



ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
«МЕЖРЕГИОНАЛЬНАЯ РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНАЯ
СЕТЕВАЯ КОМПАНИЯ ЮГА»

Приложение №8
к приказу ОАО «МРСК Юга»
от 26.12.2013 № 725

УТВЕРЖДЕНО
приказом генерального директора ОАО
«МРСК Юга»
от «26» декабря 2013 г. № 725

ПОЛОЖЕНИЕ ОБ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКЕ
ДЛЯ ЦЕЛЕЙ МСФО ГРУППЫ «МРСК ЮГА»
НА 2014 ГОД

ПИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Ростов-на-Дону
2013

СОДЕРЖАНИЕ

Сокращения.....	8
1 ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ.....	9
1.1 Цель документа.....	9
1.2 Основные подходы к составлению финансовой отчетности.....	9
1.3 основополагающие принципы подготовки и качественные характеристики финансовой отчетности.....	10
1.4 Функциональная валюта и валюта представления.....	12
1.5 Представление финансовой отчетности.....	13
1.6 Изменения в учетной политике и оценках, исправление ошибок.....	17
1.6.1 Изменения в бухгалтерских оценках.....	17
1.6.2 Исправление ошибок.....	18
1.7 Различие в датах перехода на МСФО для компаний Группы.....	18
1.8 Справедливая стоимость.....	19
2 ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА.....	19
2.1 Нормативная база.....	19
2.2 Основные определения.....	20
2.3 Классификация.....	21
2.4 Признание и первоначальная оценка.....	21
2.4.1 Расходы на демонтаж и утилизацию объекта основных средств и восстановление занимаемого им участка.....	24
2.4.2 Расходы, не включаемые в стоимость основных средств.....	24
2.4.3 Приобретение основных средств в обмен (полный/ частичный) на неденежные активы.....	25
2.4.4 Поступление основных средств на безвозмездной основе.....	25
2.4.5 Поступление основных средств в качестве вклада в акционерный капитал.....	25
2.4.6 Определение условной первоначальной стоимости основных средств на дату перехода на МСФО.....	25
2.5 Последующие затраты.....	25
2.6 Последующая оценка.....	26
2.6.1 Амортизация.....	27
2.6.2 Обесценение.....	29
2.7 Прекращение признания.....	29
2.8 Раскрытие информации.....	30
3 ИНВЕСТИЦИОННОЕ ИМУЩЕСТВО.....	30
3.1 Нормативная база.....	30
3.2 Основные определения.....	31
3.3 Признание и первоначальная оценка.....	31
3.4 Последующая оценка.....	33
3.5 Реклассификация.....	34
3.6 Прекращение признания.....	34
3.7 Раскрытие информации.....	35
4 НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ.....	36
4.1 Нормативная база.....	36
4.2 Основные определения.....	36
4.3 Классификация.....	37
4.4 Признание и первоначальная оценка.....	37
4.4.1 Приобретение нематериальных активов за плату.....	38
4.4.2 Приобретение нематериальных активов в обмен (полный/ частичный) на неденежные активы.....	38
4.4.3 Поступление нематериальных активов на безвозмездной основе.....	39

4.4.4	Нематериальные активы, полученные в качестве вклада в уставный капитал	39
4.4.5	Создание нематериальных активов.....	39
4.5	Последующие затраты.....	41
4.6	Последующая оценка.....	41
4.6.1	Определение срока полезного использования нематериальных активов в целях начисления амортизации.....	41
4.6.2	Амортизация нематериальных активов с неопределенным сроком полезного использования	42
4.6.3	Амортизация нематериальных активов с конечным сроком полезного использования	42
4.6.4	Обесценение	43
4.7	Прекращение признания.....	44
4.8	Раскрытие информации.....	44
5	ОБЕСЦЕНЕНИЕ АКТИВОВ.....	45
5.1	Нормативная база	45
5.2	Основные определения	45
5.3	Индикаторы обесценения	45
5.4	Определение возмещаемой стоимости.....	47
5.4.1	Справедливая стоимость	48
5.4.2	Ценность использования	48
5.5	Учет и оценка убытков от обесценения.....	49
5.5.1	Убытки от обесценения индивидуальных активов	49
5.5.2	Убытки от обесценения единиц, генерирующих денежные средства.....	50
5.6	Восстановление убытков от обесценения.....	52
5.6.1	Восстановление убытков от обесценения индивидуальных активов	53
5.6.2	Восстановление убытков от обесценения единиц, генерирующих денежные средства.....	53
5.6.3	Восстановление убытков от обесценения гудвилла (деловой репутации)	53
5.7	Раскрытие информации.....	53
6	ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ.....	54
6.1	Нормативная база	54
6.2	Основные определения	54
6.3	Финансовые активы	57
6.3.1	Классификация при первоначальном признании	57
6.3.2	Оценка при первоначальном признании	60
6.3.3	Последующая оценка (без учета обесценения).....	60
6.3.4	Обесценение финансовых активов.....	61
6.3.5	Прекращение признания	64
6.4	Финансовые обязательства.....	65
6.4.1	Классификация при первоначальном признании	65
6.4.2	Последующая оценка.....	66
6.4.3	Прекращение признания финансовых обязательств	67
6.5	Раскрытие информации.....	67
7	ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ	69
7.1	Нормативная база	70
7.2	Основные определения	70
7.3	Классификация.....	70
7.4	Признание.....	71
7.5	Первоначальная оценка.....	72
7.6	Последующая оценка.....	73
7.7	Прекращение признания	74

7.8	Раскрытие информации.....	75
8	ЗАПАСЫ.....	76
8.1	Нормативная база.....	76
8.2	Основные определения.....	76
8.3	Классификация.....	76
8.4	Признание и первоначальная оценка.....	76
8.5	Последующая оценка.....	77
8.6	Прекращение признания и выбытие.....	78
8.7	Раскрытие информации.....	78
9	ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ЭКВИВАЛЕНТЫ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ.....	79
9.1	Нормативная база.....	79
9.2	Основные определения.....	79
9.3	Признание и первоначальная оценка.....	80
9.4	Оценка после первоначального признания.....	80
9.5	Представление денежных средств, ограниченных для использования.....	80
9.6	Прекращение признания.....	81
9.7	Раскрытие информации.....	81
10	КРЕДИТЫ И ЗАЙМЫ ПОЛУЧЕННЫЕ.....	81
10.1	Нормативная база.....	81
10.2	Основные определения.....	81
10.3	Классификация.....	83
10.4	Первоначальное признание и оценка.....	84
10.5	Последующая оценка.....	85
10.6	Учет затрат по займам.....	86
10.7	Прекращение признания.....	88
10.8	Раскрытие информации.....	88
11	КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ.....	90
11.1	Нормативная база.....	90
11.2	Определения.....	90
11.3	Классификация.....	90
11.4	Признание.....	91
11.5	Первоначальная оценка.....	92
11.6	Последующая оценка.....	93
11.7	Прекращение признания.....	93
11.8	Раскрытие информации.....	93
12	РЕЗЕРВЫ, УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И УСЛОВНЫЕ АКТИВЫ.....	94
12.1	Нормативная база.....	94
12.2	Определения.....	94
12.3	Классификация.....	95
12.4	Признание и оценка резервов.....	95
12.4.1	Признание резервов.....	95
12.4.2	Оценка резервов при первоначальном признании.....	96
12.4.3	Изменение сумм резервов.....	97
12.5	Учет и оценка резервов по судебным искам.....	97
12.6	Условные активы и обязательства.....	97
12.7	Раскрытие информации.....	98
13	ФИНАНСОВАЯ И ОПЕРАЦИОННАЯ АРЕНДА.....	99
13.1	Нормативная база.....	99
13.2	Основные определения.....	99
13.3	Классификация аренды.....	101
13.4	Учет финансовой аренды.....	102

13.4.1	Первоначальное признание.....	102
13.4.2	Последующая оценка.....	103
13.5	Учет операционной аренды.....	104
13.5.1	Учет операционной аренды у арендодателя	104
13.5.2	Учет операционной аренды у арендатора	104
13.6	Раскрытие информации.....	104
14	ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ РАБОТНИКАМ.....	105
14.1	Нормативная база	105
14.2	Основные определения	105
14.3	Классификация.....	107
14.4	Краткосрочные вознаграждения работникам	108
14.4.1	Резерв на оплату неиспользованных отпусков	108
14.4.2	Резерв по выплате вознаграждения по итогам работы за год	109
14.5	Вознаграждения работникам по окончании трудовой деятельности.....	109
14.5.1	Планы с установленными взносами.....	109
14.5.2	Планы с установленными выплатами.....	109
14.6	Прочие долгосрочные вознаграждения работникам.....	111
14.7	Выходные пособия.....	111
14.8	Раскрытие информации.....	112
15	ДОХОДЫ И РАСХОДЫ	113
15.1	Нормативная база	113
15.2	Основные определения	113
15.3	Классификация.....	114
15.4	Признание и оценка.....	116
15.4.1	Критерии признания доходов и расходов	116
15.4.2	Выручка и государственные субсидии	116
15.4.3	Операционные расходы.....	118
15.4.4	Чистые прочие доходы.....	119
15.4.5	Финансовые доходы и расходы.....	119
15.5	Раскрытие информации.....	120
16	НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ	120
16.1	Нормативная база	120
16.2	Основные определения	120
16.3	Признание текущих налоговых обязательств и активов	121
16.4	Отложенные налоговые обязательства и отложенные налоговые активы	122
16.4.1	Признание отложенных налогов	122
16.4.2	Учет и оценка отложенных налогов	123
16.4.3	Представление в консолидированной финансовой отчетности	124
16.5	Раскрытие информации.....	124
17	СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ.....	125
17.1	Нормативная база	125
17.2	Основные определения	125
17.3	Классификация.....	126
17.4	Отражение в отчетности	126
18	ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ (ГРУППЫ ВЫБЫТИЯ), ПРЕДНАЗНАЧЕННЫЕ ДЛЯ ПРОДАЖИ, И ПРЕКРАЩЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ.....	128
18.1	Нормативная база	128
18.2	Основные определения	128
18.3	Признание внеоборотных активов (групп выбытия), предназначенных для продажи.....	129
18.4	Первоначальная оценка внеоборотных активов (групп выбытия), предназначенных для продажи.....	129

18.5	Последующая оценка внеоборотных активов (групп выбытия), предназначенных для продажи.....	130
18.6	Учет при изменении планов продажи.....	131
18.7	Представление информации о внеоборотных активах (группах выбытия), предназначенных для продажи.....	132
18.8	Раскрытие информации.....	132
19	ПРИНЦИПЫ СОСТАВЛЕНИЯ КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ	133
19.1	Нормативная база.....	133
19.2	Основные определения.....	133
19.3	Методы включения компаний в консолидированную финансовую отчетность.....	135
19.4	Метод полной консолидации.....	136
19.4.1	Определение наличия контроля.....	136
19.4.2	Учет приобретения дочерних компаний.....	136
19.4.3	Последующий учет приобретенных дочерних компаний.....	138
19.5	Метод учета компании-предшественника.....	140
19.6	Метод долевого участия в капитале.....	140
19.6.1	Определение наличия существенного влияния.....	141
19.6.2	Определение наличия совместного контроля.....	141
19.6.3	Отражение инвестиций в ассоциированные и совместно контролируемые компании в консолидированной финансовой отчетности.....	142
19.7	Раскрытие информации.....	144
20	ИНФОРМАЦИЯ ПО СЕГМЕНТАМ	147
20.1	Нормативная база.....	147
20.2	Основные определения.....	147
20.3	Принципы сегментирования (выделения отчетных сегментов).....	147
20.3.1	Количественные критерии выделения отчетных сегментов.....	147
20.3.2	Объединение сегментов.....	148
20.3.3	Изменение состава отчетных сегментов.....	148
20.4	Состав отчетных сегментов Группы.....	148
20.5	Раскрытие информации.....	149
21	ПРИБЫЛЬ НА АКЦИЮ	150
21.1	Нормативная база.....	150
21.2	Базовая прибыль на акцию.....	150
21.3	Разводненная прибыль на акцию.....	151
21.4	Раскрытие информации.....	152
22	ПЛАТЕЖИ, ОСНОВАННЫЕ НА АКЦИЯХ	153
22.1	Нормативная база.....	153
22.2	Основные определения.....	153
22.3	Классификация.....	154
22.4	Признание и оценка платежей, основанных на акциях.....	154
22.5	Раскрытие информации.....	156
23	СВЯЗАННЫЕ СТОРОНЫ	157
23.1	Нормативная база.....	157
23.2	Основные определения.....	157
23.3	Раскрытие информации об операциях со связанными сторонами.....	158
24	СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ	159
24.1	Нормативная база.....	159
24.2	Основные определения.....	159
24.3	Классификация.....	160
24.4	Признание и оценка.....	160

25 ПРОМЕЖУТОЧНАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ	161
25.1 Нормативная база	161
25.2 Основные определения	161
25.3 Состав и содержание промежуточной финансовой отчетности.....	161
ПРИЛОЖЕНИЕ 1. КЛАССИФИКАЦИЯ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ В КАТЕГОРИИ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ МСФО ПРИ ПЕРВОНАЧАЛЬНОМ ПРИЗНАНИИ	165
ПРИЛОЖЕНИЕ 2.СХЕМА НАЧИСЛЕНИЯ УБЫТКА ОТ ОБЕСЦЕНЕНИЯ ИЛИ ВОССТАНОВЛЕНИЯ УБЫТКА ОТ ОБЕСЦЕНЕНИЯ.....	166

Сокращения

Материнская компания	ОАО «МРСК Юга»
Группа	Группа компаний МРСК Юга, которая включает в себя материнскую компанию и ее дочерние общества (компании)
Компания Группы	Компания, входящая в Группу компаний МРСК Юга
Консолидированная финансовая отчетность	Консолидированная финансовая отчетность Группы МРСК Юга, подготовленная в соответствии с МСФО
КРМФО	Комитет по разьяснениям международной финансовой отчетности
МСФО	Международные стандарты финансовой отчетности
ОАО	Открытое акционерное общество
ОКОФ	Общероссийский классификатор основных фондов
РСБУ	Российские стандарты бухгалтерского учета
РФ	Российская Федерация
Учетная политика по МСФО	Учетная политика Группы для целей подготовки консолидированной финансовой отчетности
Учетная политика по РСБУ	Положение об Учетной политике ОАО «МРСК Юга» для целей бухгалтерского учета в соответствии с РСБУ
ЦБ РФ	Центральный Банк Российской Федерации
ЕБИТДА	Прибыль до процентных расходов, налогообложения и амортизации (Earnings before interest, tax, depreciation and amortization)
IFRS	International Financial Reporting Standards

1 ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1 Цель документа

Настоящая Учетная политика по МСФО определяет положения учетной политики Группы МРСК Юга и его дочерних обществ в соответствии с требованиями МСФО.

Настоящая Учетная политика по МСФО затрагивает учетные принципы, существенные для подготовки консолидированной финансовой отчетности Группы по МСФО, и не вносит изменений в действующие в Группе Учетные политики по РСБУ.

Процессы и технологии подготовки консолидированной финансовой отчетности не регламентируются настоящей Учетной политикой по МСФО и определяются внутренними нормативными документами Группы, определяющими порядок ведения учета и подготовки финансовой отчетности.

Учетная политика Группы по МСФО отражает специфические аспекты применения Группой международных стандартов финансовой отчетности и должна использоваться в контексте и совместно с соответствующими стандартами и положениями МСФО. Настоящая Учетная политика по МСФО описывает основные принципы учета в соответствии с МСФО событий и операций, которые осуществляются Группой в настоящее время, а также событий и операций, которые планируются в обозримом будущем или с достаточной вероятностью могут возникнуть в рамках нормальной деятельности Группы.

События и операции, не осуществляемые Группой и не планируемые к осуществлению в будущем, не описываются в настоящей Учетной политике по МСФО.

Настоящая Учетная политика по МСФО вступает в силу с даты ее утверждения. После даты вступления в силу любое дополнение или изменение учетной политики может быть произведено в соответствии с порядком, приведенном в разделе 1.5 настоящей Учетной политики по МСФО.

1.2 Основные подходы к составлению финансовой отчетности

Группа формирует финансовую отчетность по МСФО в соответствии с настоящей политикой и требованиями всех применимых к ее деятельности стандартов МСФО.

В соответствии с положениями МСФО целью финансовой отчетности является предоставление информации о финансовом положении, результатах

деятельности и денежных потоках Группы, которая была бы полезна для пользователей финансовой отчетности при принятии экономических решений.

МСФО устанавливают требования к признанию, оценке, презентации и раскрытию информации, относящиеся к операциям и событиям, которые важны в целях понимания финансовой отчетности. Руководство Группы определяет и принимает политику по МСФО таким образом, чтобы финансовая отчетность соответствовала всем требованиям каждого применимого стандарта (интерпретации) МСФО.

При отсутствии конкретных требований МСФО руководство Группы использует свои профессиональные суждения и вырабатывает положения учетной политики на основе общих требований к качественным характеристикам отчетности, установленных Концептуальной основой подготовки и представления отчетности Совета по МСФО (IASB Framework for the Preparation and Presentation of Financial Statements) и приведенных в разделе 1.1 настоящей учетной политики. При выработке суждений руководство Группы также учитывает общепринятую отраслевую практику и положения других стандартов отчетности, применимых к операциям Группы, если они не противоречат требованиям МСФО.

Группа последовательно применяет настоящую учетную политику из периода в период для каждой категории операций или событий, кроме случаев, когда стандарт или интерпретация МСФО требует или разрешает выделение группы операций, для которых в большей степени подходят другие положения учетной политики. В последнем случае соответствующая новая учетная политика будет последовательно применяться для каждой такой группы операций.

1.3 основополагающие принципы подготовки и качественные характеристики финансовой отчетности

Настоящая Учетная политика по МСФО базируется на следующих основополагающих допущениях:

- допущение о непрерывности деятельности, подразумевающее, что Группа действует и будет продолжать действовать в обозримом будущем, а также что у Группы нет ни намерения, ни необходимости в ликвидации или в существенном сокращении масштабов деятельности;
- принцип начисления, согласно которому результаты операций и прочих событий хозяйственной деятельности признаются в учете по факту их осуществления (а не при получении или выплате денежных средств и их эквивалентов) и отражаются в финансовой отчетности тех отчетных периодов, к которым они относятся.

Настоящая Учетная политика по МСФО призвана обеспечить выполнение следующих требований (качественных характеристик), предъявляемых к информации, представляемой в финансовой отчетности:

- фундаментальных качественных характеристик, к которым относятся:
 - уместность (релевантность) – способность информации влиять на экономические решения пользователей, помогая им оценивать прошлые, настоящие и будущие события, подтверждать или исправлять их прошлые оценки. Уместность определяется характером информации и ее существенностью;
 - достоверное (правдивое) представление – способность информации достоверно отражать операции и прочие события, которые, как подразумевается или обоснованно ожидается, она должна отражать. Информация соответствует требованию достоверного представления, если она является полной, нейтральной и не содержит существенных ошибок и искажений;
- дополнительных качественных характеристик, к которым относятся:
 - сопоставимость информации, которая обеспечивается единством учетных принципов и последовательностью их применения Группой;
 - верифицируемость, обозначающая, что информация отражает общую позицию, к которой бы пришли две хорошо осведомленные стороны в результате независимого рассмотрения вопроса. Верифицируемость не означает, что эти стороны должны прийти к идентичным выводам;
 - своевременность, обозначающая, что информация должна быть доступной для пользователей в течение того периода времени, когда она способна оказывать влияние на принятие ими экономических решений;
 - понятность, т.е. доступность информации для понимания пользователями, которые имеют достаточные знания в области экономической науки и бухгалтерского учета, а также обладают желанием изучать информацию с должным усердием.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство Группы делает ряд допущений и оценок, связанных с представлением сумм активов и обязательств, раскрытием условных активов и обязательств, а также сумм доходов и расходов за отчетный период. Данные оценки и допущения могут отличаться от фактических показателей деятельности Группы. Порядок определения оценок и допущений приведен в соответствующих разделах настоящей Учетной политики по МСФО.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности Группа руководствуется следующими принципами:

- баланс между выгодами и затратами: при оценке соотношения между выгодами и затратами рассматривается оправданность затрат в соответствии с тем, чтобы выгоды, извлекаемые из информации, превышали затраты на ее получение и представление;
- баланс между качественными характеристиками финансовой отчетности: при рассмотрении противоречащих друг другу качественных характеристик выбирается такое соотношение между ними, которое обеспечивает пользователей максимально полезной для принятия экономических решений информацией.

1.4 Функциональная валюта и валюта представления

Функциональная валюта – валюта основной экономической среды, в которой ведет свою деятельность Группа или ее отдельные компании. Данная валюта значительно влияет на оценку стоимости активов, обязательств, доходов и расходов и может отличаться от валюты контрактов.

Иностранная валюта – валюта, отличная от функциональной валюты.

Функциональной валютой Головной компании является российский рубль.

Для целей МСФО компании Группы ведут учет в функциональной валюте. Все операции в иностранной валюте первоначально учитываются в функциональной валюте по текущему валютному курсу на дату совершения операции. Курсовые разницы, возникающие при расчете по монетарным статьям или при пересчете монетарных статей по курсам, отличающимся от курсов, по которым они пересчитывались при первоначальном признании в течение отчетного периода или в предыдущей финансовой отчетности, подлежат признанию в качестве дохода или расхода в составе прибылей и убытков в том периоде, в котором они возникают.

Группа регулярно проводит анализ изменений в характере проводимых ей операций, а также анализ изменений в событиях и условиях, при которых она осуществляет свою деятельность с целью определения факторов, которые могут свидетельствовать об изменении ее функциональной валюты. Если по результатам такого анализа Группа определит, что ее функциональная валюта или функциональная валюта отдельных компаний Группы изменилась, то Группа (или компания Группы) учитывает все операции в новой функциональной валюте на перспективной основе, начиная с даты определения новой функциональной валюты.

Валюта представления – валюта, в которой Группа представляет данные в консолидированной финансовой отчетности.

Валютой представления консолидированной финансовой отчетности является российский рубль. Исходя из принципа существенности, суммы,

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

представляемые в консолидированной финансовой отчетности, могут округляться. Конкретный номинал представляемых в отчетности сумм (руб., тыс. руб., млн. руб.) указывается непосредственно в консолидированной финансовой отчетности.

1.5 Представление финансовой отчетности

Полный пакет консолидированной финансовой отчетности подготавливается Группой за год, с 1 января по 31 декабря, и включает следующие компоненты:

- консолидированный отчет о финансовом положении;
- консолидированный отчет о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе;
- консолидированный отчет об изменениях в капитале;
- консолидированный отчет о движении денежных средств;
- примечания к консолидированной финансовой отчетности.

Содержание и формы консолидированной финансовой отчетности применяются последовательно от одного отчетного периода к другому.

В консолидированной финансовой отчетности данные по числовым показателям приводятся как минимум за два года – отчетный и предшествовавший отчетному.

В консолидированной финансовой отчетности не допускается зачет между статьями активов и обязательств, статьями доходов и расходов, кроме случаев, когда такой зачет предусмотрен соответствующими положениями МСФО.

Консолидированный отчет о финансовом положении

В соответствии с МСФО 1 «Представление финансовой отчетности» (IAS 1) Отчет о финансовом положении отражает обобщенные и сгруппированные в определенном порядке сведения об активах Группы и источниках их образования в едином денежном измерении на отчетную дату.

В консолидированном отчете о финансовом положении Группа представляет информацию об активах, обязательствах и компонентах капитала, признанных и оцененных в соответствии с МСФО. Активы и обязательства, представленные в консолидированном отчете о финансовом положении, подразделяются по срочности на:

- оборотные активы;
- внеоборотные активы;
- краткосрочные обязательства;
- долгосрочные обязательства.

Консолидированный отчет о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе

В консолидированном отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе Группа представляет информацию о доходах и расходах, финансовом результате (прибыли или убытке) и компонентах прочего совокупного дохода за отчетный период, признанных и оцененных в соответствии с МСФО.

Группа использует формат представления консолидированного отчета о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе в виде единого отчета, в котором отражаются как статьи прибылей и убытков, так и компоненты прочего совокупного дохода.

В консолидированном отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе Группа представляет анализ расходов, используя классификацию по их характеру (экономическим элементам затрат).

Консолидированный отчет об изменениях в капитале

В консолидированном отчете об изменениях в капитале отражается увеличение или уменьшение чистых активов Группы за отчетный период в результате влияния различных факторов. Факторами, вызывающими увеличение или уменьшение чистых активов Группы и подлежащими отражению в консолидированном отчете об изменениях в капитале, являются:

- операции с собственниками Группы, действующими в этом качестве (выпуск акций, выкуп собственных акций, выплата дивидендов, изменение неконтролирующей доли и пр.), за вычетом посленалоговых затрат, непосредственно связанных с этими операциями;
- общий совокупный доход, полученный в отчетном периоде;
- корректировки входящего сальдо нераспределенной прибыли в результате ретроспективных корректировок в связи с изменениями в учетной политике или в результате ретроспективного пересчета в связи с исправлением ошибок (см. раздел 1.5 настоящей Учетной политики по МСФО).

В консолидированном отчете об изменениях в капитале отражается влияние выше перечисленных факторов на компоненты капитала, принадлежащего собственникам Группы (акционерный капитал, эмиссионный доход, собственные выкупленные акции, резерв по переоценке имеющихся в наличии для продажи финансовых активов, нераспределенная прибыль), и неконтролирующую долю.

Консолидированный отчет о движении денежных средств

Консолидированный отчет о движении денежных средств обеспечивает пользователей финансовой отчетности информацией, необходимой для оценки

потребности Группы в денежных средствах и их эквивалентах и ее способности генерировать денежные потоки в будущем.

Денежные средства – аккумулированные в наличной или безналичной форме деньги Группы, к которым относятся:

- наличные деньги в монетах или банкнотах любых валют, хранящиеся непосредственно в кассе Группы;
- денежные средства на банковских счетах Группы (на расчетном, валютном и других счетах в банках на территории РФ и за рубежом);
- денежные средства в пути.

Эквиваленты денежных средств – краткосрочные, высоколиквидные вложения, легко обратимые в заранее известную сумму денежных средств и подвергающиеся незначительному риску изменения стоимости. Группа относит к эквивалентам денежных средств высоколиквидные финансовые активы, предназначенные для погашения возникающих обязательств, связанных с текущей операционной деятельностью Группы, а не для целей инвестирования. Условием, указывающим на операционный (не инвестиционный) характер финансовых активов, хотя и не являющимся достаточным для квалификации их в качестве эквивалентов денежных средств, является срок погашения в момент первоначального признания, не превышающий трех месяцев. Денежными эквивалентами могут быть признаны, например, высоколиквидные банковские векселя или облигации со сроком предъявления, не превышающим 3 месяцев, а также краткосрочные банковские депозиты.

Консолидированный отчет о движении денежных средств представляет информацию об остатках денежных средств и их эквивалентов на начало и конец отчетного периода, а также о движении (выплатах и поступлениях) денежных средств и их эквивалентов за отчетный период по следующим видам деятельности:

- операционной, т.е. основной приносящей доход деятельности и прочей деятельности, отличной от инвестиционной и финансовой;
- инвестиционной, т.е. деятельности по приобретению и выбытию внеоборотных активов и других инвестиций, не являющихся эквивалентами денежных средств;
- финансовой, т.е. деятельности, приводящей к изменениям в размере и составе собственного капитала и заемных средств Группы.

Группа использует косвенный метод для подготовки консолидированного отчета о движении денежных средств по операционной деятельности, в соответствии с которым чистый поток денежных средств от операционной деятельности определяется путем корректировки прибыли (убытка) за отчетный период на:

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

- неденежные доходы и расходы, а также доходы и расходы, относящиеся к инвестиционной или финансовой деятельности, в частности:
 - расходы по налогу на прибыль;
 - амортизацию внеоборотных активов;
 - начисление/ восстановление убытков от обесценения основных средств, объектов незавершенного строительства и нематериальных активов;
 - финансовые доходы;
 - финансовые расходы;
 - финансовый результат от выбытия основных средств;
 - доля в прибылях/ убытках компаний, учитываемых методом долевого участия;
 - доход от выгодной покупки дочерних компаний;
- изменения в оборотном капитале:
 - дебиторской задолженности (с учетом изменения резерва по сомнительным долгам);
 - запасов (с учетом изменения резерва под их обесценение);
 - финансовых активов, связанных с обязательствами по вознаграждениям работникам;
 - кредиторской задолженности;
 - обязательств по вознаграждениям работникам;
 - резервов (оценочных обязательств);
- сумму уплаченного налога на прибыль;
- сумму уплаченных процентов.

Примечания к консолидированной финансовой отчетности по МСФО

Примечания к консолидированной финансовой отчетности:

- представляют информацию об основных принципах и методах подготовки консолидированной финансовой отчетности и о существенных аспектах учетной политики по МСФО;
- включают описание и более подробный анализ сумм, представленных в консолидированном отчете о финансовом положении, консолидированном отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе, консолидированном отчете об изменениях в капитале и консолидированном отчете о движении денежных средств, а также раскрывают иную информацию, требуемую МСФО и не представленную ни в одном из перечисленных отчетов;
- обеспечивают раскрытие иной информации, не представленной в основных формах консолидированной финансовой отчетности, но

уместной в целях лучшего понимания пользователями финансового положения и финансовых результатов Группы.

1.6 Изменения в учетной политике и оценках, исправление ошибок

Настоящая Учетная политика по МСФО подлежит изменению в следующих случаях:

- в случае внесения изменений в действующие положения МСФО и/ или принятия новых положений МСФО;
- если изменение учетной политики приведет к тому, что финансовая отчетность будет предоставлять достоверную и более уместную информацию о влиянии операций, прочих событий или условий на финансовое положение, финансовые результаты или движение денежных средств Группы.

В случае если изменения в настоящую Учетную политику по МСФО вносятся в результате пересмотра действующих МСФО или принятия новых МСФО, то Группа учитывает такие изменения следующим образом:

- если пересмотренные/ новые МСФО содержат переходные положения по их применению, то изменения в учетной политике учитываются Группой в соответствии с данными переходными положениями;
- если пересмотренные/ новые МСФО не содержат переходных положений по их применению, то изменения в учетной политике учитываются Группой ретроспективно.

В случае если изменения в настоящую Учетную политику по МСФО вносятся добровольно с целью обеспечения пользователей более уместной информацией о влиянии операций, прочих событий или условий на финансовое положение, финансовые результаты или движение денежных средств Группы (при условии сохранения достоверности этой информации), то такие изменения учитываются Группой ретроспективно.

1.6.1 Изменения в бухгалтерских оценках

В результате неопределенностей, свойственных коммерческой деятельности, многие статьи консолидированной финансовой отчетности не могут быть точно рассчитаны, а могут быть лишь оценены. Процесс оценки подразумевает профессиональные бухгалтерские суждения, основывающиеся на самой актуальной и надежной доступной информации.

Влияние изменений в бухгалтерских оценках признается перспективно, путем включения эффекта от данных изменений в состав прибылей или убытков:

- периода, когда изменения имели место, если они влияют только на данный период; или
- периода, когда изменения имели место, и будущих периодов, если изменения затрагивают как этот, так и будущие периоды.

В той степени, в какой изменения в бухгалтерских оценках являются причиной изменений в стоимости активов, обязательств или компонентов капитала, данные изменения в бухгалтерских оценках должны признаваться перспективно путем корректировки балансовой стоимости соответствующих активов, обязательств или компонентов капитала.

1.6.2 Исправление ошибок

Существенные ошибки, обнаруженные после утверждения консолидированной финансовой отчетности за период, в котором они были допущены, подлежат ретроспективной корректировке в первом пакете консолидированной финансовой отчетности после их обнаружения путем:

- пересчета сравнительных данных за период, в котором была допущена ошибка и который представлен в финансовой отчетности; или
- пересчета начального сальдо активов, обязательств и капитала за самый ранний из представленных в финансовой отчетности периодов, если ошибка была допущена до начала этого периода.

Все существенные ошибки предыдущих периодов подлежат исправлению путем ретроспективного пересчета. В случае если практически невозможно определить влияние ошибки прошлых лет на сравнительную информацию за один или более представленных в финансовой отчетности периодов, Группа должна пересчитать начальное сальдо активов, обязательств и капитала за самый ранний период, для которого ретроспективный пересчет практически осуществим (этот период может быть текущим).

1.7 Различие в датах перехода на МСФО для компаний Группы

Дата перехода на МСФО – начало самого раннего периода, для которого компания представляет полную информацию в соответствии с МСФО в своей первой финансовой отчетности по МСФО. Датой перехода на МСФО для Группы является 1 января 2007 года.

Если первое применение МСФО дочерней компанией Группы происходит после даты перехода на МСФО Головной компании, то дочерняя компания должна в своей финансовой отчетности оценивать активы и обязательства по стоимости, являющейся:

- балансовой стоимостью, которая была бы включена в консолидированную финансовую отчетность Группы, основанную на дате перехода Головной компании на МСФО, если не было сделано никаких корректировок для целей консолидации и отражения результатов объединения компаний; или
- балансовой стоимостью, требуемой остальными положениями МСФО (IFRS) 1, определенной на дату перехода на МСФО дочерней компании.

Данный выбор возможен также для ассоциированных и совместно контролируемых компаний, которые впервые применяют МСФО позже, чем Головная компания.

Однако, если применение МСФО Головной компанией происходит после применения их дочерней (ассоциированной или совместно контролируемой) компанией, то Группа должна в консолидированной финансовой отчетности оценивать активы и обязательства дочерней (ассоциированной или совместно контролируемой) компании по той же балансовой стоимости, что и в финансовой отчетности дочерней (ассоциированной или совместно контролируемой) компании, после соответствующих консолидационных корректировок.

1.8 Справедливая стоимость

Справедливая стоимость – цена, которая была бы получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении операции на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки.

Оценка справедливой стоимости осуществляется для конкретного актива или обязательства.

Методы оценки и исходные данные, используемые для получения оценок, указаны по каждому виду активов или обязательств в соответствующих разделах настоящей Учетной политики.

2 ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА

2.1 Нормативная база

- МСФО (IAS) №16 «Основные средства»;
- МСФО (IAS) № 23 «Затраты по займам»;
- МСФО (IAS) № 36 «Обесценение активов»;
- МСФО (IFRS) № 5 «Долгосрочные активы, предназначенные для продажи и прекращенная деятельность»;

- КИМСФО (IFRIC) №1 «Изменения в существующих обязательствах по выводу из эксплуатации основных средств, восстановлению занимаемых участков и иных аналогичных обязательствах».

2.2 Основные определения

Основные средства – материальные активы, которые:

- используются Группой для предоставления услуг, производства и/ или реализации продукции и товаров, для сдачи в операционную аренду (за исключением объектов, классифицируемых как инвестиционная недвижимость в соответствии с п. Ошибка! Источник ссылки не найден. «Инвестиционная недвижимость») или для административных целей и не предназначены для продажи в обычных условиях ведения деятельности;
- предположительно будут использоваться более чем один год.

Первоначальная стоимость – сумма уплаченных денежных средств и эквивалентов денежных средств и/ или справедливая стоимость иного вознаграждения, переданного Группой для приобретения или сооружения актива.

Амортизация – систематическое распределение амортизируемой стоимости актива на протяжении срока его полезного использования.

Амортизируемая стоимость – первоначальная стоимость актива или другая сумма, отраженная вместо его первоначальной стоимости, за вычетом ликвидационной стоимости.

Балансовая стоимость – сумма, по которой актив отражается в отчете о финансовом положении.

Ликвидационная стоимость – расчетная сумма, которую Группа получила бы на текущий момент от реализации актива за вычетом предполагаемых затрат на выбытие, если бы данный актив уже достиг того возраста и состояния, в котором, как ожидается, он будет находиться в конце срока полезного использования. В соответствии с политикой Группы, основные средства эксплуатируются в течение срока экономической жизни, и, исходя из специфики основных средств, в большинстве случаев ликвидационная стоимость незначительна и принимается равной нулю при расчете амортизации.

Срок полезного использования – период времени, на протяжении которого Группа предполагает использовать актив (получать от него экономические выгоды).

Справедливая стоимость – цена, которая была бы получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении операции на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки.

Условная первоначальная стоимость – сумма, используемая в качестве замены для первоначальной или амортизируемой стоимости по состоянию на

определенную дату (в целях первого применения МСФО – на дату перехода на МСФО).

2.3 Классификация

Группа классифицирует основные средства по следующим группам:

- земля и здания:
- сети линий электропередачи:
- оборудование для передачи электроэнергии:
- прочие основные средства:
- незавершенное строительство.

Объект основных средств учитывается в составе группы «Незавершенное строительство» до тех пор, пока не прекратится формирование его первоначальной стоимости. Капитализация затрат в первоначальную стоимость объекта основных средств прекращается в момент, когда данный объект доставлен в место и приведен в состояние, обеспечивающее его использование в соответствии с намерениями руководства Группы.

Группа включает в состав незавершенного строительства суммы выданных авансов по приобретению основных средств и под капитальное строительство, а также фактические затраты по приобретению стройматериалов, предназначенных для целей строительства, реконструкции или модернизации основных средств. Порядок признания и первоначальной оценки стройматериалов совпадает с соответствующим порядком, принятым Группой в отношении запасов (см. раздел 8.4 настоящей Учетной политики по МСФО). После первоначального признания стройматериалы учитываются по первоначальной стоимости за вычетом накопленных убытков от обесценения. Тестирование на обесценение и учет убытков от обесценения в отношении стройматериалов производится в том же порядке, что для основных средств (см. раздел 5 настоящей Учетной политики по МСФО).

Распределение основных средств по группам осуществляется на основании кода ОКОФ, присваиваемого каждому объекту в момент его готовности к эксплуатации (при переводе из состава незавершенного строительства). Соответствие кодов ОКОФ и классов основных средств по МСФО устанавливается в локальных нормативных актах компаний Группы.

Перемещение основных средств между группами возможно только вследствие изменения характера эксплуатации основного средства (разбор, разукрупнение и пр.) и осуществляется в учете с момента такого изменения.

2.4 Признание и первоначальная оценка

Группа признает основные средства в составе активов тогда и только тогда, когда:

- активы имеют материальную форму и по своему характеру подлежат эксплуатации и износу в течение периода более 12 месяцев;
- активы приобретены для осуществления экономической деятельности Группы;
- существует высокая вероятность получения будущих экономических выгод, связанных с активами;
- затраты на приобретение и/или создание активов могут быть надежно оценены;
- отсутствуют намерения по их дальнейшей перепродаже (в течение ожидаемого срока полезного использования).

Обычно моментом признания объекта основных средств является дата перехода права собственности на объект или дата, когда все существенные выгоды и риски, связанные с собственностью на объект, переданы Группе. Момент признания основных средств, полученных на условиях финансовой аренды, определяется с учетом положений раздела 13 «Финансовая и операционная аренда» настоящей учетной политики.

В момент первоначального признания Группа оценивает основные средства по первоначальной стоимости, формирование которой зависит от варианта поступления основных средств.

Активы, в отношении которых выполняются условия для отнесения их к основным средствам, стоимостью менее 40 000 рублей за единицу включительно, в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности учитываются в составе материально-производственных запасов, списываются на затраты производства (расходы на продажу) по мере отпуска их в производство и эксплуатацию.

Относятся к основным средствам независимо от их стоимости следующие объекты:

- электросетевое оборудование;
- земельные участки;
- здания;
- сооружения;
- автотранспортные средства.

Данный лимит может пересматриваться Группой при изменении характера ее операций и структуры активов.

Если объект основных средств состоит из отдельных компонентов, имеющих разные сроки полезного использования, то каждый из таких значительных компонентов учитывается Группой как отдельный объект основных средств.

Приобретение основных средств за плату

Первоначальная стоимость объекта основных средств, приобретенного за плату, включает:

- цену приобретения, включая импортные пошлины и невозмещаемые налоги на покупку, за вычетом торговых и других скидок;
- затраты по займам, подлежащие капитализации;

- все затраты, которые непосредственно связаны с доставкой объекта основных средств в установленное место и приведение его в состояние, необходимое для использования по назначению, определенному руководством Группы (установка и монтаж, погрузочно-разгрузочные работы, проверка правильности функционирования актива и др.);
- вознаграждения, уплачиваемые посреднической организации, через которую приобретен объект основных средств;
- суммы, уплачиваемые организациям за информационные, консультационные и прочие профессиональные услуги, непосредственно связанные с приобретением объекта основных средств (например, услуги по нотариальному оформлению, посреднические услуги) и его приведением в состояние, пригодное для эксплуатации (например, услуги по архитектурному дизайну, проектированию), за исключением услуг общего характера, например услуг по разработке концепции развития земельных участков или других объектов недвижимости;
- затраты, связанные с пусконаладочными работами «вхолостую», включаются в первоначальную стоимость основных средств в полном объеме. Затраты, непосредственно связанные с пусконаладочными работами «под нагрузкой» (когда происходит выпуск готовой продукции), до ввода в эксплуатацию объекта включаются в стоимость основного средства, а после ввода в эксплуатацию - относятся на текущие расходы в обычном порядке.
- затраты на вознаграждение работникам (зарплата), непосредственно связанным с созданием или приобретением актива;
- первоначальную оценку затрат на демонтаж и ликвидацию объекта основных средств и восстановление территории, на которой он расположен;
- прочие затраты, непосредственно связанные с приобретением, сооружением и изготовлением объекта основных средств.

Включение затрат по займам в первоначальную стоимость основных средств является обязательным, если приобретаемые активы удовлетворяют определению квалифицируемых активов. Порядок капитализации затрат по займам в стоимость квалифицируемых активов описан в разделе 10.6 настоящей Учетной политики по МСФО.

Порядок формирования первоначальной стоимости объектов основных средств, построенных (изготовленных) собственными силами Группы, совпадает с порядком, описанным выше. В первоначальную стоимость объекта основных средств, построенного (изготовленного) собственными силами, включаются затраты на материалы, затраты на оплату труда, все другие затраты, непосредственно связанные с приведением объекта в состояние, необходимое для его использования по назначению, затраты на демонтаж и восстановление занимаемого объектом участка, а также капитализированные затраты по займам.

Затраты на приобретение программного обеспечения, неразрывно связанного с функциональным назначением объекта основных средств, капитализируются в стоимость данного объекта.

Формирование первоначальной стоимости объекта основных средств прекращается, когда объект находится в состоянии, пригодном к использованию в соответствии с намерениями руководства Группы. Это может произойти ранее момента начала фактической эксплуатации объекта основных средств.

2.4.1 Расходы на демонтаж и утилизацию объекта основных средств и восстановление занимаемого им участка

Включение в стоимость объекта основных средств первоначальной оценки затрат на демонтаж и удаление объекта основных средств и восстановление занимаемого им участка осуществляется только при условии возникновения у Группы соответствующих обязательств, например, в соответствии с договорными условиями или законодательными требованиями.

Данные расходы включаются в стоимость основных средств по текущей (дисконтированной) стоимости ожидаемых затрат на демонтаж и восстановление территорий. В качестве ставки дисконтирования будущих выплат применяется рыночная ставка заимствования Группы на срок, сопоставимый с планируемым сроком осуществления соответствующих расходов. Сумма будущих расходов определяется на основе экспертной оценки ожидаемой (наиболее вероятной) суммы будущих затрат на демонтаж основных средств и восстановление занимаемых ими участков.

Признание оценки расходов на демонтаж и восстановление территорий в стоимости основных средств осуществляется одновременно с признанием соответствующего оценочного обязательства по расходам на демонтаж и восстановление территорий.

2.4.2 Расходы, не включаемые в стоимость основных средств

Административные расходы, непосредственно не связанные с приобретением и подготовкой основных средств к эксплуатации, не включаются в первоначальную стоимость основных средств. Критерием отнесения административных расходов на первоначальную стоимость основных средств является их приростной характер по отношению к объекту основных средств, то есть выполнение условия, что данные расходы не были бы понесены в случае, если бы соответствующий объект основных средств не приобретался (создавался) Группой.

2.4.3 Приобретение основных средств в обмен (полный/ частичный) на неденежные активы

Первоначальной стоимостью объекта основных средств, полученного в обмен на неденежный актив, либо на комбинацию денежных и неденежных активов, признается его справедливая стоимость, которая в большинстве случаев совпадает со справедливой стоимости переданного актива, скорректированной на сумму уплаченных/ полученных денежных средств и их эквивалентов.

В случае если операция по обмену активами осуществлена не на коммерческой основе или справедливая стоимость ни полученного актива, ни переданного актива не может быть надежно оценена, то первоначальная стоимость полученного объекта основных средств оценивается по балансовой стоимости переданного актива у передающей стороны.

2.4.4 Поступление основных средств на безвозмездной основе

Первоначальной стоимостью объекта основных средств, полученного на безвозмездной основе или выявленного при инвентаризации, признается его справедливая стоимость на дату принятия к учету.

Безвозмездно полученные объекты основных средств отражаются в корреспонденции со статьями собственного капитала, если активы получены от акционеров материнской компании Группы, или в Отчете о совокупном доходе составе прочих доходов, если они получены от прочих лиц и коммерческих организаций, либо выявлены в результате инвентаризации.

2.4.5 Поступление основных средств в качестве вклада в акционерный капитал

Объекты основных средств, полученные как вклад в акционерный капитал компаний Группы, признаются при соблюдении общих критериев признания объектов основных средств. При признании они оцениваются по справедливой стоимости.

2.4.6 Определение условной первоначальной стоимости основных средств на дату перехода на МСФО

По состоянию на дату перехода на МСФО (1 января 2007 года) Группа воспользовалась правом оценить основные средства по справедливой стоимости и использовать эту стоимость в качестве условной первоначальной стоимости основных средств на дату перехода на МСФО.

2.5 Последующие затраты

Под последующими затратами понимаются затраты, относящиеся к объекту основных средств, произведенные после его ввода в эксплуатацию. Последующие затраты, относящиеся к объекту основных средств, могут

относиться на его стоимость или на расходы соответствующего периода, в зависимости от характера затрат.

Затраты на текущий ремонт и повседневное обслуживание основных средств, не ведущие к продлению срока эксплуатации или повышению производительности основных средств (текущий ремонт, техническое обслуживание и т.д.), считаются расходами периода и списываются на результат периода. Материалы и запасные части, используемые для ремонта и обслуживания объектов основных средств (за исключением крупных запчастей классифицируемых как основные средства), учитываются как товарно-материальные запасы и списываются на расходы по мере их использования.

Изменение первоначальной стоимости объекта основных средств, по которой он был принят к учету, происходит в случае улучшения состояния объекта, которое характеризуется продлением срока его полезного использования и/ или повышением производительности сверх первоначально рассчитанных нормативных показателей. Следовательно, такие затраты приводят к получению Группой дополнительных будущих экономических выгод от использования объекта основных средств.

К числу ситуаций, приводящих к увеличению первоначальной стоимости основных средств, Группа относит:

- достройку;
- дооборудование;
- реконструкцию;
- модернизацию.

Изменение первоначальной стоимости объекта основных средств может быть связано с заменой отдельной его части (значительного компонента). Затраты по замене отдельной части объекта основных средств увеличивают его балансовую стоимость в случае, если вероятность того, что Группа получит будущие экономические выгоды, связанные с данной частью, является высокой и ее стоимость можно надежно оценить. Балансовая стоимость замененной части списывается.

Изменение первоначальной стоимости объекта основных средств также может происходить в результате его частичной ликвидации. При этом из объекта основных средств выделяется часть/компонент, которая подлежит ликвидации, и производится ее оценка. На эту сумму уменьшается первоначальная стоимость объекта и, в соответствующей пропорции, – сумма накопленной амортизации.

2.6 Последующая оценка

После первоначального признания объекты основных средств учитываются по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения.

2.6.1 Амортизация

Группа систематически списывает амортизируемую стоимость основных средств в течение срока полезного использования посредством начисления амортизации. Группа принимает к учету объекты основных средств с момента, когда они готовы к использованию, т.е. находятся в состоянии и местоположении, необходимом для их применения в соответствии с намерениями руководства Группы. Начисление амортизации производится отдельно по каждому объекту основных средств. Начисление амортизации по объекту основных средств начинается с 1-ого числа месяца, следующего за месяцем его принятия к учету в составе основных средств.

Срок полезного использования объекта основных средств определяется Группой на основании следующих факторов:

- ожидаемого срока использования этого объекта в соответствии с заявленной производительностью или мощностью;
- ожидаемого физического износа объекта, зависящего от режима эксплуатации, естественных условий и влияния агрессивной среды, графика проведения ремонтов;
- морального износа объекта, возникающего в результате изменения или усовершенствования производственного процесса или в результате изменения рыночного спроса на продукцию и услуги, производимые при помощи объекта основных средств;
- нормативно-правовых и других ограничений на использование объекта (например, срока аренды).

Конкретные сроки службы и амортизации основных средств определяются на основе экспертной оценки техническими специалистами Группы и раскрываются в примечаниях к финансовой отчетности Группы по МСФО в разрезе классов основных средств.

Не подлежат амортизации объекты основных средств, потребительские свойства которых с течением времени не изменяются (например, земельные участки). Однако, относящиеся к ним улучшения (например, дорожные покрытия, ограждение) и построенные на территории этих земельных участков здания и сооружения выделяются в отдельные объекты основных средств и амортизируются в течение срока их полезного использования.

Каждый компонент объекта основных средств, который удовлетворяет критериям отнесения актива к основным средствам и имеет существенную стоимость по отношению к стоимости всего объекта, амортизируется отдельно и учитывается как отдельный объект основных средств. Однако в случае если такие компоненты имеют одинаковый срок полезного использования, они могут быть сгруппированы при начислении амортизации.

Срок полезного использования объектов основных средств подлежит пересмотру по мере необходимости, но не реже чем по состоянию на конец каждого отчетного года. В случае изменения первоначальной стоимости П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

объекта основных средств (например, при проведении модернизации, реконструкции) срок его полезного использования подлежит пересмотру в обязательном порядке. Если ожидания относительно использования объекта основных средств отличаются от предыдущих оценок, то срок его полезного использования изменяется. В случае если оценка срока полезного использования значительно отличается от предшествующих расчетов, данный срок и амортизационные отчисления за текущий и последующие периоды корректируется. Такие корректировки относятся к изменениям расчетных оценок.

Расчет амортизации по объекту основных средств в случае изменения срока его полезного использования производится исходя из балансовой стоимости этого объекта по состоянию на дату изменения и пересмотренного срока полезного использования. В случае изменения первоначальной стоимости объекта основных средств расчет амортизации по данному объекту производится исходя из его балансовой стоимости по состоянию на дату изменения, увеличенной на сумму капитализированных затрат, и пересмотренного срока полезного использования.

Начисление амортизации основных средств производится ежемесячно. Амортизационные отчисления признаются расходами периода в составе прибылей и убытков либо включаются в балансовую стоимость других активов (например, объектов незавершенного строительства).

Для начисления амортизации по объектам основных средств Группа применяет линейный способ начисления амортизации.

Сумма амортизации, начисленной в предыдущих периодах, не пересматривается.

Начисление амортизации по объекту основных средств прекращается с 1-го числа месяца, следующего за месяцем, в котором произошло выбытие данного объекта или его классификация в качестве предназначенного для продажи или перевод в группу выбытия, предназначенную для продажи (см. раздел 18.3 настоящей Учетной политики по МСФО).

Амортизация объектов основных средств не прекращается в случае их временного простоя или когда они выводятся из активного использования, кроме случаев, когда объекты уже полностью амортизированы. При этом срок жизни таких основных средств и период начисления амортизации устанавливается с учетом предполагаемой специфики использования основных средств, в том числе, ожидаемых простоев и нерегулярности использования, а также условий хранения и обслуживания актива в период простоя. Амортизационные отчисления по объектам основных средств, находящимся в длительном простое или работающим с существенной недогрузкой, не могут капитализироваться в стоимость других активов, а подлежат списанию на расходы периода в составе прибылей и убытков. Длительный период, в течение которого объект основных средств не используется, является индикатором его обесценения.

2.6.2 Обесценение

Объекты основных средств при наличии соответствующих признаков подлежат тестированию на предмет обесценения. Порядок проведения теста на обесценение и учета убытков от обесценения активов описан в разделе 5 настоящей Учетной политики по МСФО.

2.7 Прекращение признания

Признание объекта основных средств прекращается при его выбытии или в том случае, когда принято решение о прекращении использования актива в связи с тем, что от него больше не ожидается поступления будущих экономических выгод.

Выбытие объекта основных средств имеет место в случаях:

- продажи сторонним организациям и физическим лицам;
- передачи в финансовую аренду;
- безвозмездной передачи в пользу третьих лиц;
- списания в случае морального и физического износа;
- ликвидации при авариях, стихийных бедствиях и иных чрезвычайных ситуациях;
- передачи в виде вклада в уставный капитал других компаний;
- в иных случаях.

Финансовый результат (прибыль или убыток) от выбытия объекта основных средств определяется как разница между суммой чистых поступлений от его выбытия за вычетом прямых затрат, связанных с выбытием и балансовой стоимостью объекта с учетом накопленной амортизации и убытков от обесценения на дату выбытия.

Примерами прямых затрат, связанных с выбытием, являются:

- вознаграждения за юридическую и консультационную поддержку;
- стоимость страхования объектов основных средств на время демонтажа и перевозки;
- заработная плата персонала и оплата услуг по планированию и подготовке к демонтажу и демонтаж;
- затраты на утилизацию объектов основных средств, не включенные в их первоначальную стоимость.

Если при выбытии объекта основных средств остаются материалы или запасные части, которые планируется использовать в дальнейшем, они должны быть оценены и приняты к учету как соответствующие виды запасов по справедливой стоимости. Финансовый результат от выбытия объекта основных средств увеличивается на стоимость полученных при его выбытии материалов и запасных частей.

2.8 Раскрытие информации

В Консолидированном отчете о финансовом положении основные средства за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения отражаются по строке «Основные средства». Основные средства, классифицированные как предназначенные для продажи, отражаются по строке «Активы, классифицированные как удерживаемые для продажи» в разделе краткосрочных активов.

В консолидированной финансовой отчетности Группа раскрывает следующую информацию по каждой группе основных средств:

- база оценки, используемая для определения балансовой стоимости: первоначальная (условная первоначальная) стоимость за вычетом накопленной амортизации и убытков от обесценения;
- используемый метод начисления амортизации: линейный;
- применяемые сроки полезного использования;
- первоначальная стоимость и накопленная амортизация вместе с накопленными убытками от обесценения на начало и конец отчетного периода;
- сверка балансовой стоимости по состоянию на начало и конец отчетного периода.

Кроме того, раскрытию в консолидированной финансовой отчетности подлежит следующая информация об основных средствах:

- наличие и сумма ограничений на использование основных средств, а также объекты основных средств, находящиеся в залоге в качестве обеспечения исполнения обязательств;
- сумма обязательств по заключенным Группой договорам на приобретение основных средств;
- сумма авансов по приобретению основных средств с указанием суммы резерва под обесценение авансов, включенная в стоимость незавершенного строительства;
- сумма затрат по займам, включенным в первоначальную стоимость основных средств по состоянию на конец отчетного периода с указанием ставки капитализации;
- балансовая стоимость основных средств, полученных Группой по договорам финансовой аренды, по состоянию на конец отчетного периода;
- в разделе по основным средствам раскрывается информация по обесценению (подробно см. Раздел 5 Учетной политики).

3 ИНВЕСТИЦИОННОЕ ИМУЩЕСТВО

3.1 Нормативная база

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

МСФО (IAS) № 40 «Инвестиционное имущество»;
МСФО (IAS) № 16 «Основные средства».

3.2 Основные определения

Инвестиционное имущество – объекты недвижимости (земля или здание/ часть здания, либо то и другое), принадлежащие Группе на праве собственности или полученные по договору финансовой аренды, предназначенные для получения дохода от сдачи в аренду и/ или от прироста инвестиционной стоимости, но не для:

- использования в производстве и/или реализации продукции и услуг или в административных целях;
- продажи в ходе обычной хозяйственной деятельности.

Недвижимость, занимаемая владельцем – объекты недвижимости Группы (принадлежащие ей на праве собственности или полученные в финансовую аренду), используемые в производстве и/ или реализации продукции и услуг или в административных целях.

Первоначальная стоимость – сумма уплаченных денежных средств и их эквивалентов и/ или справедливая стоимость иного вознаграждения, переданного Группой для приобретения или сооружения актива.

Балансовая стоимость – сумма, по которой актив отражается в отчете о финансовом положении.

3.3 Признание и первоначальная оценка

Группа признает объект инвестиционного имущества в составе активов тогда и только тогда, когда:

- получение Группой будущих экономических выгод, связанных с данным объектом, является высоко вероятным;
- первоначальная стоимость объекта может быть надежно оценена.

Примерами объектов инвестиционного имущества являются:

- земельные участки, которые Группа удерживает с целью прироста их инвестиционной стоимости в долгосрочной перспективе, а не для продажи в ходе обычной хозяйственной деятельности;
- земельные участки, дальнейший способ использования которых еще не определен;
- здания, находящиеся в собственности Группы или полученные по договору финансовой аренды, и переданные в операционную аренду;
- здания, не используемые в текущий момент, но предназначенные Группой для сдачи в операционную аренду.

Незавершенные объекты недвижимости, которые впоследствии планируется использовать в качестве инвестиционной недвижимости, то есть для получения арендного дохода или от прироста стоимости, не классифицируются в качестве инвестиционной недвижимости до их завершения. Данные объекты отражаются в отчетности в составе основных средств, незавершенных строительством, в соответствии с принципами, определенными МСФО (IAS) № 16 «Основные средства» и в п. 2 настоящей политики.

Объект недвижимости может иметь двойное назначение – частично использоваться Группой в производстве и/ или реализации продукции и услуг или в административных целях, а частично – в качестве инвестиционного имущества. Если эти части объекта недвижимости могут быть проданы или переданы в финансовую аренду независимо друг от друга, то Группа учитывает их по отдельности. Если же части объекта недвижимости, имеющие различный способ использования, нельзя продать/ передать независимо друг от друга, то Группа классифицирует объект как инвестиционное имущество, только если его часть, занимаемая владельцем, является несущественной.

Когда классификация объекта в качестве инвестиционной недвижимости представляется затруднительной, Группа разрабатывает критерии выделения инвестиционной недвижимости на основе профессионального суждения и последовательно использует их при классификации объектов. Данные критерии подлежат раскрытию в примечаниях к финансовой отчетности.

Недвижимость, которую арендует и использует в основной деятельности материнская компания Группы или дочернее общество, в консолидированной финансовой отчетности Группы не может быть классифицирована как инвестиционная, поскольку, с позиции Группы, она является занимаемой владельцем, то есть, представляет собой основное средство.

Группа принимает к учету объекты недвижимости, удовлетворяющие определению инвестиционного имущества и в отношении которых выполнены перечисленные выше критерии признания, по первоначальной стоимости.

В состав затрат на приобретение инвестиционной недвижимости входят цена покупки и любые прямые затраты на доведение объекта в состояние, необходимое для эксплуатации. Прямые затраты включают, например, стоимость профессиональных юридических услуг, налоги на передачу прав недвижимости и иные затраты по операции.

Первоначальная стоимость инвестиционной недвижимости, сооруженной хозяйственным способом, представляет сумму прямых затрат на сооружение на дату завершения строительства или реконструкции.

При наличии существенной отсрочки оплаты фактически понесенных затрат по инвестиционной недвижимости в качестве первоначальной стоимости выступает цена при оплате денежными средствами без отсрочки платежа. Разница между данной суммой и общей суммой оплаты признается как финансовые расходы в течение периода отсрочки.

К затратам, включаемым в первоначальную стоимость инвестиционной недвижимости, могут также относиться последующие затраты по дополнению, замене отдельных частей инвестиционной недвижимости. Капитализируются (увеличивают себестоимость объекта инвестиционной недвижимости) только те затраты, которые улучшают (повышают) первоначально принятые нормативные показатели функционирования (срок полезного использования, мощность, качество применения и прочее) объекта инвестиционной недвижимости.

При замене части объекта инвестиционной недвижимости затраты на новую часть увеличивают стоимость объекта в момент возникновения затрат, если они удовлетворяют критериям признания. При этом выделяется часть, которая подлежит ликвидации, на стоимость которой уменьшается стоимость объекта.

Затраты, не изменяющие качественные характеристики инвестиционной недвижимости, должны относиться на расходы текущего периода. К таким затратам относятся, например, затраты на ремонт или обслуживание, осуществляемые для восстановления или сохранения нормативных показателей функционирования инвестиционной недвижимости.

Учет объектов инвестиционной недвижимости, приобретенной по договорам финансовой аренды, производится в соответствии с принципами, описанными в разделе 13 «Финансовая и операционная аренда» настоящей учетной политики.

3.4 Последующая оценка

В отношении объектов инвестиционного имущества Группа применяет модель учета по фактическим затратам, в соответствии с которой объекты инвестиционного имущества после первоначального признания отражаются в отчете о финансовом положении по первоначальной стоимости за вычетом сумм накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения.

Модель учета по фактическим затратам применяется ко всем без исключения объектам инвестиционного имущества Группы.

Балансовая стоимость объектов инвестиционного имущества, по которой они отражаются в отчете о финансовом положении, изменяется в результате следующих обстоятельств:

- начисления амортизации – производится в том же порядке, который принят в отношении недвижимости, занимаемой владельцем (см. раздел 2.5 настоящей Учетной политики по МСФО);
- включения в первоначальную стоимость объекта последующих затрат – производится в том же порядке, который принят в отношении недвижимости, занимаемой владельцем (см. раздел 2.4 настоящей Учетной политики по МСФО);
- обесценения и восстановления убытков от обесценения – производится в порядке, описанном в разделе 5 настоящей Учетной политики по МСФО.

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

Последующие затраты Группы, отличные от затрат на достройку, дооборудование, реконструкцию или модернизацию, не изменяют балансовую стоимость объектов инвестиционного имущества, а списываются на расходы периода в составе прибылей и убытков по мере возникновения. К таким расходам относятся затраты на ремонт и текущее обслуживание объектов инвестиционного имущества, осуществляемые в целях сохранения и поддержания их технического состояния.

3.5 Реклассификация

Группа реклассифицирует ранее признанный актив в категорию инвестиционного имущества или исключает актив из этой категории только в случае изменения способа его использования:

- если Группа начала использовать объект инвестиционного имущества в производстве и/ или реализации продукции и услуг или в административных целях, то данный объект переводится в состав основных средств в качестве недвижимости, занимаемой владельцем;
- если Группа начала развивать объект инвестиционного имущества с целью его последующей продажи, то он переводится в состав запасов;
- если Группа прекратила использовать объект недвижимости в производстве и/ или реализации продукции и услуг или в административных целях, то он переводится в состав инвестиционного имущества (при условии, что актив удовлетворяет определению инвестиционного имущества);
- если Группа передала актив, ранее учитываемый в составе запасов, в операционную аренду, то он переводится в состав инвестиционного имущества (при условии, что актив удовлетворяет определению инвестиционного имущества).

Перечисленные варианты реклассификации активов между категориями инвестиционного имущества, запасов и недвижимости, занимаемой владельцем, осуществляются по балансовой стоимости активов на дату реклассификации, т.е. не оказывают влияния на отчет о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе.

В случае выполнения условий, перечисленных в разделе 18.3 настоящей Учетной политики по МСФО, Группа производит реклассификацию объектов инвестиционного имущества в категорию внеоборотных активов (групп выбытия), предназначенных для продажи.

3.6 Прекращение признания

Группа перестает учитывать объект инвестиционного имущества на своем балансе в случае его выбытия или в связи с тем, что Группа больше не ожидает от актива поступления экономических выгод в будущем. Прекращение

признания объекта инвестиционного имущества может быть обусловлено теми же причинами, что прекращение признания объекта недвижимости, занимаемого владельцем (см. раздел 2.7 настоящей Учетной политики по МСФО). Выбытие объекта инвестиционной недвижимости может осуществляться посредством его продажи или передачи в финансовую аренду.

Финансовый результат (прибыль или убыток), возникающий при прекращении признания объекта инвестиционного имущества, определяется как разница между чистыми поступлениями от выбытия или списания объекта и его балансовой стоимостью на дату выбытия.

В случае если Группа принимает решение о продаже объекта или группы объектов инвестиционной недвижимости, то такие объекты переоцениваются до меньшей стоимости из двух: балансовой стоимости и чистой стоимости реализации.

3.7 Раскрытие информации

В консолидированной финансовой отчетности раскрытию подлежит следующая информация об объектах инвестиционного имущества (при условии, что данная информация является существенной):

- модель последующей оценки инвестиционного имущества: модель учета по фактическим затратам;
- используемый метод начисления амортизации: линейный;
- применяемые сроки полезного использования;
- первоначальная стоимость и накопленная амортизация в совокупности с накопленными убытками от обесценения на начало и конец отчетного периода;
- сверка балансовой стоимости на начало и конец отчетного периода (формат сверки для объектов инвестиционного имущества аналогичен формату соответствующей сверки для недвижимости, занимаемой владельцем);
- справедливая стоимость на конец отчетного периода;
- следующие доходы и расходы, признанные в течение отчетного периода в отношении объектов инвестиционного имущества в составе прибылей и убытков:
 - доходы от сдачи в аренду;
 - прямые операционные расходы, в т.ч. на ремонт и текущее обслуживание, в разбивке по инвестиционному имуществу, приносящему и не приносящему доходы от сдачи в аренду;
 - наличие и сумма ограничений на реализацию объектов инвестиционного имущества и распределение доходов от реализации;
 - обязательства Группы по договорам на приобретение, сооружение или застройку объектов инвестиционного имущества или проведение их ремонта, текущего обслуживания и иных улучшений.

4 НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ

4.1 Нормативная база

- МСФО (IAS) №38 «Нематериальные активы»;
- МСФО (IAS) №36 «Обесценение активов»;
- МСФО (IFRS) № 3 «Объединение компаний»;
- МСФО (IAS) № 23 «Затраты по займам».

4.2 Основные определения

К нематериальным активам относятся неденежные активы, не имеющие физической формы (или физическая форма которых не является существенной с точки зрения использования актива), удовлетворяющие критериям идентифицируемости, контролируемости и наличия будущих экономических выгод.

Актив является идентифицируемым, если он либо:

- является отделяемым, т.е. может быть отчужден или отделен от Группы путем продажи, передачи, лицензирования, предоставления в аренду или обмена индивидуально или вместе с относящимся к нему договором, активом или обязательством, независимо от того, намеревается ли Группа так поступить или нет; либо
- является результатом договорных или других юридических прав, независимо от того, может ли Группа передавать эти права или отделять их от других прав и обязательств.

Контроль – право Группы на получение будущих экономических выгод от использования актива и способность ограничить доступ других лиц к таким выгодам. Группа может подтвердить контроль над активом посредством юридических прав на него (патент, лицензия) или иным способом.

Гудвилл (деловая репутация) – актив, представляющий собой будущие экономические выгоды, связанные с приобретением других активов в результате объединения компаний, которые не являются идентифицируемыми и не могут быть признаны отдельно.

Балансовая стоимость – сумма, по которой актив отражается в отчете о финансовом положении.

Первоначальная стоимость – сумма уплаченных денежных средств или эквивалентов денежных средств и/ или справедливая стоимость иного вознаграждения, переданного Группой для приобретения или создания актива.

Амортизация – систематическое распределение амортизируемой стоимости актива на протяжении срока его полезного использования.

Амортизируемая стоимость – первоначальная стоимость актива или другая сумма, отраженная вместо первоначальной стоимости, за вычетом ликвидационной стоимости.

Ликвидационная стоимость – расчетная сумма, которую Группа получила бы в настоящее время от выбытия актива за вычетом ожидаемых затрат на выбытие, если бы возраст и состояние актива были бы такими, которые ожидаются в конце срока его полезного использования.

Срок полезного использования – ожидаемый период, на протяжении которого Группа предполагает использовать нематериальный актив (получать от него экономические выгоды).

Активный рынок – рынок, для которого выполняются все перечисленные ниже условия:

- объекты, обращающиеся на рынке, являются однородными;
- как правило, в любой момент времени на рынке могут быть найдены продавцы и покупатели, желающие совершить сделку;
- информация о ценах сделок является общедоступной.

Справедливая стоимость – цена, которая была бы получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении операции на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки.

4.3 Классификация

Группа классифицирует нематериальные активы по следующим группам:

- гудвилл (деловая репутация);
- программное обеспечение (к данному классу нематериальных активов относятся принадлежащие Группе исключительные и неисключительные права на программное обеспечение);
- сертификаты и лицензии;
- право доступа;
- прочие нематериальные активы.

Порядок учета и оценки гудвилла (деловой репутации), возникающего при объединении компаний, описан в разделе 19.4.2 настоящей Учетной политики по МСФО.

4.4 Признание и первоначальная оценка

Группа признает нематериальный актив в составе активов тогда и только тогда, когда:

- существует высокая вероятность поступления связанных с ним будущих экономических выгод. К будущим экономическим выгодам, получаемым от нематериального актива, могут относиться выручка от продажи продукции или услуг, снижение затрат или другие выгоды, возникающие от использования актива; и
- можно достоверно оценить первоначальную стоимость актива.

Нематериальные активы принимаются к учету по первоначальной стоимости, формирование которой зависит от варианта поступления активов в Группу.

4.4.1 Приобретение нематериальных активов за плату

Нематериальный актив, приобретенный за плату, первоначально оценивается по стоимости приобретения. Стоимость приобретения нематериального актива включает:

- покупную цену за вычетом торговых скидок;
- импортные пошлины;
- невозмещаемые налоги, связанные с покупкой актива;
- стоимость информационных, консультационных и прочих профессиональных услуг (архитекторов, инженеров, нотариусов и т.д.), непосредственно связанных с приобретением актива;
- затраты по займам, удовлетворяющие критериям капитализации (см. раздел 10.6 настоящей Учетной политики по МСФО);
- затраты, непосредственно связанные с приведением актива в состояние готовности к использованию в соответствии с намерениями руководства Группы. К таким затратам, в частности, относятся:
- затраты на вознаграждение работникам, возникающие непосредственно в связи с приведением актива в состояние готовности к использованию;
- затраты на оплату профессиональных услуг, возникающих непосредственно в связи с приведением актива в состояние готовности к использованию;
- затраты на проверку надлежащей работы актива.

Формирование первоначальной стоимости нематериального актива прекращается, когда актив находится в состоянии, пригодном к использованию в соответствии с намерениями руководства Группы. Это может произойти ранее момента начала фактической эксплуатации актива.

4.4.2 Приобретение нематериальных активов в обмен (полный/ частичный) на неденежные активы

Первоначальной стоимостью нематериального актива, полученного в обмен на неденежный актив, признается справедливая стоимость переданного или полученного актива (в зависимости от того, какая из них является более очевидной), скорректированная на сумму уплаченных/ полученных денежных средств и их эквивалентов.

В случае если операция по обмену активами осуществлена не на коммерческой основе или справедливая стоимость ни полученного актива, ни переданного актива не может быть надежно оценена, то первоначальная стоимость полученного нематериального актива оценивается по балансовой стоимости переданного актива.

4.4.3 Поступление нематериальных активов на безвозмездной основе

Первоначальной стоимостью нематериального актива, полученного на безвозмездной основе или выявленного при инвентаризации, признается его справедливая стоимость на дату принятия к учету.

4.4.4 Нематериальные активы, полученные в качестве вклада в уставный капитал

При признании объектов нематериальных активов, полученных как вклад в уставной капитал, их балансовая величина оценивается по справедливой стоимости.

4.4.5 Создание нематериальных активов

При определении первоначальной стоимости нематериального актива, созданного собственными силами. Группа подразделяет процесс создания актива на две стадии:

- стадию исследования;
- стадию разработки.

Исследования представляют собой оригинальные и плановые изыскания, предпринятые с целью получения новых научных или технических знаний и идей. К работам на стадии исследования, в частности, относится:

- деятельность, направленная на получение новых знаний;
- поиск, оценка и окончательный отбор результатов исследования или других знаний;
- поиск альтернативных материалов, устройств, продуктов, процессов, систем или услуг;
- формулировка, проектирование, оценка и окончательный отбор возможных альтернатив для новых или усовершенствованных материалов, устройств, продуктов, процессов, информационных систем.

Затраты, понесенные на стадии исследования, относятся на расходы периода в составе прибылей и убытков по мере возникновения, поскольку Группа не может продемонстрировать существование нематериального актива, способного приносить экономические выгоды в будущем.

Разработки представляют собой применение результатов научных исследований или других знаний для планирования или конструирования новых или обладающих существенно улучшенными свойствами материалов, устройств, продуктов, процессов, систем или услуг до начала их коммерческого производства или использования. К работам на стадии разработки, в частности, относится:

- проектирование, конструирование и тестирование опытных образцов и моделей;
- проектирование инструментов, шаблонов, форм и штампов, включающих новую технологию;
- проектирование, конструирование и эксплуатация опытной установки, масштабы которой не подходят для организации коммерческого производства;
- проектирование, конструирование и тестирование выбранных альтернативных материалов, устройств, продуктов, процессов, систем или услуг.

Затраты, понесенные на стадии разработки, капитализируются в стоимости нематериального актива тогда и только тогда, когда Группа может продемонстрировать выполнение всех приведенных ниже условий:

- техническую возможность завершить создание нематериального актива, так что его будет возможно использовать или продать;
- свое намерение завершить создание нематериального актива и затем использовать или продать его;
- свою способность использовать или продать нематериальный актив;
- способ получения будущих экономических выгод от нематериального актива;
- доступность адекватных технических, финансовых и других ресурсов для завершения разработки и для использования или продажи нематериального актива; и
- свою способность надежно оценить затраты, относящиеся к разработке нематериального актива.

Затраты на создание нематериального актива, которые ранее были списаны на расходы в составе прибылей и убытков, не могут впоследствии увеличить первоначальную стоимость данного актива.

Первоначальная стоимость нематериального актива, созданного собственными силами Группы, представляет собой все затраты, непосредственно связанные с разработкой актива и подготовкой его к использованию по назначению. Примерами таких затрат являются:

- затраты на материалы, использованные при создании и подготовке к использованию нематериального актива;
- затраты на оплату труда персонала, непосредственно задействованного в создании и подготовке к использованию нематериального актива;
- затраты на услуги сторонних организаций, непосредственно относящиеся к созданию и подготовке к использованию нематериального актива;
- затраты по займам, удовлетворяющие критериям капитализации (см. раздел 10.6 настоящей Учетной политики по МСФО);
- пошлина за регистрацию юридического права на нематериальный актив;

- амортизация патентов и лицензий, использованных для создания нематериального актива.

Не включаются в первоначальную стоимость нематериального актива, созданного Группой, следующие затраты:

- сбытовые, административные и другие общие накладные расходы, если только эти расходы не имеют непосредственного отношения к подготовке актива к использованию;
- затраты на обучение персонала работе с активом.

4.5 Последующие затраты

Последующие затраты, связанные с нематериальным активом, произведенные после его принятия к учету, признаются Группой в качестве расходов периода в составе прибылей и убытков по мере возникновения, за исключением случаев, когда:

- эти затраты увеличивают ожидаемые будущие экономические выгоды от использования нематериального актива сверх первоначально определенных; и
- эти затраты могут быть достоверно оценены.

При соблюдении указанных выше условий последующие затраты, связанные с нематериальным активом, увеличивают его первоначальную стоимость.

4.6 Последующая оценка

После первоначального признания нематериальные активы учитываются по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения.

4.6.1 Определение срока полезного использования нематериальных активов в целях начисления амортизации

Группа оценивает, является ли срок полезного использования нематериального актива конечным или неопределенным.

Группа рассматривает нематериальный актив как имеющий неопределенный срок полезного использования, если анализ всех значимых факторов указывает на отсутствие конечного срока, в течение которого, как ожидается, актив будет приносить экономические выгоды. В противном случае нематериальный актив классифицируется как имеющий конечный срок полезного использования.

Конкретные сроки полезного использования нематериальных активов определяются на основе договорных условий, действующих в отношении этих

активов. Если срок полезного использования нематериального актива не установлен соответствующим договором, то он определяется на основе экспертного заключения функциональных специалистов Группы с учетом следующих факторов:

- предполагаемое использование актива Группой;
- техническое, технологическое, коммерческое и другие типы устаревания, которым подвержен актив;
- уровень затрат на поддержание и обслуживание актива, требуемых для получения будущих экономических выгод от его использования, а также способность и готовность Группы обеспечить данный уровень затрат;
- период наличия контроля над активом и юридические или аналогичные ограничения по его использованию;
- зависимость срока полезного использования актива от срока полезного использования других активов Группы.

Срок полезного использования нематериальных активов подлежит пересмотру по мере необходимости, но не реже чем по состоянию на конец каждого отчетного года. В случае если оценка срока полезного использования значительно отличается от предыдущих расчетов, данный срок и амортизационные отчисления корректируется за текущий и последующие периоды. Если установлено, что факторы, в связи с которыми срок полезного использования нематериального актива был признан неопределенным, перестают действовать, то данный актив переводится в категорию нематериальных активов с конечным сроком полезного использования и данный факт также отражается в учете как изменение в расчетной оценке.

4.6.2 Амортизация нематериальных активов с неопределенным сроком полезного использования

Нематериальные активы с неопределенным сроком полезного использования, в том числе гудвилл (деловая репутация), не подлежат амортизации. Группа тестирует нематериальные активы с неопределенным сроком полезного использования на предмет обесценения в соответствии с порядком, описанным в разделе 5 настоящей Учетной политики по МСФО.

4.6.3 Амортизация нематериальных активов с конечным сроком полезного использования

Группа систематически списывает амортизируемую стоимость нематериальных активов с конечным сроком полезного использования в течение срока их полезного использования посредством начисления амортизации. В качестве амортизируемой стоимости нематериального актива выступает его первоначальная стоимость за вычетом накопленных убытков от обесценения и ликвидационной стоимости.

Ликвидационная стоимость нематериального актива с конечным сроком полезного использования признается равной нулю, за исключением случаев, когда:

- у Группы есть соглашение со сторонней организацией о выкупе актива в конце срока полезного использования по определенной цене; или
- для нематериального актива существует активный рынок, и:
- ликвидационная стоимость актива может быть определена по данным этого активного рынка; и
- вероятно, что активный рынок будет существовать в конце срока полезного использования актива.

Амортизируемая стоимость нематериального актива с конечным сроком полезного использования систематически списывается в течение срока его полезного использования следующим образом:

- начисление амортизации актива начинается с 1-ого числа месяца, следующего за месяцем его принятия к учету в составе нематериальных активов;
- начисление амортизации нематериального актива производится ежемесячно. Амортизационные отчисления по нематериальным активам признаются расходами периода в составе прибылей и убытков кроме случаев, когда амортизационные отчисления включаются в балансовую стоимость других активов;
- начисление амортизации нематериального актива прекращается с 1-ого числа месяца, следующего за месяцем, в котором наступило одно из следующих событий:
- классификация актива в качестве предназначенного для продажи или включения его в группу выбытия, классифицированную как предназначенную для продажи (см. раздел 18.3 настоящей Учетной политики по МСФО);
- прекращение признания актива;
- для начисления амортизации нематериальных активов Группа применяет линейный способ начисления амортизации;
- начисление амортизации нематериального актива с конечным сроком полезного использования не прекращается в случае приостановки использования данного актива, однако этот факт может служить признаком обесценения нематериального актива.

4.6.4 Обесценение

Нематериальные активы при наличии соответствующих признаков подлежат тестированию на предмет обесценения. Порядок проведения теста на обесценение и учета убытков от обесценения активов, в т.ч. нематериальных активов, описан в разделе 5 настоящей Учетной политики по МСФО.

4.7 Прекращение признания

Признание нематериального актива прекращается при его выбытии (например, в случае реализации, безвозмездной передачи, передачи в качестве вклада в уставный капитал) или тогда, когда Группа больше не ожидает получения экономических выгод от данного актива в будущем.

Финансовый результат (прибыль или убыток), возникающий при прекращении признания нематериального актива, определяется как разница между чистыми поступлениями от выбытия или списания актива и его балансовой стоимостью на дату прекращения признания.

4.8 Раскрытие информации

Группа раскрывает в консолидированной финансовой отчетности следующую информацию для каждой группы нематериальных активов с указанием, являются ли данные активы созданными собственными силами или полученными иным образом (информация подлежит раскрытию только при условии, что она является существенной):

- база оценки, используемая для определения балансовой стоимости: первоначальная стоимость за вычетом накопленной амортизации и убытков от обесценения;
- является ли срок полезного использования активов неопределенным или конечным;
- для нематериальных активов с конечным сроком полезного использования – сроки полезного использования и метод начисления амортизации: линейный;
- первоначальная стоимость, сумма накопленной амортизации и убытков от обесценения на начало и конец отчетного периода;
- строки отчета о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе, в которые включена амортизация нематериальных активов, с указанием суммы амортизации по каждой строке;
- сверка балансовой стоимости на начало и конец отчетного периода;
- для нематериальных активов с неопределенным сроком полезного использования – балансовая стоимость и факторы, сыгравшие существенную роль при определении срока полезного использования как неопределенного;
- описание, балансовая стоимость и оставшийся срок полезного использования для каждого индивидуально существенного нематериального актива;
- балансовая стоимость нематериальных активов с ограниченным правом на использование и балансовая стоимость нематериальных активов, заложенных в обеспечение обязательств Группы;
- сумма обязательств по заключенным Группой договорам на приобретение нематериальных активов;

- общая сумма затрат на исследования и разработки, отнесенных на расходы в составе прибылей и убытков за отчетный период.

5 ОБЕСЦЕНЕНИЕ АКТИВОВ

5.1 Нормативная база

МСФО (IAS) №36 «Обесценение активов»;
КРМФО (IFRIC) 10 «Промежуточная финансовая отчетность и обесценение».

5.2 Основные определения

Убыток от обесценения – сумма, на которую балансовая стоимость актива (генерирующей единицы) превышает его возмещаемую стоимость.

Балансовая стоимость – сумма, по которой актив отражается в отчете о финансовом положении.

Возмещаемой стоимостью актива (генерирующей единицы) является наибольшая из двух величин:

- справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу;
- ценности использования.

Справедливая стоимость за вычетом расходов на продажу – сумма, которую можно получить от продажи актива (генерирующей единицы) при совершении сделки между хорошо осведомленными, желающими совершить такую сделку и независимыми друг от друга сторонами за вычетом расходов на продажу.

Ценность использования – приведенная стоимость будущих потоков денежных средств, получение которых ожидается от актива (генерирующей единицы).

Единица, генерирующая денежные средства (генерирующая единица), – наименьшая идентифицируемая группа активов, обеспечивающая поступления денежных средств, которые в значительной степени независимы от поступлений денежных средств от других активов или групп активов.

5.3 Индикаторы обесценения

Положения данного раздела применяются не ко всем активам. В сферу его применения не попадают следующие активы (порядок обесценения данных активов регламентируется другими разделами настоящей Учетной политики по МСФО):

- запасы (см. раздел 8);
- отложенные налоговые активы (см. раздел 16.4);
- финансовые активы (см. разделы 6.3, 7, 8);

- внеоборотные активы (группы выбытия), предназначенные для продажи (см. раздел 18).

На каждую отчетную дату Группа проверяет наличие признаков обесценения активов и в случае их выявления определяет возмещаемую стоимость активов.

Индикаторами обесценения активов может служить информация, полученная как из внешних, так и из внутренних источников.

Внешние индикаторы обесценения (список не является исчерпывающим):

- в течение отчетного периода рыночная стоимость актива уменьшилась на величину, существенно превышающую снижение стоимости, ожидаемое в результате его нормального использования;
- значительные неблагоприятные изменения произошли в течение отчетного периода или произойдут в ближайшем будущем в технических, рыночных, экономических или правовых условиях, в которых Группа осуществляет свою деятельность;
- рыночные процентные ставки или другие рыночные нормы доходности инвестиций увеличились в течение отчетного периода, и этот прирост, вероятно, увеличит ставку дисконтирования при расчете ценности использования актива, и соответственно уменьшит его возмещаемую стоимость;
- балансовая стоимость чистых активов Группы превышает ее рыночную капитализацию;

Внутренние индикаторы обесценения (список не является исчерпывающим):

- в течение отчетного периода возникли либо в ближайшем будущем ожидаются события, которые не позволят Группе использовать актив так, как это было запланировано. К числу таких событий, в частности, относятся: простой актива, наличие планов по прекращению или реструктуризации деятельности, в которой используется актив, намерение прекратить использование актива до ранее предполагавшейся даты его выбытия;
- данные внутренней отчетности Группы показывают, что фактическая рентабельность актива находится или будет находиться на более низком уровне, чем планировалось ранее;
- произошло существенное ухудшение условий эксплуатации актива или его физического состояния;
- имеются признаки морального устаревания актива;
- произошли существенные негативные отклонения от показателей стратегического бизнес-плана и/ или годового бюджета Группы или

отдельных подразделений. В частности индикаторами наличия признаков обесценения являются следующие факторы:

- значительное снижение выручки от передачи электроэнергии в отчетном и плановых периодах;
 - значительное снижение валовой прибыли в отчетном и плановых периодах;
 - значительное увеличение основных средств, нематериальных активов, активная инвестиционная деятельность в течение отчетного периода по сравнению с предыдущим отчетным периодом;
 - ухудшение оборачиваемости дебиторской задолженности в течение отчетного периода;
 - снижение физического показателя выручки в отчетном и плановых периодах;
 - существенное отклонение фактических показателей за отчетный период от плановых;
- необоснованные значительные колебания темпов роста тарифов в отчетном и плановых периодах.

Вывод о необходимости проведения теста на обесценение делается на основе анализа всей совокупности факторов, которая может указывать на наличие признаков обесценения.

Вне зависимости от наличия индикаторов обесценения Группа, по крайней мере, ежегодно проводит тестирование на обесценение:

- нематериальных активов с неопределенным сроком полезного использования;
- нематериальных активов, не готовых к использованию по назначению;
- гудвилла (деловой репутации).

5.4 Определение возмещаемой стоимости

Тестирование актива на обесценение предполагает сравнение его балансовой и возмещаемой стоимости. Возмещаемая стоимость актива представляет собой наибольшую из двух величин – справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу и ценности использования актива.

Если возмещаемая стоимость актива, в отношении которого выявлены признаки обесценения, не может быть надежно оценена, то оценке подлежит возмещаемая стоимость единицы, генерирующей денежные средства, в состав которой входит данный актив.

Возмещаемая стоимость актива не может быть надежно оценена, если:

- у Группы нет оснований считать, что ценность использования актива приближенно равна его справедливой стоимости за вычетом расходов на
- П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013
Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

продажу (например, в связи с тем, что ожидаемые денежные потоки от будущего использования актива Группой не являются несущественными);
и

- актив не генерирует денежные потоки, которые являются независимыми от поступлений от других активов или групп активов.

В целях тестирования на обесценение может оказаться достаточным произвести оценку только справедливой стоимости актива (генерирующей единицы) за вычетом расходов на продажу либо его ценности использования. Если любая из этих величин превышает балансовую стоимость актива (генерирующей единицы), то это свидетельствует о том, что актив (генерирующая единица) не является обесцененным.

Если у Группы нет оснований считать, что ценность использования актива (генерирующей единицы) существенно превышает его справедливую стоимость за вычетом расходов на продажу (например, при наличии планов продажи актива в ближайшем будущем), то возмещаемую стоимость такого актива (генерирующей единицы) правомерно принимать равной его справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу.

Если у Группы нет оснований считать, что справедливая стоимость актива (генерирующей единицы) за вычетом расходов на продажу превышает его ценность использования (например, для специализированных активов), то возмещаемую стоимость такого актива (генерирующей единицы) правомерно принимать равной его ценности использования.

5.4.1 Справедливая стоимость

В целях расчета возмещаемой стоимости справедливая стоимость актива определяется за вычетом расходов на его продажу, т.е. дополнительных расходов, которые бы понесла Группа в случае продажи актива на дату проведения теста на обесценение. Примерами таких расходов являются затраты на юридическое обслуживание, таможенные пошлины и иные сборы, взимаемые при продаже актива, затраты на демонтаж актива и приведение его в состояние готовности к продаже.

5.4.2 Ценность использования

Ценность использования актива (генерирующей единицы) рассчитывается как приведенная стоимость будущих потоков денежных средств, получение которых ожидается от актива (генерирующей единицы), включая средства, которые могут быть получены от его реализации.

Порядок выделения единиц, генерирующих денежные средства, и включения в их состав активов и обязательств не должен изменяться от одного отчетного периода к другому, если только такое изменение не является обоснованным (например, в случае изменений в организационной структуре Группы).

При определении ценности использования активов (генерирующих единиц) Группа использует прогнозы поступлений и платежей денежных средств, основанные на разумных и подкрепленных надежными свидетельствами допущениях, которые:

- отражают текущее состояние и характер использования активов, но не учитывают планируемую в будущем модернизацию, реконструкцию и прочие возможные улучшения эффективности использования активов;
- представляют собой наилучшие оценки руководства Группы относительно экономических условий, которые будут существовать на протяжении срока полезного использования активов; при этом предпочтение отдается внешним источникам информации;
- соответствуют наиболее актуальным бизнес-планам и бюджетам на дату проведения теста на обесценение.

Детальное планирование денежных потоков осуществляется на период ожидаемого срока полезного использования активов с учетом возможности достоверного прогноза. За пределами периода, охваченного детальными бизнес-планами и бюджетами, для прогнозирования денежных потоков, генерируемых активами, Группа использует средние долгосрочные темпы роста для рынков и отраслей, в которых она осуществляет свою деятельность.

При дисконтировании денежных потоков Группа использует доналоговую ставку дисконтирования, отражающую текущую стоимость денег и риски, присущие данному активу (единице, генерирующей денежные средства).

Возмещаемая стоимость электросетевых активов не поддается надежной оценке на индивидуальной основе. В связи с этим при выявлении признаков их обесценения оценке подлежит возмещаемая стоимость единиц, генерирующих денежные средства, в состав которых входят данные активы. Определение наименьшей идентифицируемой группы активов, входящей в состав единицы генерирующей денежные средства, осуществляется компаниями Группы в локальных нормативных документах в зависимости от специфики деятельности. При этом возмещаемая стоимость генерирующих единиц определяется как ценность использования.

Возмещаемая стоимость прочих активов, отличных от электросетевых активов, определяется Группой в общем порядке, описанном выше.

5.5 Учет и оценка убытков от обесценения

Общая схема начисления/восстановления убытков от обесценения приводится в Приложении 1.

5.5.1 Убытки от обесценения индивидуальных активов

Если возмещаемая стоимость актива меньше его балансовой стоимости, то последняя должна быть уменьшена до возмещаемой стоимости. Это

уменьшение представляет собой убыток от обесценения актива и признается в качестве расхода в составе прибылей и убытков в момент, когда было выявлено обесценение.

После признания убытка от обесценения Группа перспективно корректирует сумму амортизационных отчислений по активу таким образом, чтобы списать его уменьшенную балансовую стоимость за вычетом ликвидационной стоимости (если таковая имеется) в течение оставшегося срока полезного использования актива.

5.5.2 Убытки от обесценения единиц, генерирующих денежные средства

Порядок определения балансовой стоимости единицы, генерирующей денежные средства, должен соответствовать порядку, принятому для оценки ее возмещаемой стоимости. Это означает, что балансовая стоимость единицы, генерирующей денежные средства:

- складывается из балансовых стоимостей только тех активов, в т.ч. гудвилла (деловой репутации), которые могут быть непосредственно отнесены к генерирующей единице на разумной и последовательной основе и которые участвуют в генерировании денежных средств, используемых для расчета ценности использования этой единицы; и
- не включает балансовую стоимость признанных Группой обязательств за исключением обязательств, учитываемых при оценке возмещаемой стоимости генерирующей единицы (например, обязательств, которые вынужден был бы принять на себя покупатель генерирующей единицы в случае ее продажи Группой). Балансовая стоимость единицы, генерирующей денежные средства, уменьшается на сумму балансовых стоимостей таких обязательств.

В силу того, что гудвилл (деловая репутация) не может генерировать денежные потоки независимо от других активов Группы, для целей оценки на предмет обесценения гудвилл (деловая репутация) распределяется между генерирующими единицами, которые предположительно получают выгоды от синергии, достигнутой в результате объединения компаний. Оценка возмещаемой стоимости генерирующих единиц, на которые был распределен гудвилл (деловая репутация), в целях тестирования на обесценение проводится, по крайней мере, ежегодно или чаще – при наличии признаков обесценения таких единиц.

Если балансовая стоимость единицы, генерирующей денежные средства, превышает ее возмещаемую стоимость, то убыток от обесценения признается в следующем порядке:

- в уменьшение балансовой стоимости гудвилла (деловой репутации), отнесенной к данной генерирующей единице; затем

- в случае наличия нераспределенного остатка убытка от обесценения – в уменьшение балансовой стоимости прочих активов генерирующей единицы пропорционально их балансовой стоимости. При этом балансовая стоимость актива не может быть уменьшена ниже наибольшей из трех величин:
- справедливой стоимости актива за вычетом расходов на продажу (если она поддается надежной оценке);
 - ценности использования актива (если она поддается надежной оценке);
 - нуля.

При распределении убытка от обесценения производится разделение активов на специализированные и неспециализированные объекты. Неспециализированные объекты – это объекты, по которым можно определить справедливую стоимость на основе текущей рыночной стоимости.

К неспециализированным активам относятся:

- жилые здания и помещения;
- здания и помещения административно-бытового назначения;
- здания торгового назначения;
- здания общественного назначения. (клубы, больницы, столовые, детсады, и т.п);
- склады, гаражи;
- производственные здания, если они не имеют конструктивных или архитектурных особенностей, не позволяющих теоретически произвести репрофилирование производства.
- движимое имущество,

К специализированным активам относятся:

- здания, расположенные на удаленных, труднодоступных территориях, не имеющих рынка (например, здания на месторождении);
- здания, имеющие конструктивные или архитектурные особенности, не позволяющие теоретически произвести репрофилирование производства (котельные, насосные, компрессорные, здания трансформаторных и распределительных подстанций, котельные и машинные корпуса ТЭЦ и т.п.);
- все прочие активы, не отнесенные к неспециализированным активам.

В том случае, если справедливая стоимость неспециализированных активов равна либо превышает их балансовую стоимость на отчетную дату, то распределение убытка от обесценения на данные активы не производится. При

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

этом общая балансовая стоимость активов генерирующей единицы после распределения убытка от обесценения не должна превышать стоимость возмещения.

Уменьшение балансовой стоимости гудвилла (деловой репутации) и прочих активов, входящих в состав генерирующей единицы, признается в качестве расхода в составе прибылей и убытков в момент, когда было выявлено обесценение.

5.6 Восстановление убытков от обесценения

На каждую отчетную дату Группа анализирует наличие признаков того, что убытки от обесценения активов, признанные в предшествующие периоды, возможно, больше не существуют или уменьшились. Для этого предприятие анализирует, как минимум, следующую информацию:

- рыночная стоимость актива за период значительно выросла;
- значительные изменения, имеющие благоприятные последствия для предприятия, произошли в течение периода или произойдут в ближайшем будущем в технических, рыночных, экономических или правовых условиях, в которых предприятие осуществляет деятельность, или на рынке, для которого предназначен актив;
- рыночные процентные ставки или иные рыночные нормы прибыли на инвестиции понизились в течение периода, и данное снижение, вероятно, будет иметь существенные последствия для ставки дисконтирования, используемой при расчете ценности использования и возмещаемой стоимости актива;
- значительные изменения, имеющие благоприятные последствия для предприятия, произошли в течение периода или предположительно могут иметь место в ближайшем будущем в отношении интенсивности и способа использования (или предположительного использования) актива. Данные изменения включают затраты, понесенные в течение периода при улучшении или повышении эффективности использования актива либо при реструктуризации деятельности, в которой используется актив;
- из внутренней отчетности следует, что экономическая эффективность актива лучше или будет лучше, чем ожидалось.

В случае выявления признаков возможного уменьшения убытков от обесценения актива, отличного от гудвилла (деловой репутации), Группа осуществляет расчет возмещаемой стоимости этого актива (если она поддается надежной оценке) или единицы, генерирующей денежные средства, в состав которой входит актив (в противном случае). Расчет возмещаемой стоимости актива (генерирующей единицы) производится в соответствии с порядком, описанным в разделе 5.4 настоящей Учетной политики по МСФО.

5.6.1 Восстановление убытков от обесценения индивидуальных активов

Если возмещаемая стоимость актива превышает его балансовую стоимость, то признанные ранее в отношении этого актива убытки от обесценения подлежат восстановлению. Сумма убытков от обесценения, подлежащих восстановлению, определяется как наименьшая из двух величин:

- разницы между возмещаемой стоимостью актива и его балансовой стоимостью;
- разницы между возмещаемой стоимостью актива и его балансовой стоимостью, которую имел бы данный актив (за вычетом накопленной амортизации), если бы ранее в отношении него не признавались убытки от обесценения.

5.6.2 Восстановление убытков от обесценения единиц, генерирующих денежные средства

Если возмещаемая стоимость единицы, генерирующей денежные средства, превышает ее балансовую стоимость, то признанные ранее в отношении данной единицы убытки от обесценения подлежат восстановлению. Восстановление убытков от обесценения производится путем увеличения балансовой стоимости активов, входящих в ее состав (за исключением гудвилла (деловой репутации)), пропорционально их балансовой стоимости. При этом балансовая стоимость актива не может быть увеличена выше минимальной из двух величин:

- возмещаемой стоимости актива (если она поддается надежной оценке);
- балансовой стоимости, которую имел бы актив (за вычетом накопленной амортизации), если бы ранее в отношении него не признавались убытки от обесценения.

Восстановленные убытки от обесценения активов относятся на доходы периода в составе прибылей и убытков.

5.6.3 Восстановление убытков от обесценения гудвилла (деловой репутации)

Убыток от обесценения, признанный ранее в отношении гудвилла (деловой репутации), не подлежит восстановлению в последующих периодах.

В случае если убыток от обесценения гудвила (деловой репутации) был признан в промежуточной финансовой отчетности и вследствие изменения условий был бы признан в меньшей сумме или не признан совсем, если бы тестирование на обесценение проводилось по состоянию на конец соответствующего отчетного года, то данный убыток от обесценения не может быть восстановлен Группой.

5.7 Раскрытие информации

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

По каждой однородной группе активов, в отношении которых были признаны убытки от обесценения или их восстановление, Группа раскрывает в консолидированной финансовой отчетности следующую информацию:

- сумму убытков от обесценения, признанных в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе в течение отчетного периода, и строку отчета, в которую они были включены;
- сумму убытков от обесценения, признанных в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе в течение отчетного периода, в разбивке по отчетным сегментам;
- сумму восстановленных убытков от обесценения, признанных в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе в течение отчетного периода, и строку отчета, в которую они были включены;
- сумму восстановленных убытков от обесценения, признанных в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе в течение отчетного периода, в разбивке по отчетным сегментам.

В консолидированной финансовой отчетности Группа раскрывает следующую информацию о каждом существенном убытке от обесценения, признанном или восстановленном в течение отчетного периода в отношении индивидуального актива, в т.ч. гудвилла (деловой репутации), или единицы, генерирующей денежные средства:

- обстоятельства, которые привели к признанию или восстановлению убытков от обесценения;
- сумму признанного или восстановленного убытка от обесценения;
- описание актива (активов в составе генерирующей единицы) с указанием на отчетный сегмент, к которому он относится;
- способ расчета возмещаемой стоимости – по справедливой стоимости за вычетом расходов на продажу или как ценности использования;
- если возмещаемая стоимость была определена как справедливая стоимость за вычетом расходов на продажу – метод оценки справедливой стоимости;
- если возмещаемая стоимость была определена как ценность использования – ставка дисконтирования, использованная для ее расчета.

6 ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

6.1 Нормативная база

МСФО (IAS) №32 «Финансовые инструменты: представление»;
МСФО (IAS) №39 «Финансовые инструменты: признание и оценка»;
МСФО (IFRS) №7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации».

6.2 Основные определения

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

Финансовый инструмент – договор, в результате которого одновременно возникает финансовый актив у одной компании и финансовое обязательство или долевой инструмент – у другой.

Финансовый актив – актив, являющийся:

- денежными средствами;
- долевым инструментом другой компании;
- договорным правом на:
- получение денежных средств или иного финансового актива от другой компании; или
- обмен финансовых активов или финансовых обязательств с другой компанией на условиях, потенциально выгодных для Группы; или
- договором, расчеты по которому будут или могут быть произведены собственными долевыми инструментами Группы и который является:
- непроизводным инструментом, по которому Группа получит или может быть обязана получить переменное количество собственных долевого инструментов; или
- производным инструментом, расчеты по которому будут или могут быть произведены путем, отличным от обмена фиксированной суммы денежных средств или иных финансовых активов на фиксированное количество собственных долевого инструментов Группы.

Финансовое обязательство – это:

- вытекающее из договора обязательство Группы:
 - предоставить денежные средства или иной финансовый актив другой компании; или
 - обменять финансовые активы или финансовые обязательства с другой компанией на потенциально невыгодных для себя условиях; или
- договор, расчеты по которому должны или могут быть произведены собственными долевыми инструментами Группы и который является:
 - непроизводным инструментом, по которому Группа обязана или может быть обязана передать переменное количество собственных долевого инструментов; или
 - производным инструментом, расчеты по которому будут или могут быть произведены путем, отличным от обмена фиксированной суммы денежных средств или иных финансовых активов на фиксированное количество собственных долевого инструментов Группы.

Долевой инструмент – договор, подтверждающий право на остаточную долю в активах компании, оставшихся после вычета всех ее обязательств.

Производный инструмент – финансовый инструмент, отвечающий следующим критериям:

- его стоимость изменяется в соответствии с изменением какой-либо переменной величины, лежащей в его основе (так называемого базисного актива, в качестве которого могут выступать ставки процента, валютные курсы, индексы цен, цены товаров);
- для его приобретения требуются сравнительно небольшие чистые первоначальные затраты по сравнению с другими инструментами, которые аналогичным образом реагируют на ту же переменную величину; и
- расчеты по инструменту будут осуществлены в будущем.

Амортизированная стоимость финансового актива или финансового обязательства – первоначальная стоимость актива или обязательства с учетом следующих корректировок:

- минус выплаты основной суммы долга;
- плюс или минус накопленная амортизация разницы между первоначальной стоимостью и стоимостью на дату погашения, рассчитанная с использованием метода эффективной ставки процента;
- минус накопленные убытки от обесценения (для финансовых активов).

Метод эффективной ставки процента – метод расчета амортизированной стоимости финансового актива или финансового обязательства и распределения процентных доходов или расходов в течение соответствующего периода.

Эффективная ставка процента – ставка, применение которой обеспечивает равенство между чистой балансовой стоимостью финансового актива или финансового обязательства и приведенной стоимостью будущих денежных поступлений или выплат, ожидаемых по этому активу или обязательству вплоть до его погашения либо, если это применимо, в течение более короткого периода (например, в случае ожидаемого досрочного погашения). При расчете эффективной ставки процента Группа определяет ожидаемые денежные потоки по финансовому инструменту с учетом всех его договорных условий. В расчет эффективной ставки процента принимаются все вознаграждения и иные суммы, уплаченные или полученные сторонами договора, затраты по сделке, прочие премии или скидки.

Затраты по сделке – дополнительные затраты, непосредственно связанные с приобретением, выпуском или выбытием финансового актива или финансового обязательства. Данные затраты не возникли бы, если бы Группа не приобрела, не выпустила или не передала финансовый инструмент.

Справедливая стоимость – цена, которая была бы получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении операции на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки.

Денежные средства – аккумулированные в наличной или безналичной формах деньги Группы, к которым относятся:

- наличные деньги в монетах или банкнотах любых валют, хранящиеся непосредственно в кассе Группы;
- денежные средства на банковских счетах Группы (на расчетном, валютном и других счетах в банках на территории РФ и за рубежом);
- денежные средства в пути.

Эквиваленты денежных средств – краткосрочные, высоколиквидные вложения, легко обратимые в заранее известную сумму денежных средств и подвергающиеся незначительному риску изменения стоимости.

Активный рынок – рынок, для которого выполняются все перечисленные ниже условия:

- объекты, обращающиеся на рынке, являются однородными;
- как правило, в любой момент времени на рынке могут быть найдены продавцы и покупатели, желающие совершить сделку;
- информация о ценах сделок является общедоступной.

6.3 Финансовые активы

6.3.1 Классификация при первоначальном признании

Группа принимает к учету финансовый актив только в момент, когда она становится стороной по договору в отношении данного актива.

При первоначальном признании Группа относит финансовые активы в одну из следующих категорий:

- финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка;
- займы выданные и дебиторская задолженность;
- финансовые активы, удерживаемые до погашения;
- финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи.

Классификация финансовых активов при первоначальном признании определяется характеристиками этих активов и намерениями руководства Группы относительно их будущего использования.

Группа первоначально признает займы и дебиторскую задолженность, а также депозиты на дату их выдачи/возникновения/поступления. Первоначальное признание всех прочих финансовых активов осуществляется на дату заключения сделки, в результате которой Группа становится стороной по соответствующему договору.

Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка

Группа классифицирует финансовые активы как оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка, когда:

- активы являются предназначенными для торговли, т.е. приобретены Группой главным образом с целью продажи в ближайшем будущем и получения прибыли в результате благоприятных колебаний рыночных цен; или
- активы являются производными финансовыми инструментами.

Группа не классифицирует в качестве финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка, долевые инструменты сторонних компаний, если их справедливая стоимость не поддается надежной оценке.

Займы выданные и дебиторская задолженность

Группа классифицирует в качестве займов и дебиторской задолженности производные финансовые активы с фиксированными или определяемыми платежами, которые не обращаются на активном рынке, за исключением тех, которые были классифицированы Группой как имеющиеся в наличии для продажи или как оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка.

В категорию займов и дебиторской задолженности Группа включает следующие финансовые активы:

- торговая и прочая дебиторская задолженность, удовлетворяющая определению финансовых активов, в случае, если у Группы нет намерений продать ее немедленно или в ближайшем будущем;
- банковские депозиты, не удовлетворяющие определению эквивалентов денежных средств;
- векселя и облигации, не предназначенные для торговли;
- займы, предоставленные сторонним компаниям и работникам Группы;
- денежные средства и их эквиваленты.

Порядок учета дебиторской задолженности описан в разделе 7 настоящей Учетной политики по МСФО. Порядок учета денежных средств и их эквивалентов описан в разделе 9 настоящей Учетной политики по МСФО.

Финансовые активы, удерживаемые до погашения

Финансовые активы классифицируются как удерживаемые до погашения в случае, если одновременно выполняются следующие условия:

- по данным активам договором установлены фиксированные или определяемые платежи (проценты и основная сумма) и фиксированный срок погашения;
- такие активы изначально приобретаются для получения дохода только от владения в течение периода до погашения и их продажа не планируется до наступления даты погашения;

- финансовые активы не являются выданными займами и дебиторской задолженностью, а также не были классифицированы как имеющиеся в наличии для продажи или как оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка.

Группа не использует категорию удерживаемых до погашения для классификации в нее каких-либо финансовых активов.

Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи

В категорию финансовых активов, имеющих в наличии для продажи, включаются:

- финансовые активы, классифицированные в качестве имеющихся в наличии для продажи, при первоначальном признании; или
- финансовые активы, которые не были отнесены ни к одной из выше перечисленных категорий.

К категории имеющих в наличии для продажи Группой относятся следующие финансовые активы:

- долевые инструменты других компаний, которые:
 - не классифицированы в качестве оцениваемых по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка; и
 - не обеспечивают Группе контроля, совместного контроля или существенного влияния над компанией-объектом инвестиций (в противном случае данные долевые инструменты учитываются в порядке, описанном в разделе 19 настоящей Учетной политики по МСФО);
- финансовые активы, предназначенные для финансирования обязательств Группы по выплате вознаграждений работникам по планам с установленными выплатами. Данные активы представляют собой взносы, перечисленные Группой в негосударственный пенсионный фонд, которые могут быть востребованы по усмотрению Группы и поэтому не удовлетворяют определению активов планов с установленными выплатами (см. раздел 14.2 настоящей Учетной политики по МСФО);
- иные финансовые активы, не отнесенные Группой ни в одну из выше перечисленных категорий.

В Приложении 1 к настоящей Учетной политике по МСФО приведен порядок классификации основных видов финансовых активов в категории для целей МСФО при первоначальном признании.

6.3.2 Оценка при первоначальном признании

Финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка, принимаются к учету по справедливой стоимости.

Финансовые активы, отнесенные к другим категориям (займы выданные и дебиторская задолженность, удерживаемые до погашения, имеющиеся в наличии для продажи) оцениваются при первоначальном признании по справедливой стоимости, увеличенной на сумму затрат по сделке, непосредственно связанных с приобретением или выпуском данного финансового актива.

Наилучшим индикатором справедливой стоимости финансового актива является его текущая рыночная цена, установленная на активном рынке. Финансовый актив считается обращающимся на активном рынке, если от биржи, дилера, брокера, регулирующего или иного органа можно оперативно получать информацию о ценах на данный актив, причем эти цены отражают цены фактических сделок купли-продажи актива, совершенных между независимыми сторонами. Если финансовый актив не обращается на активном рынке, то оценка его справедливой стоимости производится с помощью принятых методик оценки активов, в частности:

- на основании цен недавних сделок с тем же активом;
- на основании цен недавних сделок с аналогичными активами;
- методом дисконтированных денежных потоков.

За справедливую стоимость финансового актива при первоначальном признании принимается цена сделки (справедливая стоимость переданного вознаграждения), в результате которой Группа приобрела данный актив, если только его справедливая стоимость не может быть определена:

- на основании текущих цен рыночных сделок с этим активом, или
- с помощью принятой методики оценки справедливой стоимости активов, опирающейся исключительно на наблюдаемые рыночные данные.

Если цена сделки по приобретению финансового актива отличается от его справедливой стоимости, определенной на основании наблюдаемых рыночных данных, то разница между ними относится Группой на доходы или расходы периода в составе прибылей и убытков.

6.3.3 Последующая оценка (без учета обесценения)

Отражение в отчете о финансовом положении

Последующая оценка финансовых активов зависит от того, к какой категории они были отнесены Группой в момент первоначального признания.

После первоначального признания Группа оценивает финансовые активы по справедливой стоимости без учета возможных затрат в связи с продажей или иным выбытием, за исключением следующих категорий финансовых активов:

- финансовые активы, удерживаемые до погашения, оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента;
- займы выданные и дебиторская задолженность оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной ставки процента;
- долевые финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи, которые не обращаются на активном рынке и чья справедливая стоимость не поддается надежной оценке, оцениваются по первоначальной стоимости за вычетом накопленных убытков от обесценения.

Таким образом, по состоянию на каждую отчетную дату по справедливой стоимости в отчете о финансовом положении отражаются финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка, и финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи, при условии, что их справедливая стоимость может быть надежно оценена.

Отражение изменения балансовой стоимости финансовых активов в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе.

Изменение за отчетный период справедливой стоимости финансовых активов, оцениваемых после первоначального признания по справедливой стоимости, учитывается Группой следующим образом:

- списывается на доходы или расходы периода в составе прибылей и убытков – для финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка;
- списывается на прочую совокупную прибыль – для финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи (за исключением убытков от обесценения, курсовых разниц, процентов, рассчитанных методом эффективной ставки процента, и дивидендов).

По прошествии каждого отчетного периода, балансовая стоимость финансовых активов, учитываемых по амортизированной стоимости, увеличивается за счет начисления процентного дохода. Сумма процентного дохода определяется путем умножения эффективной ставки процента по финансовому активу на его амортизированную стоимость по состоянию на конец предыдущего отчетного периода. Процентный доход относится на финансовые доходы периода в составе прибылей и убытков.

6.3.4 Обесценение финансовых активов

Индикаторы обесценения финансовых активов

На каждую отчетную дату Группа анализирует, существуют ли признаки обесценения финансовых активов, за исключением финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка. Финансовые активы данной категории не подлежат тестированию на обесценение.

Группа делает вывод об обесценении финансового актива и признает соответствующие убытки от обесценения только тогда, когда после первоначального признания актива произошло одно или несколько событий, негативно повлиявших на ожидаемые потоки денежных средств по активу, причем величина этого влияния может быть надежно оценена. Убытки, ожидаемые в связи с наступлением будущих событий, не признаются вне зависимости от вероятности наступления этих событий.

Группа рассматривает следующие события в качестве индикаторов обесценения финансовых активов:

- финансовые трудности эмитента или должника по активу;
- нарушение условий договора, например, отказ или просрочка оплаты основной суммы задолженности или процентов;
- пересмотр условий договора в связи с финансовыми трудностями должника на невыгодных для Группы условиях, на которые она не согласилась бы при иных обстоятельствах;
- высокая вероятность банкротства или финансовой реорганизации эмитента или должника по активу;
- исчезновение активного рынка для финансового актива в связи с финансовыми трудностями, испытываемыми эмитентом или должником по активу;
- значительное и продолжительное снижение справедливой стоимости актива относительно его первоначальной стоимости (для финансовых активов, имеющих в наличии для продажи); или
- наличие объективных признаков, указывающих на снижение потоков денежных средств, ожидаемых от группы финансовых активов, поддающееся надежной оценке, несмотря на то, что это снижение не может быть связано с конкретными активами в составе группы.

Финансовые активы, учитываемые по амортизированной стоимости

Убыток от обесценения финансовых активов, учитываемых по амортизированной стоимости, определяется как положительная разница между их балансовой стоимостью и возмещаемой стоимостью. Возмещаемая стоимость в данном случае определяется как приведенная стоимость потоков денежных средств, ожидаемых от актива, с использованием в качестве ставки дисконтирования исходной эффективной ставки процента (эффективной ставки процента, рассчитанной при первоначальном признании актива).

Порядок учета обесценения дебиторской задолженности описан в разделе 7.6 настоящей Учетной политики по МСФО.

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

Убыток от обесценения по финансовому активу, учитываемому по амортизированной стоимости, признается путем признания оценочного резерва под его обесценение.

Если в последующие периоды величина убытка от обесценения уменьшается в результате события, произошедшего после признания этого убытка, то ранее признанный убыток от обесценения подлежит восстановлению путем уменьшения соответствующего оценочного резерва. В результате восстановления балансовая стоимость актива не должна превышать его стоимость, по которой он бы отражался в отчете о финансовом положении, если бы убыток от обесценения не был признан.

Убытки от обесценения (восстановление убытков от обесценения) финансовых активов, учитываемых по амортизированной стоимости, кроме дебиторской задолженности, включаются в состав финансовых расходов (доходов) периода в составе прибылей и убытков по мере возникновения.

Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи

Признаком обесценения финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи, является значительное и продолжительное снижение их справедливой стоимости по сравнению с первоначальной стоимостью.

Если снижение справедливой стоимости финансового актива, имеющегося в наличии для продажи, отраженное как дебетовое сальдо в составе капитала, является значительным и продолжительным, то это снижение признается убытком от обесценения актива и подлежит исключению из состава капитала. Исключение осуществляется за счет отнесения убытка от обесценения актива на расходы периода в составе прибылей и убытков в корреспонденции с прочей совокупной прибылью. Сумма убытка от обесценения, подлежащего переносу в состав прибылей и убытков, определяется как первоначальная стоимость актива (за вычетом выплат основной суммы и амортизации) минус его текущая справедливая стоимость и сумма всех убытков от обесценения этого актива, ранее признанных в качестве расходов в составе прибылей и убытков.

Для долговых активов, имеющихся в наличии для продажи, ранее признанные убытки от обесценения подлежат восстановлению – отнесению на доходы периода в составе прибылей и убытков – в случае повышения справедливой стоимости активов, которое можно объективно связать с одним или несколькими событиями, произошедшими после признания убытков от обесценения.

Любое последующее увеличение справедливой стоимости обесценившихся долевых ценных бумаг, классифицированных в категорию имеющихся в наличии для продажи, признается в качестве дохода периода в составе прочей совокупной прибыли.

Финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи, учитываемые по первоначальной стоимости

Сумма убытка от обесценения по долевым финансовым активам, имеющимся в наличии для продажи, справедливая стоимость которых не поддается надежной оценке, определяется как разница между их балансовой стоимостью и возмещаемой стоимостью. Возмещаемая стоимость рассчитывается как приведенная стоимость будущих денежных поступлений, ожидаемых от актива, дисконтированная по текущей рыночной ставке для аналогичных финансовых активов. Сумма убытка от обесценения по таким активам относится на расходы периода в составе прибылей и убытков.

Признанные ранее убытки от обесценения долевого финансового актива, имеющегося в наличии для продажи, учитываемых по первоначальной стоимости, не подлежат восстановлению.

6.3.5 Прекращение признания

Группа прекращает признание финансового актива и отражает в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе (в составе прибылей и убытков) финансовый результат от его выбытия, равный разнице между справедливой стоимостью полученного возмещения и балансовой стоимостью актива. Ранее признанные компоненты прочей совокупной прибыли, относящиеся к выбывающему финансовому активу, имеющемуся в наличии для продажи, также включаются в финансовый результат от его выбытия путем переноса данных компонентов прочей совокупной прибыли в состав прибылей и убытков.

Критерии прекращения признания

Группа прекращает признание финансового актива только в том случае, когда:

- истекает срок договорных прав требования на потоки денежных средств по финансовому активу; или
- Группа передает финансовый актив другой стороне.

Финансовый актив считается переданным только в том случае, когда Группа:

- передала все договорные права на получение потоков денежных средств по финансовому активу; или
- сохранила за собой договорные права на получение потоков денежных средств по финансовому активу, но при этом приняла на себя договорное обязательство выплачивать эти денежные средства одному или нескольким получателям.

В случае передачи финансового актива Группа должна оценить, в какой степени она сохраняет риски и выгоды, связанные с владением финансовым активом, а именно:

- если Группа сохраняет практически все риски и выгоды, связанные с владением активом, то она продолжает его признание;
- если Группа передает практически все риски и выгоды, связанные с владением активом, то его признание прекращается;
- если Группа не сохраняет и не передает практически все риски и выгоды, связанные с владением активом, то прекращение признания актива происходит в том случае, если Группа передает контроль над ним;
- если Группа не сохраняет и не передает практически все риски и выгоды, связанные с владением активом, но сохраняет контроль над ним, то Группа продолжает признавать этот актив в той степени, в которой она продолжает участвовать в нем.

Если в результате передачи актива создаются новые финансовые активы или финансовые обязательства, то такие активы или обязательства признаются отдельно и оцениваются при первоначальном признании по справедливой стоимости.

Финансовые активы и обязательства взаимозачитываются и представляются в отчете о финансовом положении в нетто-величине тогда и только тогда, когда Группа имеет юридически исполнимое право на их взаимозачет и намерена либо произвести расчет по ним на нетто-основе, либо реализовать актив и погасить обязательство одновременно.

6.4 Финансовые обязательства

6.4.1 Классификация при первоначальном признании

Группа признает финансовое обязательство в момент, когда она становится стороной по договору в отношении данного финансового обязательства. При первоначальном признании финансовые обязательства разделяются на следующие категории:

- финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка;
- прочие финансовые обязательства.

Финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка

Группа классифицирует финансовое обязательство в качестве оцениваемого по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка, если:

- Группа принимает это обязательство с целью обратной покупки в ближайшем будущем и получения прибыли в результате благоприятных колебаний рыночных цен; или
- обязательство является производным финансовым инструментом.

Финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка, принимаются к

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

учету по справедливой стоимости. Наилучшим индикатором справедливой стоимости финансового обязательства при первоначальном признании является цена сделки (справедливая стоимость полученного вознаграждения), в результате которой Группа приняла это обязательство, если только его справедливая стоимость не может быть определена:

- на основании текущих цен рыночных сделок с этим же обязательством, или
- с помощью принятой методики оценки справедливой стоимости, опирающейся исключительно на наблюдаемые рыночные данные.

Если цена сделки по принятию финансового обязательства отличается от его справедливой стоимости, определенной на основании наблюдаемых рыночных данных, то разница между ними подлежит отнесению на доходы или расходы периода в состав прибылей и убытков.

Прочие финансовые обязательства

Финансовые обязательства, не классифицированные в качестве оцениваемых по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка, являются прочими финансовыми обязательствами.

Группа относит к прочим финансовым обязательствам:

- кредиты и займы полученные (см. раздел 10 настоящей Учетной политики по МСФО);
- обязательства по финансовой аренде (см. раздел 13.4 настоящей Учетной политики по МСФО);
- торговую и прочую кредиторскую задолженность (см. раздел 11 настоящей Учетной политики по МСФО).

При первоначальном признании финансовое обязательство, отнесенное к категории прочих, оценивается по справедливой стоимости, уменьшенной на сумму затрат по сделке, понесенных в связи с принятием этого обязательства.

6.4.2 Последующая оценка

Финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка, на каждую отчетную дату оцениваются по справедливой стоимости. Изменения справедливой стоимости этих обязательств за отчетный период относятся на доходы или расходы в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе (в составе прибылей и убытков).

Прочие финансовые обязательства после первоначального признания оцениваются по амортизированной стоимости, рассчитанной с использованием метода эффективной ставки процента.

По прошествии каждого отчетного периода балансовая стоимость прочих финансовых обязательств увеличивается за счет начисления процентного расхода. Сумма процентного расхода определяется путем умножения эффективной ставки процента по финансовому обязательству на его амортизированную стоимость по состоянию на конец предыдущего отчетного периода. Процентный расход относится на финансовые расходы отчетного периода в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе, если только он не включается в стоимость квалифицируемого актива (см. раздел 10.6 настоящей Учетной политики по МСФО).

6.4.3 Прекращение признания финансовых обязательств

Группа прекращает признание финансового обязательства в тот момент, когда прекращаются или аннулируются ее обязанности по соответствующему договору или истекает срок их действия.

Разница между балансовой стоимостью финансового обязательства на момент прекращения признания и суммой вознаграждения, уплаченного Группой при погашении или передаче данного обязательства (включая любые переданные неденежные активы или принятые обязательства), относится на доходы или расходы периода в составе прибылей и убытков.

6.5 Раскрытие информации

В консолидированной финансовой отчетности Группа раскрывает следующую информацию о финансовых инструментах:

- принадлежность однородных групп финансовых инструментов, информация о которых раскрывается отдельно в финансовой отчетности (в отчете о финансовом положении или в примечаниях), к одной из следующих категорий:
 - финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка;
 - займы выданные и дебиторская задолженность;
 - финансовые активы, удерживаемые до погашения;
 - финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи;
 - финансовые обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка;
 - прочие финансовые обязательства (учитываемые по амортизированной стоимости);
- балансовая стоимость финансовых активов на конец отчетного периода, предоставленных в качестве обеспечения обязательств Группы;
- описание порядка учета и оценки перечисленных выше категорий финансовых инструментов, в т.ч. порядок учета и оценки убытков от обесценения финансовых активов;

- финансовые доходы и расходы, признанные в отчетном периоде в отношении финансовых инструментов;
- доходы и расходы, признанные в составе прочей совокупной прибыли в отношении финансовых активов, имеющих в наличии для продажи; при этом требуют отдельного раскрытия:
 - изменения справедливой стоимости данных активов за отчетный период, отнесенные на прочую совокупную прибыль;
 - суммы накопленных доходов и расходов, перенесенных в течение отчетного периода из состава капитала в состав прибылей и убытков в связи с выбытием или обесценением финансовых активов, имеющих в наличии для продажи;
- информация о справедливой стоимости финансовых инструментов:
 - порядок (применяемые методы и допущения) оценки справедливой стоимости однородных групп (классов) финансовых инструментов;
 - сопоставление справедливой стоимости и балансовой стоимости финансовых инструментов на конец отчетного периода в разбивке по классам;
 - для каждого класса финансовых инструментов, отражаемых в отчете о финансовом положении по справедливой стоимости, Группа раскрывает уровень иерархии измерения справедливой стоимости, отражающий характер данных на основании которых была произведена оценка справедливой стоимости финансового инструмента:
 - уровень 1: котировки (нескорректированные) активных рынков, на которых обращаются идентичные финансовые инструменты;
 - уровень 2: рыночные данные, отличные от данных, используемых для оценок справедливой стоимости уровня 1;
 - уровень 3: данные, не являющиеся наблюдаемыми рыночными данными;
- описание рисков (кредитного, рыночного и риска ликвидности), которым подвергается Группа в результате использования финансовых инструментов, а также цели, политика и процедуры, применяемые Группой, для управления данными рисками;
- информация о кредитном риске:
 - максимальный размер кредитного риска на конец отчетного периода: с этой целью Группа раскрывает балансовую стоимость финансовых активов, подверженных кредитному риску (в разбивке по классам);
 - раскрытие информации о кредитном риске Группы, связанном с дебиторской задолженностью, приведено в разделе 7.8 настоящей Учетной политики по МСФО;

- сумма и основные условия финансовых гарантий, выданных Группой;
- информация о риске ликвидности: договорные суммы и сроки погашения финансовых обязательств Группы с учетом ожидаемых процентных платежей в сопоставлении с балансовой стоимостью финансовых обязательств (в разбивке по классам);
- информация о подверженности Группы следующим видам рыночных рисков:
 - валютному риску. С этой целью Группа раскрывает:
 - балансовую стоимость финансовых активов и обязательств, номинированных в иностранной валюте (в разбивке по классам финансовых инструментов и видам валют). На основании данной информации определяется чистая позиция Группы на конец отчетного периода по каждой из валют;
 - результаты анализа чувствительности Группы к валютному риску на конец отчетного периода, т.е. влияние изменения на 1% курса рубля к каждой из валют на прибыль за отчетный период и величину собственного капитала. Группа проводит анализ чувствительности к валютному риску исходя из предпосылки о неизменности всех прочих переменных, определяющих ее подверженность данному риску;
 - процентному риску. С этой целью Группа раскрывает:
 - балансовую стоимость финансовых активов и финансовых обязательств, предусматривающих процентные выплаты, в разбивке на финансовые инструменты с фиксированной ставкой процента и финансовые инструменты с плавающей ставкой процента;
 - результаты анализа чувствительности Группы к процентному риску на конец отчетного периода, т.е. влияние изменения процентных ставок на 100 базисных пунктов, т.е. 1% , на прибыль за отчетный период и величину собственного капитала в отношении:
 - финансовых инструментов с фиксированными процентными ставками, оцениваемых по справедливой стоимости (в разбивке по классам финансовых инструментов); и
 - финансовых инструментов с плавающими процентными ставками (в разбивке по классам финансовых инструментов).

Группа проводит анализ чувствительности к процентному риску исходя из предпосылки о неизменности всех прочих переменных, определяющих ее подверженность данному риску.

7 ДЕБИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

7.1 Нормативная база

МСФО (IAS) №32 «Финансовые инструменты: представление»;
МСФО (IAS) №39 «Финансовые инструменты: признание и оценка»;
МСФО (IFRS) №7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации».

7.2 Основные определения

Торговая и прочая дебиторская задолженность – сумма причитающейся Группе задолженности покупателей, заказчиков, заемщиков, подотчетных лиц и прочих лиц, право на получение которой возникло у Группы в ходе хозяйственных взаимоотношений с ними.

Метод эффективной ставки процента – метод расчета амортизированной стоимости дебиторской задолженности и распределения процентных доходов в течение соответствующего периода.

Уступка права требования – соглашение, по которому первоначальный кредитор (цедент) передает другой стороне все права требования исполнения обязательства третьим лицом (должником).

Безнадежные долги (долги, нереальные к взысканию) – долги перед Группой, по которым истек установленный срок исковой давности, а также те долги, по которым в соответствии с гражданским законодательством обязательство прекращено вследствие невозможности его исполнения, на основании акта государственного органа или ликвидации должника.

Сомнительный долг – любая дебиторская задолженность, которая не погашена или с высокой степенью вероятности не будет погашена в сроки, установленные договором, и не обеспечена соответствующими гарантиями (залогом, поручительством, банковской гарантией).

Краткосрочная задолженность – задолженность, погашаемая в течение 12 месяцев после отчетной даты, а также краткосрочная часть долгосрочной задолженности (часть, которая должна быть погашена в течение 12 месяцев после отчетной даты).

Долгосрочная задолженность – задолженность, погашаемая более чем через 12 месяцев после отчетной даты.

7.3 Классификация

Дебиторская задолженность разделяется на краткосрочную и долгосрочную в зависимости от срока погашения, определенного по условиям договора. Краткосрочная и долгосрочная дебиторская задолженность подлежат обособленному представлению в отчете о финансовом положении. В связи с этим Группа реклассифицирует долгосрочную задолженность в состав

краткосрочной в момент, когда по условиям договора до даты ее погашения остается менее 12 месяцев с отчетной даты.

Группа осуществляет классификацию дебиторской задолженности по видам расчетов, выделяя дебиторскую задолженность:

- по расчетам с покупателями и заказчиками за реализованные товары, работы, услуги (торговая дебиторская задолженность);
- по расчетам с поставщиками и подрядчиками по авансам выданным (авансы выданные);
- НДС к возмещению
- предоплата по налогам, кроме налога на прибыль и НДС;
- по расчетам с прочими дебиторами (прочая дебиторская задолженность).

Авансы выданные классифицируются как внеоборотные, если аванс связан с приобретением актива, который будет классифицирован как внеоборотный при его первоначальном признании. Авансы для приобретения актива включаются в его балансовую стоимость при получении Группой контроля над этим активом и наличии вероятности получения Группой экономической выгоды от его использования.

Группа разделяет дебиторскую задолженность на финансовую и нефинансовую:

- финансовой является дебиторская задолженность, которая удовлетворяет определению финансовых активов, приведенному в разделе 6.1 настоящей Учетной политики по МСФО;
- к нефинансовой относится та дебиторская задолженность, которая не является финансовой.

Принадлежностью дебиторской задолженности к финансовой или нефинансовой определяется порядок ее первоначальной и последующей оценки. Дебиторская задолженность по расчетам с покупателями и заказчиками, а также прочая дебиторская задолженность трактуется в целях настоящей Учетной политики по МСФО как финансовая задолженность, дебиторская задолженность по авансам выданным и по расчетам по налогам – как нефинансовая задолженность.

7.4 Признание

Дебиторская задолженность признается тогда, когда Группа становится стороной по договору, приводящему к возникновению у нее прав требования на получение возмещения (в виде денежных средств, иных финансовых или нефинансовых активов, уменьшения будущих обязательств).

Дебиторская задолженность по расчетам с покупателями и заказчиками возникает вследствие договорных отношений между Группой и контрагентами по договорам поставки товаров (работ, услуг) в момент признания Группой выручки от реализации этих товаров (работ, услуг) при условии, что

покупателями и заказчиками не была произведена их полная оплата. Порядок признания выручки от реализации товаров (работ, услуг) описан в разделе 15.4.2 настоящей Учетной политики по МСФО.

Дебиторская задолженность поставщиков и подрядчиков по авансам выданным возникает вследствие договорных отношений между Группой и контрагентами по договорам поставки товаров (работ, услуг) в момент полной или частичной оплаты Группой этих товаров (работ, услуг) при условии, что этот момент предшествует моменту фактического выполнения контрагентами своих обязательств по договору.

Дебиторская задолженность по налогам возникает в момент получения Группой права на возврат или зачет против будущих налоговых обязательств сумм уплаченных налогов, определенных в соответствии с нормами налогового законодательства.

Признание прочей дебиторской задолженности осуществляется Группой в порядке, аналогичном признанию задолженности по расчетам с покупателями и заказчиками.

7.5 Первоначальная оценка

Порядок оценки дебиторской задолженности при первоначальном признании зависит от того, является ли она финансовой или нефинансовой, а также (для финансовой задолженности) от ее срочности.

Финансовая дебиторская задолженность оценивается в момент принятия к учету следующим образом:

- в связи с несущественностью эффекта временной стоимости денег, первоначальная стоимость краткосрочной задолженности определяется как недисконтированная сумма денежных выплат, которые покупатель, заказчик или прочий дебитор в соответствии с договором должен произвести для погашения своей задолженности перед Группой;
- первоначальная стоимость долгосрочной задолженности определяется как приведенная стоимость будущих денежных выплат, которые покупатель, заказчик или прочий дебитор в соответствии с договором должен произвести для погашения своей задолженности перед Группой.

В качестве ставки дисконтирования для расчета первоначальной стоимости долгосрочной финансовой дебиторской задолженности используется рыночная ставка процента, которая определяется следующим образом:

- как процентная ставка по банковским кредитам со сходными условиями (сроком, валютой, обеспечением, условиями погашения и пр.), предоставленным компании-заемщику (дебитору) в периоде возникновения задолженности; или
- в случае отсутствия информации о кредитах, полученных компанией-дебитором на сходных условиях, в качестве рыночной ставки процента

принимается средневзвешенная ставка по кредитам, предоставленным ЦБ РФ нефинансовым организациям/ физическим лицам с близким сроком погашения и в той же валюте. Данная ставка определяется на основании данных таблиц «Средневзвешенные процентные ставки по кредитам, предоставленным кредитными организациями физическим лицам и нефинансовым организациям, в рублях» и «Средневзвешенные процентные ставки по кредитам, предоставленным кредитными организациями физическим лицам и нефинансовым организациям, в иностранной валюте» Бюллетеня банковской статистики ЦБ РФ.

Дебиторская задолженность поставщиков и подрядчиков по авансам вне зависимости от срока погашения, не подлежит дисконтированию, а отражается по справедливой стоимости активов, переданных Группой поставщику или подрядчику в порядке предварительной оплаты.

Дебиторская задолженность по налогам также не подлежит дисконтированию и принимается к учету в сумме, отражающей наилучшую оценку руководства Группы относительно сумм уплаченных налогов, на возврат или зачет которых она имеет право.

7.6 Последующая оценка

По состоянию на каждую отчетную дату дебиторская задолженность отражается в отчете о финансовом положении в следующей сумме:

- финансовая задолженность – в зависимости от срока погашения при первоначальном признании:
 - краткосрочная задолженность – по первоначальной стоимости за вычетом суммы накопленных убытков от обесценения;
 - долгосрочная задолженность – по амортизированной стоимости, рассчитанной с использованием метода эффективной ставки процента, т.е. как:
 - первоначальная стоимость;
 - плюс процентный доход, рассчитанный как произведение эффективной ставки процента на амортизированную стоимость задолженности по состоянию на конец предыдущего отчетного периода. Эффективная ставка процента совпадает с рыночной ставкой процента, являющейся ставкой дисконтирования при расчете первоначальной стоимости задолженности;
 - минус сумма погашения дебиторской задолженности (в случае, если договором предусмотрено погашение задолженности несколькими платежами);
 - минус сумма накопленных убытков от обесценения;
- задолженность поставщиков и подрядчиков по авансам выданным, вне зависимости от срока погашения, – по первоначальной стоимости за вычетом суммы накопленных убытков от обесценения.

Обесценение дебиторской задолженности

По состоянию на каждую отчетную дату Группа производит расчет убытка от обесценения в отношении сомнительных долгов (дебиторской задолженности покупателей и заказчиков, прочей дебиторской задолженности и авансов выданных). Группа формирует оценочный резерв по сомнительным долгам, который отражает предполагаемую величину убытков от обесценения дебиторской задолженности.

Сумма убытка от обесценения дебиторской задолженности определяется на основании оценки руководства компании Группы вероятности невозврата данной задолженности. Убыток от обесценения признается в отношении рисков невозврата задолженности, каждый из которых по отдельности является существенным.

Сумма убытка от обесценения финансовой дебиторской задолженности со сроком погашения при первоначальном признании свыше 12 месяцев рассчитывается как разница между балансовой стоимостью задолженности и приведенной стоимостью ожидаемых выплат по ней. При этом в качестве ставки дисконтирования используется рыночная ставка процента при первоначальном признании задолженности (исходная эффективная ставка процента).

В случае если величина дебиторской задолженности, в отношении которой в прошлые отчетные периоды был признан убыток от обесценения, была оплачена в текущем периоде, Группа восстанавливает сумму ранее начисленного убытка от обесценения.

Убытки от обесценения (восстановление убытков от обесценения) включаются в состав расходов (доходов) периода в составе прибылей и убытков по мере возникновения.

7.7 Прекращение признания

Группа прекращает признание дебиторской задолженности по следующим основаниям:

- в связи с погашением задолженности, т.е.:
 - оплатой задолженности покупателями, заказчиками или прочими дебиторами или зачетом против существующих обязательств Группы;
 - принятием Группой к учету товаров, работ, услуг, по которым была произведена предоплата (для авансов выданных);
- в связи со списанием торговой и прочей дебиторской задолженности, признанной безнадежной, т.е. при истечении срока исковой давности по задолженности или вследствие невозможности взыскания долга;

- в связи с передачей права на торговую и прочую дебиторскую задолженность третьему лицу по договору уступки права требования без права регресса.

7.8 Раскрытие информации

В консолидированной финансовой отчетности Группа раскрывает информацию о сальдо дебиторской задолженности на конец отчетного периода в разбивке по видам расчетов и по срочности. При этом сальдо резерва по сомнительным долгам по каждой статье дебиторской задолженности Группа раскрывает отдельно.

В составе дебиторской задолженности (НДС к возмещению), в том числе отражаются суммы НДС (на нетто-основе), начисленные с авансов полученных и авансов выданных, а также предоплата по НДС, при этом суммы НДС, подлежащие уплате в бюджет, раскрываются отдельно в составе краткосрочных обязательств.

В консолидированной финансовой отчетности Группа раскрывает следующую информацию о кредитном риске, которому она подвергается в связи с существованием дебиторской задолженности:

- описание факторов, влияющих на уровень кредитного риска Группы в связи с дебиторской задолженностью;
- описание мер, применяемых Группой для повышения кредитного качества (снижения риска дефолта) дебиторской задолженности (предоплата, залоговое обеспечение);
- описание подхода Группы к формированию резерва по сомнительным долгам;
- уровень концентрации кредитного риска Группы по географически регионам: балансовая стоимость торговой и прочей дебиторской задолженности на отчетную дату в разбивке по основным регионам РФ, в которых Группа осуществляет свою деятельность;
- уровень концентрации кредитного риска Группы по покупателям: суммарная балансовая стоимость торговой дебиторской задолженности, приходящейся на 10 крупнейших дебиторов Группы, на отчетную дату;
- анализ финансовой (торговой и прочей) дебиторской задолженности по срокам погашения по состоянию на отчетную дату с отдельным раскрытием суммы задолженности по договору и соответствующего резерва по сомнительным долгам. Анализ дебиторской задолженности по срокам погашения предусматривает разбивку задолженности на:
 - непросроченную задолженность;
 - задолженность, просроченную менее чем на 3 месяца;
 - задолженность, просроченную более чем на 3 месяца, но менее чем на 6 месяцев;
 - задолженность, просроченную более чем на 6 месяцев, но менее чем на год;

- задолженность, просроченную более чем на год;
- анализ движения резерва по сомнительным долгам в течение отчетного периода, который предусматривает сверку сумм резерва на начало и конец отчетного периода в разрезе следующих видов движения:
 - создание и/ или увеличение (начисление) резерва;
 - списание дебиторской задолженности за счет ранее созданного резерва;
 - уменьшение (восстановление) ранее созданного резерва.

8 ЗАПАСЫ

8.1 Нормативная база

МСФО (IAS) №2 «Запасы».

8.2 Основные определения

Запасы – активы:

- предназначенные для продажи в ходе обычной хозяйственной деятельности; или
- находящиеся в процессе производства для такой продажи; или
- находящиеся в форме сырья или материалов, предназначенных для использования в производственном процессе или при предоставлении услуг.

Чистая цена продажи – предполагаемая цена реализации запасов в ходе обычной хозяйственной деятельности за вычетом ожидаемых затрат на завершение их производства и продажу.

8.3 Классификация

Группа классифицирует запасы по следующим группам:

- сырье и материалы;
- прочие запасы.

Активы, приобретенные для целей строительства, реконструкции или модернизации основных средств (стройматериалы), не учитываются Группой в качестве запасов, а отражаются в составе незавершенного строительства.

8.4 Признание и первоначальная оценка

Запасы принимаются к учету в момент перехода к Группе существенных рисков и выгод, связанных с владением запасами.

При первоначальном признании Группа оценивает запасы по фактической себестоимости приобретения или изготовления, которая

складывается из всех затрат, понесенных Группой в связи с приведением запасов в их текущее состояние и местоположение.

К фактическим затратам на приобретение запасов относятся:

- суммы, уплачиваемые в соответствии с договором поставщику (за вычетом торговых скидок);
- суммы, уплачиваемые за информационные и консультационные услуги, связанные с приобретением запасов;
- вознаграждения, уплачиваемые посреднической организации, через которую приобретены запасы;
- импортные таможенные пошлины;
- невозмещаемые налоги, уплачиваемые в связи с приобретением запасов;
- затраты за услуги транспорта по доставке запасов до места использования;
- затраты по доведению запасов до состояния, в котором они пригодны к использованию в запланированных целях;
- иные затраты, непосредственно связанные с приобретением запасов.

Фактическая себестоимость запасов при изготовлении их собственными силами Группы определяется исходя из прямых производственных затрат (например, затраты на оплату труда производственного персонала, использованные сырье и материалы), а также доли общепроизводственных расходов, включаемой в фактическую себестоимость запасов на основе систематического и обоснованного распределения.

8.5 Последующая оценка

По состоянию на каждую отчетную дату Группа оценивает запасы по наименьшей из двух величин – фактической себестоимости или чистой цены продажи.

Фактическая себестоимость запасов может быть выше чистой цены продажи в случаях, если произошло их физическое повреждение, полное или частичное моральное устаревание в процессе хранения либо падение продажной цены в условиях изменения рыночной конъюнктуры.

Если фактическая себестоимость запасов превышает их чистую цену продажи, то Группа создает резерв под обесценение таких запасов. Сумма резерва рассчитывается как разница между фактической себестоимостью запасов и их чистой ценой продажи.

При определении того, являются ли запасы обесцененными или нет, Группа производит анализ следующих факторов:

- физическое состояние запасов;
- возможность их использования для производства и/ или реализации товаров, работ, услуг или для административных целей;
- уровень рыночных цен на идентичные/ аналогичные активы.

Расчет чистой цены продажи запасов производится Группой исходя из информации, доступной до даты утверждения финансовой отчетности к П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

выпуску. При расчете чистой цены продажи запасов принимается во внимание изменения цены или фактической себестоимости запасов, связанные с событиями после отчетной даты в той мере, в которой они подтверждают условия, существовавшие по состоянию на отчетную дату.

Резерв под обесценение не создается по запасам, используемым при производстве готовой продукции или оказании услуг, если на отчетную дату текущая рыночная стоимость этой готовой продукции или услуг соответствует или превышает ее фактическую себестоимость.

Резерв под обесценение запасов формируется только в том случае, если Группа имеет достоверные данные:

- об имевшей место или предполагаемой продаже запасов по снизившимся ценам;
- о моральном устаревании запасов полностью или частичной потере своих первоначальных качеств;
- о том, что обесценение материалов приведет к обесценению производимой из них готовой продукции.

Уценка запасов до чистой цены продажи за счет создания резерва под обесценение признается в качестве расходов в составе прибылей и убытков в том отчетном периоде, в котором было выявлено обесценение запасов.

Если в отчетные периоды, последующие за признанием обесценения запасов, продолжается снижение их чистой цены продажи, то сумма созданного в отношении этих запасов резерва подлежит корректировке в сторону увеличения с отнесением суммы увеличения на расходы периода в составе прибылей и убытков.

Если в течение отчетного периода чистая цена продажи запасов увеличивается, то Группа признает уменьшение (восстановление) ранее созданного в отношении этих запасов резерва с отнесением суммы уменьшения на доходы периода в составе прибылей и убытков.

8.6 Прекращение признания и выбытие

При выбытии запасов (в связи с отпуском в производство, продажей, списанием) оценка запасов производится по средневзвешенной себестоимости. При этом если в отношении выбывших запасов в прошлые отчетные периоды был создан резерв под обесценение, то он подлежит восстановлению с отнесением его суммы на доходы периода в составе прибылей и убытков.

8.7 Раскрытие информации

Группа раскрывает в консолидированной финансовой отчетности следующую информацию о запасах:

- способ оценки балансовой стоимости запасов: наименьшая из фактической себестоимости и чистой цены продажи, с кратким описанием порядка определения каждой из них;

- способ оценки запасов при списании в производство или ином выбытии: метод средневзвешенной себестоимости;
- общая балансовая стоимость запасов на отчетную дату;
- стоимость каждого вида запасов на отчетную дату (без учета резерва под обесценение запасов);
- остаток резерва под обесценение запасов на отчетную дату;
- сумма запасов, признанная в качестве расходов в составе прибылей и убытков в течение отчетного периода;
- сумма увеличения резерва под обесценение запасов за отчетный период (в случае существенности данной суммы);
- сумма восстановления резерва под обесценение запасов за отчетный период (в случае существенности данной суммы);
- балансовая стоимость запасов, заложенных в качестве обеспечения обязательств Группы.

9 ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА И ЭКВИВАЛЕНТЫ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

9.1 Нормативная база

МСФО (IAS) №7 «Отчет о движении денежных средств»;
МСФО (IAS) №21 «Влияние изменений обменных курсов валют».

9.2 Основные определения

Денежные средства – аккумулированные в наличной или безналичной формах деньги Группы, к которым относятся:

- наличные деньги в монетах или банкнотах любых валют, хранящиеся непосредственно в кассе Группы;
- денежные средства на банковских счетах Группы (на расчетном, валютном и других счетах в банках на территории РФ и за рубежом);
- денежные средства в пути.

Эквиваленты денежных средств – краткосрочные, высоколиквидные вложения, легко обратимые в заранее известную сумму денежных средств и подвергающиеся незначительному риску изменения стоимости.

Денежные средства, ограниченные для использования, – денежные средства и эквиваленты денежных средств, в отношении которых Группа не может в полной мере осуществлять права пользования и распоряжения. Ограниченными для использования, в частности, являются денежные средства на специальных банковских счетах, зарезервированные с определенной целью (оплата задолженности поставщикам и подрядчикам, погашение кредитов и займов и пр).

Номинальная стоимость – стоимость, обозначенная на монете, банкноте, бланке ценной бумаги, сумма денежных средств на счете.

Функциональная валюта – валюта, используемая в основной экономической среде, в которой Группа осуществляет свою деятельность.

Операционная деятельность – основная приносящая доход деятельность предприятия и прочая деятельность, отличная от инвестиционной и финансовой деятельности.

Инвестиционная деятельность – приобретение и выбытие долгосрочных активов и других инвестиций, не относящихся к эквивалентам денежных средств. Инвестиционная деятельность включает в себя потоки по оплате процентов, капитализированных в состав инвестиционных активов.

Финансовая деятельность – деятельность которая приводит к изменениям в размере и составе внесенного капитала и заемных средств предприятия.

9.3 Признание и первоначальная оценка

Группа относит к эквивалентам денежных средств высоколиквидные финансовые активы, предназначенные для погашения возникающих обязательств, связанных с текущей операционной деятельностью Группы, а не для целей инвестирования. Условием, указывающим на операционный (не инвестиционный) характер финансовых активов, хотя и не являющимся достаточным для квалификации их в качестве эквивалентов денежных средств, является срок погашения в момент первоначального признания, не превышающий трех месяцев.

На инвестиционный характер финансовых активов, в частности, банковских депозитов, могут указывать следующие обстоятельства: срок до погашения в момент первоначального признания свыше трех месяцев, намерение руководства удерживать их до погашения и отсутствие в прошлом случаев досрочного изъятия Группой средств с депозитов, которые изначально планировалось удерживать до погашения.

Все поступившие денежные средства и их эквиваленты, номинированные в функциональной валюте, принимаются к учету по номинальной стоимости.

Поступления денежных средств и их эквивалентов в валюте, отличной от функциональной, учитываются в функциональной валюте по текущему валютному курсу на дату поступления.

9.4 Оценка после первоначального признания

Остатки денежных средств и их эквивалентов, номинированные в функциональной валюте, отражаются по состоянию на каждую отчетную дату по первоначальной (номинальной) стоимости.

Остатки денежных средств и их эквивалентов в валюте, отличной от функциональной, пересчитываются в функциональную валюту по текущему валютному курсу на отчетную дату.

9.5 Представление денежных средств, ограниченных для использования

Денежные средства и эквиваленты денежных средств, ограниченные для использования, не включаются в состав денежных средств и их эквивалентов, а отражаются в отчете о финансовом положении в составе прочих оборотных или внеоборотных активов в зависимости от срока, на который ограничено их использование, или отдельной строкой, если их сумма является существенной.

9.6 Прекращение признания

Признание денежных средств и их эквивалентов прекращается в момент их передачи (перечисления) другой стороне при условии перехода к этой стороне всех существенных рисков и выгод от владения денежными средствами и их эквивалентами. В частности, списание денежных средств со счетов Группы производится банком на основании платежных документов Группы, заявлений на конвертацию, а также предъявленных к оплате чеков, платежных требований, оплачиваемых с акцептом плательщика или в безакцептном порядке, инкассовых поручений, аккредитивов.

9.7 Раскрытие информации

В консолидированной финансовой отчетности Группа раскрывает информацию о сальдо денежных средств и эквивалентов денежных средств на конец отчетного периода в разбивке по видам денежных средств и их эквивалентов.

В случае наличия существенных остатков денежных средств и их эквивалентов, ограниченных для использования, раскрытию подлежит информация об их сумме, а также о природе ограничений, в связи с которыми Группа не может в полной мере осуществлять права пользования и распоряжения данными активами.

10 КРЕДИТЫ И ЗАЙМЫ ПОЛУЧЕННЫЕ

10.1 Нормативная база

МСФО (IAS) №23 «Затраты по займам»;
МСФО (IAS) №32 «Финансовые инструменты: представление»;
МСФО (IAS) №39 «Финансовые инструменты: признание и оценка»;
МСФО (IFRS) №7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации».

10.2 Основные определения

Кредит – договор, по которому банк или иная кредитная организация обязуются предоставить денежные средства (кредит) заемщику в размере и на условиях, предусмотренных договором, а заемщик обязуется возвратить полученную денежную сумму и уплатить проценты на нее.

Заем – договор, по которому одна сторона (заимодавец) передает другой стороне (заемщику) деньги или другое имущество, а заемщик обязуется возратить их заимодавцу через определенный срок.

Справедливая стоимость – цена, которая была бы получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении операции на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки.

Метод эффективной ставки процента – метод расчета амортизированной стоимости кредитов и займов и распределения процентных расходов в течение соответствующего периода.

Эффективная ставка процента – ставка, применение которой обеспечивает равенство между балансовой стоимостью кредита или займа и приведенной стоимостью будущих денежных выплат, ожидаемых по этому кредиту или займу вплоть до его погашения либо, если это применимо, в течение более короткого периода (например, в случае ожидаемого досрочного погашения).

Затраты по сделке – дополнительные затраты, связанные с получением и погашением кредитов и займов, выпуском, размещением и погашением долговых ценных бумаг. Данные затраты не возникли бы, если бы Группа не привлекала заемные средства.

Затраты по займам – процентные и другие расходы, понесенные Группой в связи с получением заемных средств.

Квалифицируемый актив – актив, подготовка которого к предполагаемому использованию или для продажи обязательно требует значительного времени. В качестве квалифицируемых активов обычно выступают объекты основных средств и инвестиционного имущества, нематериальные активы.

Вексель – ценная бумага, удостоверяющая безусловное обязательство векселедателя (лица, выдавшего вексель) или иного плательщика, указанного в векселе, уплатить при наступлении срока определенную сумму векселедержателю (владельцу векселя).

Облигация – эмиссионная ценная бумага, закрепляющая право ее владельца на получение от эмитента облигации в предусмотренный в ней срок ее номинальной стоимости или иного имущественного эквивалента. Облигация может также предусматривать право ее владельца на получение фиксированного в ней процента от номинальной стоимости облигации либо иные имущественные права. Доходом по облигации являются процент и/или дисконт.

Овердрафт – кредит, полученный Группой при недостатке средств на счете.

Краткосрочная задолженность – задолженность, подлежащая погашению в течение 12 месяцев после отчетной даты, а также краткосрочная часть долгосрочной задолженности (часть, которая подлежит погашению в течение 12 месяцев после отчетной даты).

Долгосрочная задолженность – задолженность, подлежащая погашению более чем через 12 месяцев после отчетной даты.

10.3 Классификация

Группа применяет следующую классификацию кредитов и займов полученных:

- кредиты с разбивкой на обеспеченные и не обеспеченные;
- займы с разбивкой на обеспеченные и не обеспеченные;
- облигационные займы с разбивкой на обеспеченные и не обеспеченные;
- векселя;
- обязательства по финансовой аренде (порядок учета задолженности по финансовой аренде описан в разделе 13.4 настоящей Учетной политики по МСФО);
- прочие долговые обязательства.

Кредиты и займы разделяются на краткосрочные и долгосрочные в зависимости от срока погашения, предусмотренного договором. Краткосрочная и долгосрочная задолженность по кредитам и займам подлежит обособленному представлению в отчете о финансовом положении. В связи с этим Группа реклассифицирует долгосрочную задолженность по кредитам и займам в состав краткосрочной в момент, когда до срока погашения (до срока оферты, если оферта предусмотрена договором) этой задолженности остается менее 12 месяцев с отчетной даты.

Группа классифицирует кредиты и займы как краткосрочные, если они подлежат погашению в течение 12 месяцев после окончания отчетного периода, даже если:

- первоначальный срок погашения кредита/ займа составлял более 12 месяцев; и
- после окончания отчетного периода и до утверждения финансовой отчетности к выпуску заключено соглашение о рефинансировании или изменении графика платежей по кредиту/ займу на долгосрочной основе.

Если Группа имеет право (например, исходя из соглашения о рефинансировании) и намерение рефинансировать или пролонгировать кредит/ заем на срок не менее 12 месяцев после отчетной даты, то Группа классифицирует данное обязательство как долгосрочное, даже если в противном случае оно подлежало бы погашению в более короткий срок. Если у Группы отсутствует право рефинансировать или пролонгировать кредит/ заем, то он должен быть классифицирован как краткосрочный при условии, что до срока погашения кредита/ займа остается менее 12 месяцев с отчетной даты.

В случае нарушения Группой в течение отчетного периода или на отчетную дату одного или нескольких условий, на которых ей был предоставлен кредит/ заем, в результате чего он подлежит погашению по требованию кредитора, то данный кредит/ заем подлежит реклассификации из

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

состава долгосрочных кредитов и займов в краткосрочные. Реклассификация производится даже в том случае, если кредитор согласился после окончания отчетного периода и до утверждения финансовой отчетности к выпуску не требовать от Группы досрочного погашения кредита/ займа.

Аналогичный порядок перевода долгосрочной задолженности в краткосрочную применяется для задолженности по собственным долговым ценным бумагам Группы (векселям и облигациям).

10.4 Первоначальное признание и оценка

Группа признает задолженность по кредитам и займам полученным в момент, когда она становится стороной по договору, предусматривающему принятие на себя соответствующего финансового обязательства. Датой первоначального признания является:

- для кредитов, овердрафтов и займов – дата фактического получения денежных средств Группой;
- для векселей – дата выдачи Группой векселя;
- для облигаций – дата размещения облигаций.

При первоначальном признании кредиты и займы отражаются по справедливой стоимости за вычетом затрат по сделке, непосредственно связанных с получением займов и кредитов, выпуском и размещением долговых ценных бумаг.

Затраты по сделке включают:

- плата банку за открытие, оформление кредитного договора или открытие кредитной линии;
- оказание Группе юридических и консультационных услуг (вознаграждение и комиссионные, уплаченные агентам, консультантам, брокерам и дилерам, оплата проведения экспертиз);
- сборы регулирующих органов и фондовых бирж, а также налоги и сборы, уплачиваемые в установленных законодательством случаях;
- другие затраты, непосредственно связанные с привлечением заемных средств.

В случае если затраты по сделке в совокупности являются незначительными, то они могут быть отнесены Группой в состав процентных расходов в том периоде, в котором они были понесены, не корректируя при этом первоначальную стоимость полученных кредитов и займов.

Если кредит/ заем получен Группой на рыночных условиях, т.е. процентная ставка по договору кредита/ займа незначительно отклоняется от рыночной ставки процента по аналогичным кредитам и займам (выданным в той же валюте, имеющим схожие сроки погашения, уровень кредитного риска и пр.), то справедливая стоимость кредита/ займа при первоначальном признании определяется как сумма фактически полученных Группой денежных средств.

В случае если кредит/ заем получен Группой на нерыночных условиях, то его справедливая стоимость при первоначальном признании определяется как приведенная стоимость будущих денежных выплат по данному кредиту/ займу. При этом в качестве ставки дисконтирования используется рыночная ставка процента, которая определяется следующим образом:

- как процентная ставка по аналогичным кредитам и займам (выданным в той же валюте, имеющим схожие сроки погашения, уровень кредитного риска и пр.), предоставленным в период принятия к учету кредита/ займа;
- в случае отсутствия информации о кредитах и займах, предоставленным на аналогичных условиях, в качестве рыночной ставки процента принимается средневзвешенная ставка по кредитам, предоставленным ЦБ РФ нефинансовым организациям с близким сроком погашения и в той же валюте. Данная ставка определяется на основании данных таблиц «Средневзвешенные процентные ставки по кредитам, предоставленным кредитными организациями физическим лицам и нефинансовым организациям, в рублях» и «Средневзвешенные процентные ставки по кредитам, предоставленным кредитными организациями физическим лицам и нефинансовым организациям, в иностранной валюте» Бюллетеня банковской статистики ЦБ РФ.

Разница между приведенной стоимостью кредита/ займа, предоставленного Группе на нерыночных условиях, и суммой полученных ей денежных средств по данному кредиту/ займу подлежит отнесению на доходы или расходы периода в состав прибылей и убытков.

10.5 Последующая оценка

На каждую последующую отчетную дату после первоначального признания кредиты и займы полученные отражаются в отчете о финансовом положении по амортизированной стоимости, рассчитанной с использованием метода эффективной ставки процента. Амортизированная стоимость задолженности по кредитам или займам представляет собой:

- первоначальную стоимость кредита/ займа;
- плюс процентный расход, начисленный с использованием метода эффективной ставки процента (как произведение эффективной ставки процента и амортизированной стоимости кредита/ займа на конец предыдущего отчетного периода). Эффективная ставка процента определяется как ставка, применение которой обеспечивает равенство между балансовой стоимостью кредита/ займа и приведенной стоимостью будущих денежных выплат, ожидаемых по этому кредиту/ займу вплоть до его погашения. При этом:
 - для кредитов и займов с фиксированной процентной ставкой используется эффективная ставка процента на момент

- первоначального признания кредита/ займа, т.е. ставка дисконтирования для расчета его первоначальной стоимости;
- для кредитов и займов с плавающей процентной ставкой используется текущая (рассчитанная по состоянию на отчетную дату) эффективная ставка процента;
 - минус сумма платежей, произведенных Группой, в оплату кредита или займа, в т.ч. банковских комиссий за пользование заемными средствами и иных платежей, предусмотренных договором.

С целью оптимизации соотношения между затратами и выгодами при подготовке консолидированной финансовой отчетности Группа может применять упрощенный порядок учета затрат по сделке (в частности, банковских комиссий за пользование заемными средствами), сумма которых является существенной. Эти затраты уменьшают первоначальную стоимость кредитов и займов полученных, однако не участвуют в расчете эффективной ставки процента и, соответственно, процентных расходов по кредитам и займам и их амортизированной стоимости. Данные затраты по сделке учитываются в индивидуальном порядке, который предусматривает их равномерное отнесение в состав процентных расходов в течение периода, к которому они относятся. Упрощенный порядок учета затрат по сделке применим при условии, что он не приводит к существенным изменениям консолидированной финансовой отчетности по сравнению со случаем амортизации затрат по сделке с помощью метода эффективной ставки процента.

10.6 Учет затрат по займам

Группа относит к затратам по займам следующие виды затрат:

- процентные расходы по финансовым обязательствам, начисленные с использованием метода эффективной ставки процента;
- процентные расходы по обязательствам по финансовой аренде, начисленные в порядке, описанном в разделе 13.4 настоящей Учетной политики по МСФО;
- курсовые разницы, возникающие в результате привлечения кредитов и займов в иностранной валюте, в той мере, в какой они считаются корректировкой затрат на выплату процентов.

Группа использует следующий порядок учета затрат по займам:

- затраты по займам, возникающие в связи с приобретением, строительством или производством квалифицируемого актива, капитализируются путем включения в стоимость этого актива с учетом положений, описанных ниже;
- прочие затраты по займам относятся на финансовые расходы в составе прибылей и убытков в период их возникновения.

Затраты по заемным средствам, привлеченным Группой исключительно с целью приобретения, строительства или производства квалифицируемого актива, подлежат капитализации, т.е. включению в первоначальную стоимость данного актива. Данные затраты, обозначаемые как затраты по займам, непосредственно связанные с приобретением, строительством или производством квалифицируемого актива, характеризуются тем, что их можно было бы избежать, если бы Группа не осуществляла вложений в квалифицируемый актив. В частности, если Группа привлекает кредит/ заем исключительно с целью приобретения актива, отвечающего определению квалифицируемого, то затраты по этому кредиту/ займу квалифицируются как затраты по займам, непосредственно связанные с приобретением квалифицируемого актива.

Затраты по займам, непосредственно связанные с приобретением, строительством или производством конкретного квалифицируемого актива, увеличивают первоначальную стоимость данного актива на сумму фактически понесенных за отчетный период затрат по займам за вычетом дохода, полученного от инвестирования временно свободных заемных средств.

Затраты по кредитам и займам, отличные от затрат по займам, непосредственно связанным с приобретением, строительством или производством конкретного квалифицируемых активов, подлежат включению в первоначальную стоимость активов, удовлетворяющих определению квалифицируемых, в следующем порядке:

- сумма затрат по займам, включаемых в первоначальную стоимость квалифицируемого актива, определяется путем умножения ставки капитализации на сумму фактических затрат по данному активу;
- ставка капитализации рассчитывается как отношение всех затрат по займам за отчетный период к средневзвешенной сумме задолженности Группы по кредитам и займам, остающимся непогашенными в течение периода. При этом из расчета исключаются кредиты и займы, полученные исключительно с целью приобретения, строительства или производства квалифицируемых активов;
- сумма затрат по займам, капитализированных Группой в течение отчетного периода, не должна превышать общую сумму фактических затрат по займам, понесенных в течение этого периода.

Стоимость объектов квалифицируемых активов включает все затраты, связанные с приобретением, сооружением и (или) изготовлением инвестиционного актива, в том числе:

- авансы, выданные подрядным организациям, выполняющим строительномонтажные работы по данному объекту,
- оборудование, требующее монтажа, подлежащее установке на данном объекте,
- материалы, предназначенные для строительства
- суммы процентов, капитализированных в прошлых отчетных периодах.

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

Капитализация затрат по займам в первоначальную стоимость квалифицируемого актива должна начинаться в момент, когда выполнены все три условия:

- Группа понесла затраты по данному активу;
- Группа понесла затраты по займам;
- Группа осуществила действия, необходимые для подготовки актива к использованию по назначению или продаже.

При приостановке приобретения, сооружения и (или) изготовления квалифицируемого актива на длительный период (более трех месяцев) проценты, причитающиеся к оплате займодавцу (кредитору), прекращают включаться в стоимость квалифицируемого актива с первого числа месяца, следующего за месяцем приостановления приобретения, сооружения и (или) изготовления такого актива. В указанный период проценты, причитающиеся к оплате займодавцу (кредитору), включаются в состав финансовых расходов.

Капитализация затрат по займам прекращается, когда завершены практически все работы по подготовке квалифицируемого актива к использованию или продаже. Объект считается готовым к использованию или продаже, когда завершено его физическое сооружение, несмотря на то, что может продолжаться повседневная административная работа, а объекту еще могут требоваться незначительные доработки, связанные с оформлением объекта или желанием пользователя.

Если сооружение квалифицируемого актива завершается по частям и каждая часть может использоваться в то время, как другие его части еще достраиваются, то капитализация затрат по займам для отдельной части актива прекращается, когда завершены практически все работы для подготовки ее к использованию или продаже.

10.7 Прекращение признания

Группа прекращает признание задолженности по кредитам и займам только в случае погашения этой задолженности, т.е. когда указанное в договоре обязательство исполнено, аннулировано или срок его действия истек.

Существенное изменение условий существующих кредитов и займов учитывается как погашение существующего обязательства и признание нового финансового обязательства.

10.8 Раскрытие информации

В консолидированной финансовой отчетности Группа раскрывает информацию о сальдо задолженности по кредитам и займам полученным на конец отчетного периода в разбивке по видам кредитов и займов и по их срочности. Группа отражает задолженность по кредитам и займам (в требуемой разбивке) без деления на компоненты, из которых складывается балансовая

стоимость кредитов и займов, в частности, не выделяя отдельно задолженность по начисленным процентам.

Группа также раскрывает в консолидированной финансовой отчетности следующую информацию о полученных кредитах и займах:

- анализ индивидуально существенных кредитов и займов по срокам погашения с раскрытием основных характеристик каждого такого кредита/займа:
 - вид кредита/ займа в соответствии с классификацией кредитов и займов, применяемой Группой (см. раздел 10.3 настоящей Учетной политики по МСФО);
 - сумма по договору (номинальная стоимость);
 - балансовая стоимость на отчетную дату;
 - валюта;
 - эффективная ставка процента;
 - срок погашения;
- указание о том, что кредит/заем получен от связанной стороны;
- способы обеспечения обязательств Группы по различным видам полученных кредитов и займов (активы, поручительства третьих лиц, будущие денежные потоки по договорам и пр.) и сумма выданных обеспечений на отчетную дату;
- информация о подверженности Группы риску ликвидности в связи с привлечением кредитов и займов (информация раскрывается в порядке, принятом для финансовых обязательств и описанном в разделе 6.5 настоящей Учетной политики по МСФО),
- информация о подверженности Группы риску изменения процентных ставок (информация раскрывается в порядке, принятом для финансовых обязательств и описанном в разделе 6.5 настоящей Учетной политики по МСФО);
- сведения о нарушениях условий кредитных договоров в части выполнения отдельных требований кредитных учреждений (при наличии).

Группа раскрывает в консолидированной финансовой отчетности следующую информацию о капитализации затрат по займам (в случае существенности данных затрат):

- сумма затрат по займам, капитализированным за отчетный период;
- ставки, применяемые компаниями Группы для определения суммы затрат по займам, подлежащих капитализации (раскрытие данной информации производится путем указания диапазона, в котором варьируются ставки капитализации для разных компаний Группы).

11 КРЕДИТОРСКАЯ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ

11.1 Нормативная база

МСФО (IAS) №32 «Финансовые инструменты: представление»;
МСФО (IAS) №39 «Финансовые инструменты: признание и оценка»;
МСФО (IFRS) №7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации».

11.2 Определения

Кредиторская задолженность – задолженность Группы перед контрагентами, персоналом, задолженность по расчетам по налогам и сборам.

Краткосрочная задолженность – задолженность, подлежащая погашению в течение 12 месяцев после отчетной даты, а также краткосрочная часть долгосрочной задолженности (часть, которая подлежит погашению в течение 12 месяцев после отчетной даты).

Долгосрочная задолженность – задолженность, подлежащая погашению более чем через 12 месяцев после отчетной даты.

Метод эффективной ставки процента – метод расчета амортизированной стоимости кредиторской задолженности и распределения процентных расходов в течение соответствующего периода.

11.3 Классификация

Группа разделяет кредиторскую задолженность на краткосрочную и долгосрочную в зависимости от срока погашения. Краткосрочная и долгосрочная кредиторская задолженность подлежат обособленному представлению в отчете о финансовом положении. В связи с этим Группа реклассифицирует долгосрочную задолженность в состав краткосрочной в момент, когда по условиям договора до момента ее погашения остается менее 12 месяцев с отчетной даты.

Группа осуществляет классификацию кредиторской задолженности по видам расчетов, выделяя кредиторскую задолженность:

- по расчетам с поставщиками и подрядчиками, т.е. задолженность за приобретенные товары, работы, услуги (торговая кредиторская задолженность);
- по расчетам с покупателями и заказчиками по авансам полученным, т.е. задолженность по отгрузке товаров, работ, услуг в счет ранее полученных от покупателей авансов;
- по расчетам по налогам (по налогу на прибыль, НДС, налогу на имущество, страховым взносам и прочим налогам);
- по расчетам с персоналом;
- по дивидендам к уплате;
- по расчетам с прочими кредиторами, например, по аренде, по претензиям, по договорам страхования и пр. (прочая кредиторская задолженность).

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

Группа разделяет кредиторскую задолженность на финансовую и нефинансовую:

- финансовой является кредиторская задолженность, которая удовлетворяет определению финансовых обязательств, приведенному в разделе 6.1 настоящей Учетной политики по МСФО;
- к нефинансовой относится та кредиторская задолженность, которая не является финансовой.

Принадлежностью кредиторской задолженности к финансовой или нефинансовой определяется порядок ее первоначальной и последующей оценки. В целях настоящей Учетной политики по МСФО кредиторская задолженность по авансам полученным и по расчетам по налогам трактуется как нефинансовая задолженность, кредиторская задолженность по всем остальным видам расчетов – как финансовая задолженность.

11.4 Признание

Кредиторская задолженность признается тогда, когда Группа становится стороной договора, по которому у нее возникает обязательство передать другой стороне возмещение в виде денежных средств, иных финансовых или нефинансовых активов.

Кредиторская задолженность по расчетам с поставщиками и подрядчиками возникает вследствие договорных отношений между Группой и контрагентами по договорам поставки товаров (работ, услуг) в момент перехода к Группе существенных рисков и выгод, связанных с владением товарами (работами, услугами), при условии, что они не были оплачены Группой в порядке предварительной оплаты.

Кредиторская задолженность перед покупателями и заказчиками по авансам полученным возникает вследствие договорных отношений между Группой и контрагентами по договорам поставки товаров (работ, услуг) в момент их оплаты (поступления денежных средств на банковские счета Группы, в кассу, при получении векселей третьих лиц) при условии, что этот момент предшествует моменту отражения Группой выручки от реализации товаров (работ, услуг).

Признание задолженности Группы по расчетам по налогам определяются в соответствии с нормами налогового законодательства.

Порядок признания и оценки задолженности Группы по расчетам с персоналом описан в разделе 14 настоящей Учетной политики по МСФО.

Начисление задолженности Группы по дивидендам к уплате производится в момент их утверждения общим собранием акционеров в соответствующей сумме.

Признание прочей кредиторской задолженности осуществляется Группой в порядке, аналогичном признанию задолженности по расчетам с поставщиками и подрядчиками.

11.5 Первоначальная оценка

Порядок оценки кредиторской задолженности при первоначальном признании зависит от того, является ли она финансовой или нефинансовой, а также (для финансовой задолженности) от ее срочности.

Финансовая кредиторская задолженность оценивается в момент принятия к учету следующим образом:

- в связи с несущественностью эффекта временной стоимости денег, первоначальная стоимость краткосрочной задолженности определяется как недисконтированная сумма денежных выплат, которые Группа в соответствии с условиями договора должна произвести для погашения своей задолженности перед поставщиком, подрядчиком или прочим кредитором;
- первоначальная стоимость долгосрочной задолженности определяется как приведенная стоимость будущих денежных выплат, которые Группа в соответствии с условиями договора должна произвести для погашения своей задолженности перед поставщиком, подрядчиком или прочим кредитором.

В качестве ставки дисконтирования для расчета первоначальной стоимости долгосрочной финансовой кредиторской задолженности используется рыночная ставка процента, которая определяется следующим образом:

- как процентная ставка по банковским кредитам со сходными условиями (сроком, валютой, уровнем кредитного риска, условиями погашения и пр.), предоставленными в периоде возникновения задолженности; или
- в случае отсутствия информации о кредитах, предоставленных на сходных условиях, в качестве рыночной ставки процента принимается средневзвешенная ставка процента по кредитам, предоставленным ЦБ РФ нефинансовым организациям с близким сроком погашения и в той же валюте. Данная ставка определяется на основании данных таблиц «Средневзвешенные процентные ставки по кредитам, предоставленным кредитными организациями физическим лицам и нефинансовым организациям, в рублях» и «Средневзвешенные процентные ставки по кредитам, предоставленным кредитными организациями физическим лицам и нефинансовым организациям, в иностранной валюте» Бюллетеня банковской статистики ЦБ РФ.

Кредиторская задолженность перед покупателями и заказчиками по авансам полученным, вне зависимости от срока погашения, не подлежит дисконтированию, а отражается по справедливой стоимости активов, полученных Группой от покупателей и заказчиков в порядке предварительной оплаты.

Первоначальная стоимость задолженности Группы по расчетам по налогам определяются в соответствии с нормами налогового законодательства и не подлежит дисконтированию.

11.6 Последующая оценка

По состоянию на каждую отчетную дату кредиторская задолженность отражается в отчете о финансовом положении в следующей сумме:

- финансовая задолженность – в зависимости от срока погашения при первоначальном признании:
 - краткосрочная задолженность – по первоначальной стоимости;
 - долгосрочная задолженность – по амортизированной стоимости, рассчитанной с использованием метода эффективной ставки процента, т.е. как:
 - первоначальная стоимость;
 - плюс процентный расход, рассчитанный как произведение эффективной ставки процента на амортизированную стоимость задолженности по состоянию на конец предыдущего отчетного периода. Эффективная ставка процента совпадает с рыночной ставкой, являющейся ставкой дисконтирования при расчете первоначальной стоимости задолженности;
 - минус сумма погашения кредиторской задолженности (в случае если договором предусмотрено погашение задолженности несколькими платежами);
- нефинансовая задолженность (перед покупателями и заказчиками по авансам полученным, по налогам и по расчетам с персоналом), вне зависимости от срока погашения – по первоначальной стоимости.

11.7 Прекращение признания

Группа прекращает признание кредиторской задолженности по следующим основаниям:

- оплата задолженности перед поставщиками, подрядчиками и прочими кредиторами;
- отгрузка товаров, выполнение работ, оказание услуг, по которым Группой была получена предоплата;
- списание не востребовавшейся задолженности в связи с прощением долга кредитором, истечением срока исковой давности или вследствие невозможности исполнения обязательства.

11.8 Раскрытие информации

В консолидированной финансовой отчетности Группа раскрывает информацию о сальдо кредиторской задолженности на конец отчетного периода в разбивке по видам расчетов и по срочности.

12 РЕЗЕРВЫ, УСЛОВНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И УСЛОВНЫЕ АКТИВЫ

12.1 Нормативная база

МСФО (IAS) №37 «Резервы, условные обязательства и условные активы».

12.2 Определения

Резерв (оценочное обязательство) – обязательство, неопределенное по величине или с неопределенным сроком исполнения.

Обязательство – существующая обязанность Группы, возникающая в результате прошлых событий, исполнение которой, как ожидается, приведет к выбытию ресурсов, заключающих в себе экономические выгоды.

Обязывающее событие – событие, создающее юридическое или обусловленное сложившейся практикой обязательство такое, что Группа не имеет реалистичной альтернативы отказаться от погашения этого обязательства.

Условный актив – возможный актив, который возникает из прошлых событий и существование которого будет подтверждено только наступлением или не наступлением одного или более неопределенных будущих событий, которые не находятся под полным контролем Группы.

Условное обязательство это:

- возможное обязательство, возникающее в результате прошлых событий, и существование которого будет подтверждено только наступлением или ненаступлением одного или более неопределенных будущих событий, которые не находятся под полным контролем Группы; или
- существующая обязанность, возникшая в результате прошлых событий, но не признанная по причине того, что:
 - не является высоко вероятным, что для ее исполнения потребуется отток ресурсов, заключающих в себе экономические выгоды; или
 - сумма обязательства не может быть надежно оценена.

Юридическое обязательство – обязательство, вытекающее из договора (через его явные или подразумеваемые условия), норм законодательства или иного действия закона.

Обязательство, обусловленное сложившейся практикой (конклюдентное обязательство), – обязательство, возникающее вследствие действий Группы, когда:

- сложившейся прошлой практикой, публикуемой политикой или достаточно конкретным текущим заявлением Группа указала другим сторонам, что она примет на себя определенные обязанности; и
- в результате Группа создала обоснованные ожидания у этих других сторон, что она выполнит взятые на себя обязанности.

12.3 Классификация

Группа создает следующие виды резервов:

- резерв по судебным рискам;
- резервы по иным обязывающим событиям (прочие резервы).

12.4 Признание и оценка резервов

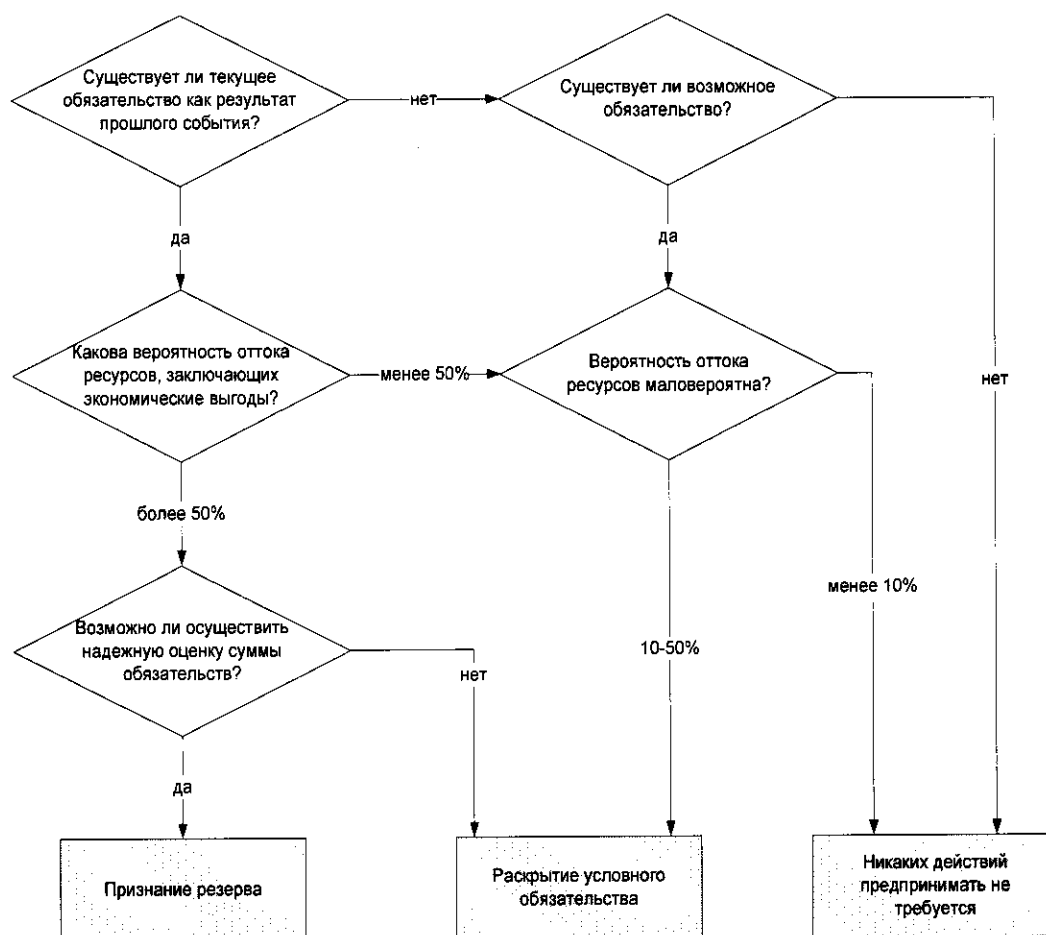
12.4.1 Признание резервов

Группа признает резерв (оценочное обязательство) только при единовременном соблюдении следующих условий:

- Группа имеет существующее обязательство (юридическое или обусловленное сложившейся практикой), возникшее в результате прошлого события;
- является высоко вероятным, что исполнение обязательства потребует от Группы выбытия ресурсов, заключающих в себе экономические выгоды;
- сумма обязательства может быть надежно оценена.

В случае неясности, имеет ли Группа существующее обязательство или нет, прошлое событие считается приводящим к возникновению существующего обязательства, если на отчетную дату с учетом всех имеющихся свидетельств более вероятно наличие обязательства, чем его отсутствие.

Общую схему анализа обязательства для определения его характера и порядка отражения в консолидированной финансовой отчетности можно представить следующим образом:



12.4.2 Оценка резервов при первоначальном признании

Величина создаваемого Группой резерва представляет собой наилучшую оценку затрат, необходимых для исполнения зарезервированного обязательства.

Первоначальная стоимость резерва определяется исходя из суждений руководства Группы, которые могут опираться на прошлую практику аналогичных операций и заключения независимых экспертов.

При оценке первоначальной стоимости резерва:

- учитываются только затраты, непосредственно связанные с исполнением зарезервированного обязательства;
- учитываются будущие события, которые могут повлиять на сумму затрат, необходимых для погашения зарезервированного обязательства (например, изменения законодательства, технологий производства), при наличии надежных свидетельств в пользу того, что эти события произойдут;
- учитывается любая дополнительная информация, полученная после окончания отчетного периода;
- не учитываются будущие доходы от выбытия активов, ожидаемые в связи с погашением зарезервированного обязательства.

В случае существенности эффекта временной стоимости денег, т.е. если погашение зарезервированного обязательства ожидается более чем через 12 месяцев после отчетной даты, а также в случае возможности достоверной оценки выплат, подлежащих погашению более чем через 12 месяцев, первоначальная стоимость резерва определяется как приведенная стоимость данных выплат.

12.4.3 Изменение сумм резервов

Резервы могут быть использованы только на погашение тех обязательств, под которые эти резервы были созданы.

Величина резервов анализируется руководством Группы по состоянию на каждую отчетную дату и корректируется с целью отражения наилучшей текущей оценки затрат, необходимых для их погашения, с учетом дополнительно полученной релевантной информации. Если вероятность того, что для погашения зарезервированного обязательства потребуется выбытие ресурсов, заключающих в себе экономические выгоды, более не оценивается как высокая, то сумма резерва подлежит восстановлению.

Для резерва, чья оценка производится путем дисконтирования будущих денежных потоков, балансовая стоимость на каждую очередную отчетную дату увеличивается в связи с тем, что срок ожидаемого погашения зарезервированного обязательства сократился на один отчетный период. Это увеличение признается в качестве финансовых расходов в составе прибылей и убытков.

12.5 Учет и оценка резервов по судебным искам

Группа создает резервы по судебным искам на основании заключений юридической службы, которая оценивает вероятность неблагоприятного исхода и сумму связанных с этим будущих выплат. Резерв создается/корректируется по состоянию на каждую отчетную дату.

Сумма созданного резерва по судебным искам относится на расходы периода в составе прибылей и убытков.

Погашение обязательства Группы по судебному иску, в отношении которого ранее был создан резерв, производится за счет этого резерва.

Если вероятность неблагоприятного исхода по судебному иску более не является высокой или сумма резерва превысила сумму фактических расходов на удовлетворение судебного иска, то неиспользованный остаток резерва списывается на доходы периода в составе прибылей и убытков.

12.6 Условные активы и обязательства

Условные обязательства (кроме условных обязательств, идентифицированных при объединении компаний) и условные активы не подлежат признанию в отчете о финансовом положении. Информация о них

подлежит раскрытию в примечаниях к консолидированной финансовой отчетности, кроме случаев, когда:

- для условных обязательств – возможность оттока ресурсов, заключающих в себе экономические выгоды, в связи с погашением обязательства является маловероятной;
- для условных активов – возможность притока ресурсов, заключающих в себе экономические выгоды, в связи с использованием или продажей актива не является вероятной.

Исключительный порядок в части признания действует в отношении условных обязательств, идентифицированных при объединении компаний. Материнская компания признает на дату приобретения условные обязательства дочерней компании при условии, что их справедливая стоимость может быть надежно оценена. Высокая вероятность оттока экономических выгод в связи с урегулированием данных обязательств не является необходимым условием для их признания в консолидированной финансовой отчетности.

Условные обязательства, признанные в результате объединения компаний, вплоть до момента погашения, аннулирования или истечения их срока, отражаются в консолидированной финансовой отчетности по наибольшей из двух величин:

- сумме, определенной в соответствии с порядком оценки резервов, описанным в разделе 12.4 настоящей Учетной политики по МСФО; или
- первоначально признанной сумме.

12.7 Раскрытие информации

Резервы представляются в отчете о финансовом положении в отдельной строке: «Резервы».

Для каждого класса резервов Группа раскрывает следующую информацию в консолидированной финансовой отчетности (в случае существенности данной информации):

- краткое описание характера зарезервированного обязательства с указанием ожидаемых сроков его погашения;
- балансовая стоимость резерва на начало и конец отчетного периода;
- дополнительные резервы, созданные за отчетный период, включая увеличение существовавших резервов;
- использованные суммы резервов в течение отчетного периода;
- неиспользованные суммы резервов, восстановленные в течение отчетного периода.

Для каждого существенного класса условных активов и обязательств, Группа раскрывает в консолидированной финансовой отчетности краткое описание характера условного актива/ обязательства и его оценочную величину (если она поддается надежной оценке).

Группа раскрывает информацию о следующих существенных условных обязательствах (без указания их оценочной величины):

- страхование;
- условные налоговые обязательства;
- условные судебные разбирательства;
- условные обязательства по охране окружающей среды;
- выданные финансовые гарантии;
- прочие условные обязательства.

13 ФИНАНСОВАЯ И ОПЕРАЦИОННАЯ АРЕНДА

13.1 Нормативная база

МСФО (IAS) №17 «Аренда».

13.2 Основные определения

Аренда – договор, согласно которому арендодатель передает арендатору в обмен на платеж или серию платежей право на использование актива в течение согласованного периода времени.

Срок аренды – не подлежащий сокращению период, в течение которого арендатор в соответствии с договором аренды арендует актив, а также иные дополнительные периоды, на которые у арендатора есть право продлить аренду актива с дополнительной оплатой или без нее, если на момент начала срока аренды имеется обоснованная уверенность в том, что арендатор реализует это право.

Срок экономической службы – период, в течение которого предполагается использование арендованного актива в экономических целях одним или более пользователями.

Срок полезного использования – оценочный период с начала срока аренды, не ограниченный сроком аренды, на протяжении которого компания предполагает получать экономические выгоды от использования актива.

Дата начала арендных отношений – наиболее ранняя из двух дат: дата заключения договора аренды или дата принятия сторонами обязательств в отношении основных условий аренды. По состоянию на эту дату:

- аренда классифицируется как операционная или финансовая;
- в случае финансовой аренды определяются суммы, подлежащие признанию на момент начала срока аренды.

Начало срока аренды – дата, начиная с которой арендатор получает возможность реализовать свое право на использование арендуемого актива. Эта дата является датой первоначального признания аренды, т.е. признания соответствующих активов, обязательств, доходов или расходов.

Финансовая аренда – аренда, предусматривающая передачу практически всех рисков и выгод, связанных с владением активом. Право собственности в итоге может как передаваться, так и не передаваться.

Операционная аренда – аренда, отличная от финансовой.

Минимальные арендные платежи – платежи на протяжении срока аренды, которые требуются или могут быть затребованы от арендатора (за исключением условной арендной платы, возмещаемых арендодателем затрат на обслуживание и уплату налогов), а также:

- для арендатора – суммы, гарантированные арендатором или стороной, связанной с арендатором;
- для арендодателя – ликвидационная стоимость, гарантированная арендодателю:
 - арендатором;
 - стороной, связанной с арендатором; или
 - третьей стороной, не связанной с арендодателем, финансовое состояние которой таково, что она способна выполнить свои обязательства по гарантии.

Если арендатор имеет право приобрести арендованный актив по цене, существенно более низкой чем ожидаемая справедливая стоимость актива на дату, когда данное право может быть реализовано, так что есть все основания полагать, что арендатор воспользуется этим правом, то в этом случае минимальные арендные платежи складываются из:

- платежей, которые арендатор должен выплачивать до предполагаемой даты реализации права на приобретение актива, и
- цены, по которой актив может быть приобретен арендатором.

Первоначальные прямые затраты – дополнительные затраты, непосредственно связанные с обсуждением условий и заключением договора аренды, за исключением затрат, понесенных арендодателями, являющимися производителями или дилерами.

Условная арендная плата – часть арендных платежей, сумма которой не является фиксированной, а определяется факторами, отличными от прошедшего срока аренды (например, уровень продаж, степень использования актива, уровень цен, рыночные процентные ставки).

Ставка процента, подразумеваемая в договоре аренды, – ставка дисконтирования, при использовании которой на момент начала срока аренды суммарная приведенная стоимость (а) минимальных арендных платежей и (б) негарантированной ликвидационной стоимости арендованного актива совпадает с суммой (i) справедливой стоимости актива и (ii) первоначальных прямых затрат арендодателя.

Справедливая стоимость – цена, которая была бы получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении операции на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки.

Гарантированная ликвидационная стоимость – это:

- для арендатора – часть ликвидационной стоимости арендованного актива, гарантированная арендатором или связанной с ним стороной (сумма гарантии равняется максимальной сумме, подлежащей выплате);
- для арендодателя – часть ликвидационной стоимости актива, гарантированная арендатором или третьей стороной, не связанной с арендодателем, финансовое состояние которой таково, что она способна выполнить свои обязательства по гарантии.

Негарантированная ликвидационная стоимость – часть ликвидационной стоимости арендованного актива, получение которой арендодателем не гарантировано или гарантировано только стороной, связанной с арендодателем.

Валовые инвестиции в аренду – сумма минимальных арендных платежей, причитающихся арендодателю по договору финансовой аренды, и негарантированной остаточной стоимости арендованного актива с позиции арендодателя.

Чистые инвестиции в аренду – валовые инвестиции в аренду, дисконтированные по ставке процента, подразумеваемой в договоре аренды.

Незаработанный финансовый доход – разница между:

- валовыми инвестициями в аренду; и
- чистыми инвестициями в аренду.

Аренда без права досрочного прекращения – аренда, досрочное прекращение которой возможно только в следующих случаях:

- при наступлении какого-либо маловероятного условного события;
- с согласия арендодателя;
- если арендатор заключает новый договор аренды с тем же самым арендодателем, предметом которого является тот же или эквивалентный актив;
- в случае уплаты арендатором такой дополнительной суммы, которая на дату начала арендных отношений позволяет обоснованно считать, что продолжение аренды гарантировано.

13.3 Классификация аренды

В Группе принята следующая классификация видов аренды:

- финансовая аренда;
- операционная аренда.

Группа классифицирует аренду в качестве финансовой или операционной на основании экономического содержания договора, а не его юридической формы.

Классификация аренды осуществляется на дату начала арендных отношений и может изменяться только при изменении условий аренды.

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

Измененное соглашение должно рассматриваться как новый договор аренды на протяжении его срока действия.

Земельные участки и здания, представляющие собой элементы арендованного актива, в целях классификации аренды должны рассматриваться отдельно. Это связано с тем, что земельные участки, как правило, имеют неограниченный срок полезного использования. Когда это необходимо для классификации и учета аренды, минимальные арендные платежи (включая единовременные авансовые выплаты) распределяются между земельными участками и зданиями пропорционально их справедливой стоимости на момент начала срока аренды. Если арендные платежи не могут быть обоснованно распределены между этими двумя элементами, то вся аренда классифицируется как финансовая, если только не очевидно, что и земельные участки, и здания являются предметом договора операционной аренды.

В качестве критериев, которые указывают на принадлежность аренды к финансовой аренде, Группа рассматривает следующие:

- в конце срока аренды право собственности на арендованный актив переходит к арендатору;
- арендатор имеет право приобрести актив по цене, существенно более низкой чем ожидаемая справедливая стоимость актива на дату, когда данное право может быть реализовано, так что есть все основания полагать, что арендатор воспользуется этим правом;
- срок аренды распространяется практически на весь срок экономической службы актива, даже несмотря на то, что право собственности на него не переходит к арендатору по истечении срока аренды;
- на дату начала арендных отношений приведенная стоимость минимальных арендных платежей практически равна справедливой стоимости актива;
- арендованные активы носят специальный характер, так что только арендатор может пользоваться ими без существенных модификаций;
- в случае досрочного прекращения договора аренды по инициативе арендатора на него ложатся связанные с этим убытки арендодателя;
- в конце срока аренды арендатор имеет право продлить аренду на дополнительный период, с арендной платой значительно ниже рыночного уровня.

13.4 Учет финансовой аренды

При заключении договоров финансовой аренды Группа выступает исключительно в роли арендатора, так что в настоящей Учетной политике по МСФО не рассматривается порядок учета финансовой аренды у арендодателя.

13.4.1 Первоначальное признание

На момент начала срока аренды Группа, выступая в роли арендатора по договору финансовой аренды, принимает к учету арендованный актив и

признает обязательство по финансовой аренде в сумме, равной наименьшей из двух величин (обе величины определяются по состоянию на дату начала арендных отношений):

- справедливой стоимости актива; или
- приведенной стоимости минимальных арендных платежей.

При расчете приведенной стоимости минимальных арендных платежей в качестве ставки дисконтирования используется ставка процента, подразумеваемая в договоре аренды, если существует практическая возможность определить такую ставку, в противном случае – рыночная ставка процента по кредитам с аналогичными условиями (срок, валюта, обеспечение и пр.).

Первоначальные прямые затраты Группы, непосредственно связанные с заключением договора аренды, включаются в стоимость арендованного актива.

13.4.2 Последующая оценка

После первоначального признания обязательства по финансовой аренде минимальные арендные платежи, выплачиваемые Группой, подлежат распределению между затратами на финансирование и уменьшением суммы обязательства. Группа распределяет затраты на финансирование между всеми периодами в течение срока аренды таким образом, чтобы получилась постоянная ставка процента на непогашенную сумму обязательства. Данная ставка является аналогом эффективной ставки процента, используемой при расчете амортизированной стоимости финансовых обязательств (см. раздел 6.4 настоящей Учетной политики по МСФО). Затраты на финансирование отражаются в качестве финансовых расходов в составе прибылей и убытков.

В случае реструктуризации договора аренды, предполагающей изменение графика арендных платежей, Группа производит пересчет эффективной ставки процента исходя из балансовой стоимости соответствующего обязательства по финансовой аренде на дату реструктуризации договора и измененного графика арендных платежей. Впоследствии распределение минимальных арендных платежей между затратами на финансирование и уменьшением суммы обязательства производится с использованием пересмотренной эффективной ставки процента.

Условная арендная плата относится на расходы периода в составе прибылей и убытков по мере возникновения.

После первоначального признания актива, поступившего по договору финансовой аренды, Группа амортизирует данный актив линейным способом на протяжении:

- срока полезного использования актива – при наличии достаточной уверенности в том, что Группа получит право собственности на актив по истечении срока аренды;

- срока, являющегося наименьшим из срока аренды и срока полезного использования актива, – при отсутствии достаточной уверенности в том, что Группа получит право собственности на актив по истечении срока аренды.

За исключением названной особенности при определении срока амортизации, активы, полученные Группой по договорам финансовой аренды, учитываются после первоначального признания в том же порядке, что и собственные активы (см. раздел 2.6 настоящей Учетной политики по МСФО).

13.5 Учет операционной аренды

13.5.1 Учет операционной аренды у арендодателя

Группа, выступая в роли арендодателя по договору операционной аренды, продолжает учитывать переданный актив на своем балансе в соответствии с порядком учета, принятым для данных активов (см. разделы 2 и 3 настоящей Учетной политики по МСФО).

Группа признает доход от операционной аренды на равномерной основе в течение срока аренды, за исключением поступлений за предоставление арендатору услуг (страхование, обслуживание), которые признаются в момент оказания услуг.

13.5.2 Учет операционной аренды у арендатора

Группа, выступая в роли арендатора по договору операционной аренды, не признает получение актива на своем балансе.

Группа отражает арендные платежи по операционной аренде в качестве расходов периода в составе прибылей и убытков на равномерной основе в течение срока аренды.

13.6 Раскрытие информации

Группа, выступая в роли арендатора по договорам финансовой аренды, раскрывает в консолидированной финансовой отчетности следующую информацию:

- балансовая стоимость обязательств по финансовой аренде на отчетную дату в разбивке на долгосрочные и краткосрочные обязательства;
- балансовая стоимость на отчетную дату для каждого класса активов, полученных в финансовую аренду;
- сверка между суммой будущих минимальных арендных платежей на отчетную дату и их приведенной стоимостью в разбивке по срокам погашения;
- краткое описание существенных условий договоров аренды с указанием, в частности, характера арендованных активов, возможности их выкупа по окончании срока аренды.

Группа, выступая в роли арендодателя по договорам операционной аренды, раскрывает в консолидированной финансовой отчетности следующую информацию (в случае ее существенности):

- сумма будущих минимальных арендных платежей на отчетную дату по договорам операционной аренды без права досрочного прекращения в разбивке по срокам погашения (менее одного года, от одного до пяти лет, свыше пяти лет);
- арендные платежи, признанные в качестве доходов (выручки) в составе прибылей и убытков в отчетном периоде;
- краткое описание существенных договоров аренды.

Группа, выступая в роли арендатора по договорам операционной аренды, раскрывает в консолидированной финансовой отчетности следующую информацию:

- описание порядка признания расходов по операционной аренде;
- сумма будущих минимальных арендных платежей по договорам операционной аренды без права досрочного прекращения в разбивке по срокам погашения (менее одного года, от одного до пяти лет, свыше пяти лет);
- платежи по аренде, признанные в качестве расходов в составе прибылей и убытков в отчетном периоде;
- краткое описание существенных условий договоров аренды с указанием, в частности, характера арендованных активов, возможности возобновления арендных отношений по окончании срока аренды.

14 ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ РАБОТНИКАМ

14.1 Нормативная база

МСФО (IAS) №19 «Вознаграждения работникам».

14.2 Основные определения

Вознаграждения работникам – все формы вознаграждений и выплат, предоставляемых Группой работникам в обмен на оказанные ими услуги.

Планы вознаграждений по окончании трудовой деятельности – формализованные или неформализованные соглашения, в соответствии с которыми Группа выплачивает вознаграждение одному или нескольким работникам по окончании ими трудовой деятельности.

Планы с установленными взносами – планы вознаграждений работникам по окончании ими трудовой деятельности, по условиям которых Группа осуществляет фиксированные взносы в отдельный (независимый) фонд и не будет иметь каких-либо дополнительных юридических или обусловленных сложившейся практикой обязательств по уплате дополнительных взносов в

случае недостаточности активов фонда для выплаты работникам всех вознаграждений, причитающихся за услуги текущего и предшествующих периодов.

Планы с установленными выплатами – планы вознаграждений работникам по окончании ими трудовой деятельности, не являющиеся планами с установленными взносами.

Активы плана включают:

- активы фондов долгосрочного вознаграждения работников, представляющие собой активы, которые:
 - принадлежат фонду, юридически независимому от Группы и существующему исключительно с целью осуществления выплат вознаграждений работникам;
 - могут быть использованы только для выплат вознаграждений работникам, не предоставляются кредиторам Группы и не возвращаются ей;
- страховые полисы, удовлетворяющие определенным требованиям.

Группа не имеет активов, удовлетворяющих приведенным выше критериям. Финансовые активы, предназначенные для финансирования обязательств по выплате вознаграждений работникам по планам с установленными выплатами, классифицируются Группой как финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи (см. раздел 6.3.1 настоящей Учетной политики по МСФО).

Стоимость услуг включает:

- стоимость услуг текущего периода — увеличение приведенной стоимости обязательств пенсионного плана с установленными выплатами в результате оказания работниками услуг в текущем периоде;
- стоимость услуг прошлых периодов — изменение приведенной стоимости обязательств пенсионного плана с установленными выплатами в связи с услугами, оказанными работниками в прошлых периодах, которое возникает в результате изменения плана (введения нового, удаления или изменения существующего пенсионного плана с установленными выплатами) или секвестра пенсионного плана (значительного сокращения Группой количества работников, включенных в план); и любая прибыль или убытки, возникающие при урегулировании обязательств.

Чистая величина процентов на чистое обязательство (актив) пенсионного плана с установленными выплатами — это изменение чистого обязательства (актива) пенсионного плана с установленными выплатами в течение периода, возникающее в связи с приближением на один период момента выплаты.

Переоценка чистого обязательства (актива) пенсионного плана с установленными выплатами включает:

- актуарные прибыли и убытки;

- доход на активы плана, за исключением сумм включенных в чистую величину процентов на чистое обязательство (актив) пенсионного плана с установленными выплатами; и
- любое изменение влияния предельной величины активов, за исключением сумм, включенных в чистую величину процентов на чистое обязательство (актив) пенсионного плана с установленными выплатами.

Переоценка чистого обязательства Группы представляет собой сумму актуарных прибылей и убытков в связи с отсутствием у Группы активов пенсионного плана.

Актуарные прибыли и убытки - это изменения приведенной стоимости обязательства пенсионного плана с установленными выплатами, возникающие в результате:

- корректировки на основе опыта (результат различий между первоначальными актуарными допущениями в отношении будущих событий и тем, что в действительности произошло); и
- изменений в актуарных допущениях.

14.3 Классификация

Группа выделяет следующие виды вознаграждений работникам:

- краткосрочные вознаграждения – вознаграждения работникам (кроме выходных пособий), подлежащие уплате в течение 12 месяцев после окончания периода, в котором работники оказали соответствующие услуги. К краткосрочным вознаграждениям относятся:
 - заработная плата работникам, включая суммы страховых взносов;
 - доплаты, установленные трудовым договором, коллективным договором, положением об оплате труда или иными локальными актами, действующими в Группе;
 - премии, выплачиваемые работникам по итогам года и иным периодам за достижение высоких количественных и качественных производственных результатов;
 - краткосрочные оплачиваемые отсутствия на работе, к которым, в частности, относятся ежегодный оплачиваемый отпуск и отпуск по болезни;
 - прочие выплаты сотрудникам, в т.ч. в неденежной форме (выдача питания, возмещения в связи с разъездным характером работы, оплата путевок для работников и членов их семей);
- вознаграждения по окончании трудовой деятельности – выплаты (кроме выходных пособий), причитающиеся работникам после окончания трудовых отношений с ними. К вознаграждениям по окончании трудовой деятельности Группа относит пенсионные выплаты и прочие вознаграждения, такие как страхование жизни и медицинское обслуживание по окончании периода занятости работников;

- прочие долгосрочные вознаграждения работникам – вознаграждения работникам (кроме выплат по окончании трудовой деятельности и выходных пособий), которые не подлежат погашению в течение 12 месяцев после окончания периода, в котором работники оказывали соответствующие услуги;
- выходные пособия – вознаграждения работникам, являющиеся результатом одного из двух событий:
 - решения Группы расторгнуть трудовое соглашение с работником до достижения им пенсионного возраста; или
 - решения работника об увольнении по собственному желанию в обмен на такие вознаграждения.

14.4 Краткосрочные вознаграждения работникам

Группа признает обязательство по выплате краткосрочных вознаграждений работникам, если она имеет существующее юридическое или обусловленное сложившейся практикой обязательство по выплате соответствующего вознаграждения, возникшее в результате осуществления работниками своих трудовых обязанностей в прошлом, и величину этого обязательства можно надежно оценить.

Группа признает обязательство по выплате краткосрочных вознаграждений работникам по мере оказания ими соответствующих услуг (выполнения своих трудовых обязанностей). Сумма начисленных краткосрочных вознаграждений работникам отражается в качестве операционных расходов (в качестве затрат на персонал) в составе прибылей и убытков либо включается в первоначальную стоимость активов.

Группа создает следующие виды резервов в связи с оплатой краткосрочных вознаграждений работникам:

- резерв на оплату неиспользованных отпусков;
- резерв по выплате вознаграждения по итогам работы за год.

14.4.1 Резерв на оплату неиспользованных отпусков

Группа создает резерв на оплату неиспользованных отпусков по категориям работников или по каждому работнику. Резерв создается/корректируется по состоянию на последний календарный день каждого месяца.

Сумма резерва на оплату неиспользованных отпусков рассчитывается как средний дневной заработок работника для целей оплаты отпусков, умноженный на общее количество неиспользованных дней отпуска (с учетом начисленных страховых взносов).

Расходы по созданию резерва на оплату неиспользованных отпусков относятся на операционные расходы (в части затрат на персонал) в составе прибылей и убытков по мере возникновения.

Начисление работникам заработка, сохраняемого на время нахождения в отпуске, и соответствующей суммы страховых взносов производится за счет резерва на оплату неиспользованных отпусков.

14.4.2 Резерв по выплате вознаграждения по итогам работы за год

Группа создает резерв по выплате вознаграждения по итогам работы за год в момент, когда появляется уверенность в том, что вознаграждение будет выплачено. Сумма резерва подлежит корректировке по состоянию на последний календарный день каждого года.

Сумма резерва на выплату вознаграждения по итогам работы за год определяется в разрезе категорий работников/ по каждому работнику на основании условий трудовых/ коллективных договоров и/ или распоряжений руководителя (с учетом начисленных страховых взносов).

Расходы по созданию резерва по выплате вознаграждения по итогам работы за год относятся на операционные расходы (в части затрат на персонал) в составе прибылей и убытков.

Начисление вознаграждения работникам по итогам работы за год и соответствующей суммы страховых взносов производится за счет ранее созданного резерва.

14.5 Вознаграждения работникам по окончании трудовой деятельности

14.5.1 Планы с установленными взносами

Обязательства по отчислениям в фонды, через которые реализуются пенсионные планы с установленными взносами, в т.ч. в Государственный пенсионный фонд РФ, признаются Группой по мере оказания работниками соответствующих услуг в рамках трудовых договоров. Сумма начисленных обязательств отражается в качестве операционных расходов (как затраты на персонал) в составе прибылей и убытков либо включается в первоначальную стоимость активов.

Отчисления в пенсионные планы с установленными взносами, произведенные в порядке предварительной оплаты, признаются как актив при условии, что Группа имеет право на возмещение уплаченных взносов или на снижение размера будущих взносов.

14.5.2 Планы с установленными выплатами

По условиям коллективных договоров и других документов, регулирующих обязательства Группы перед работниками, достигшими пенсионного возраста и выходящими или вышедшими на пенсию, существуют гарантированные выплаты при выходе на пенсию и после выхода не пенсию. Соглашения об осуществлении таких выплат учитываются Группой как пенсионные планы с установленными выплатами.

Величина обязательств Группы в отношении пенсионных планов с установленными выплатами рассчитывается отдельно по каждому плану. Чистое обязательство Группы по плану с установленными выплатами отражается в отчете о финансовом положении и представляет собой приведенную стоимость обязательств по плану с установленными выплатами.

Группа использует метод прогнозируемой условной единицы для определения приведенной стоимости обязательств плана с установленными выплатами путем оценки сумм будущих выплат, право на которые работники заработали в текущем периоде (стоимость услуг текущего периода) и, если это применимо, в прошлых периодах (стоимость услуг прошлых периодов). В соответствии с методом прогнозируемой условной единицы каждый период работы рассматривается как основание для получения работником права на дополнительную условную единицу вознаграждения. Ставка дисконтирования, применяемая для расчета приведенной стоимости будущих выплат работникам, представляет собой норму прибыли на конец отчетного периода по государственным облигациям, срок погашения которых приблизительно равен сроку действия соответствующих обязательств Группы и которые выражены в той же валюте, что и вознаграждения, которые ожидается выплатить. Расчет приведенной стоимости обязательств Группы по пенсионным планам с установленными выплатами производится ежегодно квалифицированным актуарием.

Переоценка чистого обязательства пенсионного плана с установленными выплатами представляет собой актуарную прибыль и убытки, возникающие в результате корректировок на основе опыта и изменений в актуарных допущениях, и признается в составе прочего совокупного дохода единовременно.

Стоимость услуг прошлых периодов возникает в случае внесения Группой поправок в пенсионный план с установленными выплатами или его секвестра. Поправки вносятся в план в том случае, когда Группа вводит или аннулирует пенсионный план с установленными выплатами, или изменяет размер вознаграждений, подлежащих выплате в соответствии с существующим пенсионным планом с установленными выплатами. Секвестр пенсионного плана имеет место в том случае, когда Группа значительно сокращает численность персонала, охватываемого планом. Стоимость услуг прошлых периодов может быть либо положительной (когда вводятся новые виды вознаграждений или изменяются существующие виды вознаграждений таким образом, что приведенная стоимость обязательств пенсионного плана с установленными выплатами увеличивается), либо отрицательной (когда существующие вознаграждения аннулируются или изменяются таким образом, что приведенная стоимость обязательств пенсионного плана с установленными выплатами уменьшается).

Стоимость прошлых услуг признается в полной мере в качестве расходов составе прибылей и убытков в том периоде, в котором происходит изменение условий пенсионного плана или его секвестр.

Группа признает компоненты затрат по пенсионному плану с установленными выплатами следующим образом:

- стоимость услуг в качестве операционных расходов (как затраты на персонал) составе прибыли или убытка;
- чистую сумму процентов в отношении чистого обязательства пенсионного плана с установленными выплатами в качестве финансовых расходы в составе прибыли или убытка; и
- переоценку чистого обязательства пенсионного плана с установленными выплатами (актуарную прибыль и убытки) в составе прочего совокупного дохода.

14.6 Прочие долгосрочные вознаграждения работникам

Прочие долгосрочные вознаграждения работникам включают в себя такие статьи как, например, перечисленные ниже, если их выплата в полном объеме не ожидается до истечения двенадцати месяцев после окончания годового отчетного периода, в котором работники оказали соответствующие услуги:

- выплаты работникам к юбилейным датам и иные вознаграждения по выслуге лет;
- выплаты в случае смерти работников, если их размер зависит от стажа работников;
- прочие компенсационные выплаты (отличные от вознаграждений по окончании трудовой деятельности и выходных пособий), подлежащие погашению более чем через 12 месяцев после окончания отчетного периода, в котором они были заработаны.

Группа признает обязательство по прочим долгосрочным вознаграждениям в отчете о финансовом положении в сумме, равной приведенной стоимости обязательств плана с установленными выплатами. Расчет приведенной стоимости обязательств плана по прочим долгосрочным вознаграждениям производится в том же порядке, что расчет для планов по вознаграждению работникам по окончании трудовой деятельности, т.е. методом прогнозируемой условной единицы (см. раздел 14.5 настоящей Учетной политики по МСФО).

Учет обязательств плана по прочим долгосрочным вознаграждениям осуществляется Группой аналогично учету планов по вознаграждению работникам по окончании трудовой деятельности, за исключением учета переоценки обязательств, которая признается в составе прибыли или убытка единовременно.

14.7 Выходные пособия

Группа признает обязательство по выплате выходного пособия в случае, когда она имеет юридическое или обусловленное сложившейся практикой обязательство по выплате соответствующего вознаграждения в связи с:

- увольнением работника или группы работников ранее момента достижения ими пенсионного возраста; или
- решением работника об увольнении по собственному желанию в обмен на такое вознаграждение.

Группа имеет юридическое или обусловленное сложившейся практикой обязательство по выплате выходных пособий тогда и только тогда, когда она имеет детальный формализованный план увольнения работника или группы работников и не имеет реальной возможности отказаться от его выполнения по собственному усмотрению. Детальный план должен включать, как минимум:

- местонахождение, функции и примерное число работников, подлежащих увольнению;
- размер выходного пособия по каждой специальности или занимаемой должности; и
- сроки реализации плана. Реализация плана должна быть начата как можно скорее, а период его реализации должен быть как можно более коротким с тем, чтобы не возникла вероятность внесения в него существенных изменений.

Принятие обязательств по выплате выходных пособий не обеспечивает получения Группой каких-либо экономических выгод в будущем. В связи с этим сумма начисленных обязательств относится на расходы периода в составе прибылей и убытков по мере возникновения.

14.8 Раскрытие информации

Группа раскрывает в консолидированной финансовой отчетности информацию о вознаграждении работникам, признанном в качестве расходов (затрат на персонал) в составе прибылей и убытков в течение отчетного периода, по следующим видам вознаграждений:

- заработная плата;
- страховые взносы;
- расходы, относящиеся к планам с установленными выплатами;
- расходы по прочим долгосрочным вознаграждениям работникам;
- прочее.

Группа делает в консолидированной финансовой отчетности раскрытия дополнительной информации по обязательствам по планам с установленными выплатами (в разбивке на вознаграждения по итогам трудовой деятельности и прочие долгосрочные вознаграждения работникам):

- характеристики пенсионных планов с установленными выплатами и связанные с ними риски;

- чистое обязательство (актив) пенсионного плана с установленными выплатами на отчетную дату в разбивке по компонентам:
 - обязательства по окончании трудовой деятельности;
 - прочие долгосрочные обязательства;
- сверка приведенной стоимости обязательств по планам с установленными выплатами на начало и конец отчетного периода;
- доходы и расходы по планам с установленными выплатами, отраженные в составе прибылей и убытков в отчетном периоде;
- переоценка обязательств по планам с установленными выплатами, отраженная в составе прочего совокупного дохода в отчетном периоде;
- анализ чувствительности по каждому существенному актуарному допущению (которое раскрывается в соответствии с пунктом 144) по состоянию на конец отчетного периода
- основные актуарные допущения (средневзвешенные величины) на отчетную дату, использованные для оценки обязательств по планам с установленными выплатами:
 - ставка дисконтирования;
 - коэффициент прироста заработной платы в будущем;
 - ставка инфляции;
 - средний ожидаемый срок службы работников, участвующих в плане, до момента окончания трудовой деятельности;
 - год, к которому относятся таблицы смертности, использованные с целью определения демографических допущений.

15 ДОХОДЫ И РАСХОДЫ

15.1 Нормативная база

МСФО (IAS) №1 «Представление финансовой отчетности»;

МСФО (IAS) №18 «Выручка»;

КРМФО (IFRIC) №18 «Передача активов от клиентов».

15.2 Основные определения

Доходы – увеличение экономических выгод в течение отчетного периода в форме получения активов или увеличения их стоимости либо уменьшения обязательств, которое приводит к увеличению собственного капитала Группы, кроме случаев, когда такое увеличение связано с вкладами в капитал ее собственников.

Расходы – сокращение экономических выгод в течение отчетного периода в форме выбытия или уменьшения стоимости активов либо возникновения обязательств, которое приводит к уменьшению собственного

капитала Группы, кроме случаев, когда такое уменьшение связано с распределением капитала между ее собственниками.

15.3 Классификация

Группа выделяет следующие виды доходов и расходов и представляет их отдельными строками в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе в составе прибылей и убытков:

- выручка и государственные субсидии;
- операционные расходы;
- чистые прочие доходы;
- финансовые доходы;
- финансовые расходы;
- доля в прибылях (убытках) компаний, учитываемых методом долевого участия (порядок признания и оценки см. в разделе 19.6 настоящей Учетной политики по МСФО).

Группа подразделяет выручку в зависимости от характера оказываемых услуг на следующие виды:

- передача электроэнергии по сетям;
- услуги по технологическому присоединению к электросетям;
- продажа электроэнергии;
- услуги аренды;
- услуги по ремонту и обслуживанию основных средств;
- прочая выручка (включая выручку от телекоммуникационных, транспортных услуг и т.д.).

Группа использует классификацию расходов по экономическим элементам затрат, в соответствии с которой операционные расходы подразделяются и представляются в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе по их сущности (характеру затрат). Основными элементами затрат являются:

- материальные затраты:
 - покупная электроэнергия на компенсацию потерь;
 - покупная электроэнергия для перепродажи;
 - сырье и материалы;
- затраты на персонал:
 - заработная плата;
 - взносы на социальное обеспечение;
 - прочие затраты по планам с установленными взносами;
 - расходы, относящиеся к пенсионному плану с установленными выплатами;
 - прочие долгосрочные вознаграждения работникам;

- резерв на оплату неиспользованных отпусков и премий по итогам года (без страховых взносов);
- резерв на оплату неиспользованных отпусков и премий по итогам года (в части страховых взносов);
- прочие затраты на персонал;
- работы и услуги производственного характера:
 - услуги подрядчиков по обслуживанию и ремонту оборудования;
 - услуги прочих распределительных сетевых компаний по передаче и распределению электроэнергии;
 - прочие услуги производственного характера;
- амортизационные расходы:
 - амортизация основных средств;
 - амортизация нематериальных активов;
- расходы от обесценения основных средств и нематериальных активов, уменьшенные на сумму восстановленных убытков от обесценения;
- расходы по созданию резерва по сомнительным долгам, уменьшенные на сумму восстановления резерва;
- услуги по управлению;
- расходы по аренде;
- расходы на страхование;
- прочие работы и услуги сторонних организаций:
 - услуги связи;
 - коммунальные услуги;
 - консультационные услуги;
 - услуги банков;
 - агентские услуги;
 - охрана;
 - услуги PR, реклама;
 - охрана труда, пожарная охрана;
 - прочие работы и услуги сторонних организаций;
- командировочные расходы;
- представительские расходы;
- расходы/доходы от восстановления по оценочным обязательствам
- налоги и сборы (кроме взносов на социальное обеспечение);
- штрафы и пени по налогам;
- социальные расходы и расходы на благотворительность;
- прочие затраты, включаемые в себестоимость.

Группа включает в состав прочих чистых доходов нефинансовые доходы и расходы, не связанные с обычными операциями компаний Группы. Аналогичные статьи прочих доходов и расходов взаимозачитываются и

представляются в консолидированной финансовой отчетности в нетто-величине.

15.4 Признание и оценка

15.4.1 Критерии признания доходов и расходов

Элементы финансовой отчетности, соответствующие определению доходов и расходов, подлежат признанию, если одновременно выполняются два условия:

- приток или отток экономических выгод является вероятным;
- сумма притока или оттока экономических выгод может быть надежно оценена.

В соответствии с принципом начисления доходы и расходы признаются в том отчетном периоде, в котором они имели место, независимо от времени фактического получения или передачи денежных средств.

15.4.2 Выручка и государственные субсидии

Общий подход к признанию выручки

Признание выручки от оказания услуг (выполнения работ) осуществляется по методу «оценки по мере готовности», согласно которому доход признается в том периоде и в той степени, в которой фактически предоставлены услуги (выполнены работы). Необходимыми условиями признания дохода от оказания услуг (выполнения работ) являются:

- сумма дохода может быть надежно оценена;
- существует высокая вероятность получения экономических выгод от оказания услуг (выполнения работ);
- стадия завершенности оказания услуг (выполнения работ) может быть надежно оценена по состоянию на отчетную дату;
- затраты, понесенные для оказания услуг (выполнения работ), и затраты, необходимые для их завершения, могут быть надежно оценены.

Выручка от реализации продукции признается Группой при одновременном выполнении следующих условий:

- Группа передала покупателю существенные риски и выгоды от владения продукцией;
- Группа больше не участвует в управлении в той степени, которая обычно ассоциируется с правом собственности, и не контролирует проданную продукцию;
- сумму выручки можно надежно оценить;
- существует вероятность того, что экономические выгоды, связанные со сделкой, будут получены Группой;

- понесенные или ожидаемые затраты, связанные со сделкой, могут быть надежно оценены.

Выручка оценивается по справедливой стоимости полученного или ожидаемого к получению вознаграждения, с учетом всех торговых или оптовых скидок, предоставленных Группой, и за вычетом возмещаемых налогов.

Услуги по передаче и продаже электроэнергии

Выручка от передачи и продажи электроэнергии отражается в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе в составе прибылей и убытков в том отчетном периоде, когда Группой были оказаны соответствующие услуги.

Тарифы на услуги по передаче и продаже электроэнергии на регулируемом рынке утверждаются органами исполнительной власти субъектов РФ в области государственного регулирования тарифов в рамках предельных минимальных и (или) максимальных уровней, утверждаемых Федеральной службой по тарифам РФ.

Услуги по технологическому присоединению к электросетям

Выручка от предоставления данного вида услуг представляет собой невозмещаемую комиссию за присоединение потребителей к электросетям. Условия выплаты и суммы вознаграждения согласовываются по отдельности и не зависят от выручки от оказания услуг по передаче электроэнергии.

Признание выручки производится в момент начала подачи электроэнергии и присоединения потребителя к электросети. В тех случаях, когда по условиям договоров услуги по присоединению к электросетям предоставляются поэтапно, выручка признается по завершении каждого этапа (после подписания потребителем акта сдачи-приемки услуг).

Выручка от предоставления услуг по технологическому присоединению к электросетям включает в себя сумму вознаграждения, полученного от потребителей с целью компенсации затрат Группы на приобретение или сооружение объектов основных средств, используемых для осуществления техприсоединения. Данные объекты основных средств принимаются к учету в общем порядке, описанном в разделе 2.4 настоящей Учетной политики по МСФО.

Прочие услуги

Выручка от предоставления услуг по монтажу, ремонту и техническому обслуживанию, а также выручка от прочих продаж признается на момент перехода к покупателю существенных рисков и выгод, вытекающих из права собственности на реализуемую продукцию, или после завершения оказания услуг.

Государственные субсидии

Государственные субсидии, компенсирующие Группе низкие тарифы на передачу и продажу электроэнергии, признаются в качестве доходов в составе прибылей и убытков в те же периоды, в которые была признана соответствующая выручка.

15.4.3 Операционные расходы

При признании операционных расходов используется принцип соответствия между доходами и расходами. Согласно этому принципу, признание расходов должно производиться в том отчетном периоде, когда признаются доходы, для достижения которых расходы были понесены либо когда становится очевидно, что данные расходы не приведут к получению каких-либо экономических выгод в будущем.

Если возникновение экономических выгод ожидается на протяжении нескольких отчетных периодов и связь с доходом может быть прослежена только в целом или косвенно, то расходы признаются в течение нескольких отчетных периодов, в течение которых возникают соответствующие экономические выгоды. Распределение расходов по отчетным периодам производится на основе обоснованного и систематического определения сумм, признаваемых в каждом отчетном периоде.

Порядок признания и оценки операционных расходов зависит от их вида:

- расходы по передаче (распределению) электроэнергии признаются в том отчетном периоде, в котором признается выручка от услуг по передаче (распределению) электроэнергии, согласно заключенным договорам с сетевыми компаниями;
- расходы по приобретению электроэнергии на компенсацию потерь или для перепродажи признаются в том отчетном периоде, в котором признается соответствующая выручка (от услуг по передаче (распределению) электроэнергии или от продажи электроэнергии), согласно договорам со сбытовыми компаниями;
- материальные затраты в виде сырья и материалов признаются в момент их выбытия по балансовой стоимости, которая определяется в порядке, описанном в разделе 8.6 настоящей Учетной политики по МСФО;
- затраты на персонал признаются в момент оказания работниками услуг в сумме возникших у Группы в связи с этим юридических или обусловленных сложившейся практикой обязательств (см. раздел 14 настоящей Учетной политики по МСФО);
- расходы по амортизации основных средств и нематериальных активов Группы начисляются в порядке, описанном в разделах 2.6 и 3.4 настоящей Учетной политики по МСФО, соответственно;
- убытки от обесценения основных средств и нематериальных активов и доходы от восстановления ранее признанных убытков от обесценения признаются в порядке, описанном в разделах 5.5 и 5.6 настоящей Учетной политики по МСФО, соответственно;

- расходы по созданию резерва по сомнительным долгам и доходы от восстановления ранее созданного резерва признаются в порядке, описанном в разделе 7.6 настоящей Учетной политики по МСФО;
- расходы по услугам сторонних организаций признаются в момент или по мере оказания услуг (если применяется метод оценки «по мере готовности») по справедливой стоимости переданного Группой или подлежащего передаче вознаграждения;
- расходы по операционной аренде признаются в порядке, описанном в разделе 13.5 настоящей Учетной политики по МСФО;
- расходы по налогам и сборам начисляются в момент и в сумме, предусмотренными нормами налогового законодательства;
- расходы по штрафам и пеням по налогам признаются в момент вынесения судом решения об их взыскании или признания их Группой, в соответствующей сумме;
- социальные расходы и расходы на благотворительность признаются в момент перечисления Группой соответствующих средств (взносов, выплат и пр.).

15.4.4 Чистые прочие доходы

Порядок признания и оценки чистых прочих доходов зависит от их вида:

- доходы от бездоговорного потребления;
- доходы и расходы по пеням, штрафам (кроме пеней и штрафов по налогам), неустойкам, а также в связи с возмещением причиненного ущерба – в момент вынесения судом решения об их взыскании или признания их должником в соответствующей сумме;
- страховое возмещение, нетто
- доходы от выгодной покупки дочерних компаний – в порядке, описанном в разделе 19.4.2 настоящей Учетной политики по МСФО;
- излишки и списание кредиторской задолженности.

15.4.5 Финансовые доходы и расходы

Порядок признания и оценки финансовых доходов и расходов зависит от их вида:

- процентные доходы и расходы – с использованием метода эффективной ставки процента;
- дивиденды к получению – в момент, когда у Группы появляется право на получение дивидендов в соответствующей сумме;
- прибыль (убыток) от выбытия финансовых активов – в порядке, описанном в разделе 6.4.3 настоящей Учетной политики по МСФО;
- прибыль (убыток) от переноса резервов по финансовым активам, имеющимся в наличии для продажи, в состав прибылей и убытков – в

- порядке, описанном в разделе 6.3.5 настоящей Учетной политики по МСФО;
- прибыль (убыток) от переоценки финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка, – в порядке, описанном в разделе 6.3.3 настоящей Учетной политики по МСФО;
 - эффект (прибыль или убыток) от дисконтирования финансовых инструментов – с использованием метода эффективной ставки процента;
 - положительные или отрицательные курсовые разницы признаются в том отчетном периоде, к которому относится дата исполнения обязательств по оплате и/ или на последний календарный день отчетного периода;
 - убытки от обесценения финансовых активов (кроме дебиторской задолженности) – в порядке, описанном в разделе 6.3.4 настоящей Учетной политики по МСФО.

15.5 Раскрытие информации

В консолидированной финансовой отчетности Группа раскрывает информацию о существенных видах доходов и расходов в следующей разбивке:

- выручка, в т.ч. государственные субсидии;
- операционные расходы;
- чистые прочие доходы;
- финансовые доходы;
- финансовые расходы;
- доля в прибылях (убытках) компаний, учитываемых методом долевого участия.

16 НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ

16.1 Нормативная база

МСФО (IAS) №12 «Налоги на прибыль».

16.2 Основные определения

Бухгалтерская прибыль (убыток) – прибыль (убыток) за отчетный период до вычета расходов по уплате налога на прибыль, отраженная в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе.

Налогооблагаемая прибыль (налоговый убыток) – прибыль (убыток) за отчетный период, определяемая в соответствии с нормами налогового законодательства, в отношении которой возникают обязательства (требования) по налогу на прибыль.

Расходы (доходы) по налогу на прибыль – совокупная величина текущего и отложенного налогов на прибыль, включаемая в расчет чистой прибыли (убытка) за отчетный период.

Текущий налог на прибыль – сумма налога на прибыль к уплате (возмещению) в отношении налогооблагаемой прибыли (налогового убытка) отчетного периода.

Налоговая база актива или обязательства – величина, присваиваемая активу или обязательству для целей расчета налога на прибыль.

Балансовая стоимость актива или обязательства – сумма, по которой актив или обязательство отражается в отчете о финансовом положении.

Отложенные налоговые обязательства – суммы налога на прибыль, подлежащие уплате в будущих периодах в связи с налогооблагаемыми временными разницеми.

Отложенные налоговые активы – суммы налога на прибыль, возмещаемые в будущих периодах в связи с:

- вычитаемыми временными разницеми;
- переносом на будущие периоды неиспользованных налоговых убытков;
- переносом на будущие периоды неиспользованных налоговых кредитов.

Временные разницеи – разницеи между балансовой стоимостью активов или обязательств и их налоговой базой.

Налогооблагаемые временные разницеи – временные разницеи, которые приведут к возникновению налогооблагаемых сумм при определении налогооблагаемой прибыли (налогового убытка) будущих периодов, когда балансовая стоимость активов или обязательств возмещается или погашается.

Вычитаемые временные разницеи – разницеи, которые приведут к уменьшению налогооблагаемой прибыли (налогового убытка) будущих периодов, когда балансовая стоимость активов или обязательств возмещается или погашается.

16.3 Признание текущих налоговых обязательств и активов

Текущий налог на прибыль представляет собой сумму налога, подлежащую уплате в отношении налогооблагаемой прибыли за отчетный период, рассчитанную на основе действующих по состоянию на отчетную дату налоговых ставок, а также все корректировки величины обязательства по уплате налога на прибыль за прошлые периоды.

Группа определяет величину текущего налога на прибыль как сумму:

- налога на прибыль организаций, уплачиваемого Группой самостоятельно;
- налога на прибыль, удерживаемого источником выплаты дохода в пользу Группы (налог с дивидендов, удерживаемый источником выплаты дивидендов).

Группа отражает текущее налоговое обязательство в отчете о финансовом положении в сумме начисленного обязательства по текущему

налогу на прибыль, которое не было погашено по состоянию на отчетную дату. В случае если оплаченная сумма налога на прибыль в отношении отчетного и предыдущих периодов превышает сумму, подлежащую уплате за эти периоды, то Группа признает величину превышения как текущий налоговый актив в составе оборотных активов.

Группа производит взаимозачет текущих налоговых активов и текущих налоговых обязательств в случае одновременного выполнения следующих двух условий:

- Группа имеет юридически закрепленное право зачета признанных сумм. В соответствии с нормами налогового законодательства РФ компания Группы не может зачитывать свои налоговые убытки и активы по текущему налогу на прибыль против налогооблагаемых прибылей и обязательств по текущему налогу на прибыль других компаний Группы; и
- Группа намеревается произвести расчет путем зачета встречных требований либо одновременно реализовать актив и исполнить обязательство.

Группа отражает текущий налог на прибыль в составе прибылей и убытков отчетного периода, за исключением той его части, которая относится к сделкам по объединению компаний или операциям, учитываемым в составе прочей совокупной прибыли или непосредственно в составе капитала.

16.4 Отложенные налоговые обязательства и отложенные налоговые активы

16.4.1 Признание отложенных налогов

Отложенные налоговые обязательства

Отложенные налоговые обязательства признаются в отношении всех налогооблагаемых временных разниц за исключением разниц, возникающих в результате:

- первоначального признания гудвилла (деловой репутации);
- первоначального признания актива и обязательства в результате операции, которая:
 - не является сделкой по объединению компаний; и
 - в момент ее совершения не влияет ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль (налоговый убыток);
- инвестиций в дочерние, ассоциированные и совместно контролируемые компании при условии, что:
 - Группа может контролировать сроки восстановления соответствующих временных разниц; и
 - существует высокая вероятность того, что эти временные разницы не будут восстановлены в обозримом будущем.

Отложенные налоговые активы

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

Отложенные налоговые активы признаются в отношении всех вычитаемых временных разниц за исключением случаев, когда они возникают в результате:

- первоначального признания активов или обязательств в рамках операции, которая:
 - не является сделкой по объединению компаний; и
 - в момент ее совершения не влияет ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль (налоговый убыток);
- инвестиций в дочерние, ассоциированные и совместно контролируемые компании при условии, что не существует высокой вероятности того, что соответствующие временные разницы будут восстановлены в обозримом будущем.

Отложенные налоговые активы признаются в отношении вычитаемых временных разниц только в той мере, в какой существует высокая вероятность получения налогооблагаемой прибыли, против которой могут быть зачтены соответствующие вычитаемые временные разницы.

Отложенные налоги при объединении компаний

При объединении компаний (приобретении дочерних компаний) применяется особый порядок признания отложенных налоговых активов и обязательств. Данный порядок описан в разделе 19.4.2 настоящей Учетной политики.

16.4.2 Учет и оценка отложенных налогов

Для определения суммы отложенных налоговых активов и обязательств используется балансовый метод, предполагающий сравнение балансовой стоимости активов и обязательств с их налоговой базой.

Сумма отложенных налоговых активов и обязательств рассчитывается путем применения к вычитаемым и налогооблагаемым временным разницам ставки налога на прибыль, которая:

- соответствует предполагаемому способу возмещения стоимости актива или погашения стоимости обязательства;
- как ожидается, будет действовать в период реализации актива или погашения обязательства, исходя из норм налогового законодательства на отчетную дату.

Отложенные налоговые активы и обязательства не подлежат дисконтированию.

Группа оценивает балансовую стоимость отложенных налоговых активов на предмет обесценения по состоянию на каждую отчетную дату. Группа уменьшает стоимость отложенных налоговых активов в той степени, в которой больше не существует высокая вероятность получения достаточной

налогооблагаемой прибыли и/ или наличия налогооблагаемых временных разниц, позволяющих реализовать выгоду от части или всей суммы отложенных налоговых активов. Любое такое уменьшение подлежит восстановлению в последующие отчетные периоды в той степени, в какой появляется высокая вероятность получения достаточной налогооблагаемой прибыли и/ или наличия налогооблагаемых временных разниц.

Группа отражает отложенные налоги в составе прибылей и убытков, за исключением сумм отложенных налогов, которые относятся к сделкам по объединению компаний или операциям, учитываемым через прочую совокупную прибыль или непосредственно через капитал. Отложенные налоги, которые относятся к операциям, учитываемым через прочую совокупную прибыль или непосредственно через капитал, подлежат признанию в составе прочей совокупной прибыли или в составе капитала, соответственно.

16.4.3 Представление в консолидированной финансовой отчетности

В отчете о финансовом положении налоговые активы и обязательства подлежат обособленному представлению.

При этом Группа представляет активы и обязательства по текущему налогу на прибыль отдельно от отложенных налоговых активов и обязательств.

Отложенные налоговые активы и обязательства всегда подлежат представлению в качестве внеоборотных активов и долгосрочных обязательств, соответственно.

Группа производит взаимозачет отложенных налоговых активов и отложенных налоговых обязательств тогда и только тогда, когда:

- имеется юридически закрепленное право зачитывать друг против друга активы и обязательства по текущему налогу на прибыль; и
- отложенные налоговые активы и отложенные налоговые обязательства относятся к налогам на прибыль, взыскиваемым одним и тем же налоговым органом:
 - с одной и той же компании Группы; или
 - с разных компаний Группы, которые намерены либо произвести расчет по текущим налоговым обязательствам и активам на нетто-основе, либо одновременно реализовать активы и погасить обязательства.

16.5 Раскрытие информации

Группа раскрывает в консолидированной финансовой отчетности следующую информацию по налогу на прибыль:

- ставка налога на прибыль, применяемая Группой для расчета расходов по налогу на прибыль, и изменения в этой ставке (если это применимо);
- расходы по текущему налогу на прибыль, отраженные в составе прибылей и убытков отчетного периода, в следующей разбивке:

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

- текущий налог на прибыль;
- корректировки суммы текущего налога, относящиеся к предыдущим периодам, признанные в отчетном периоде (например, восстановление налоговых обязательств по благоприятным судебным решениям, излишне начисленные суммы);
- расходы по отложенному налогу на прибыль, отраженные в составе прибылей и убытков отчетного периода, возникающих в результате:
 - изменения временных разниц;
 - непризнанных отложенных налоговых активов;
 - корректировок суммы отложенного налога (например, изменение налоговой базы активов);
- расходы по налогу на прибыль, относящиеся к статьям, которые отражаются непосредственно в составе капитала;
- расходы по налогу на прибыль в отношении каждого компонента прочей совокупной прибыли (резерва по переоценке финансовых активов, имеющих в наличии для продажи);
- сверка бухгалтерской прибыли (убытка) и расхода по налогу на прибыль относительно эффективной ставки налога за отчетный период;
- суммы отложенных налоговых активов и отложенных налоговых обязательств в разбивке по статьям, к которым они относятся, на отчетную дату;
- движение временных разниц в течение отчетного периода в разбивке по статьям, к которым они относятся;
- информация о непризнанных Группой отложенных налоговых активах и отложенных налоговых обязательствах на конец отчетного периода с раскрытием сумм и объяснением причин, в связи с которыми они не были признаны.

17 СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ

17.1 Нормативная база

МСФО (IAS) №1 «Представление финансовой отчетности»;
МСФО (IAS) №32 «Финансовые инструменты: представление».

17.2 Основные определения

Капитал – доля в активах Группы, остающаяся после вычета всех обязательств.

Уставный (акционерный) капитал представляет собой сумму номинальной стоимости акций, приобретенных акционерами Головной компании.

Резерв по переоценке финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи, представляет собой накопленный результат переоценки финансовых активов данной категории до справедливой стоимости.

Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) – чистая прибыль (убыток), отражаемая нарастающим итогом с начала деятельности Группы, не распределенная между ее акционерами и не использованная иным способом.

Неконтролирующая доля – доля в капитале компаний Группы, не принадлежащая напрямую или косвенно (через дочерние компании) Головной компании.

Эмиссионный доход определяется как накопленная с начала деятельности Группы сумма средств, поступивших в результате размещения акций, за вычетом номинальной стоимости размещенных акций.

17.3 Классификация

Группа применяет следующую классификацию статей собственного капитала (капитала, причитающегося собственникам Головной компании) в целях составления финансовой отчетности:

- акционерный капитал;
- собственные акции, выкупленные у акционеров;
- эмиссионный доход;
- резервы в составе капитала (резерв по предоплате за акции, резерв по переоценке финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи);
- нераспределенная прибыль (непокрытый убыток).

Неконтролирующая доля подлежит представлению в отчете о финансовом положении в составе капитала отдельно от собственного капитала Группы.

17.4 Отражение в отчетности

Акционерный капитал

Акционерный капитал складывается из номинальной стоимости обыкновенных и привилегированных акций, выпущенных и полностью оплаченных акционерами Головной компании.

Привилегированные акции отражаются в составе капитала. Данные акции являются неконвертируемыми, некумулятивными и не предусматривают погашения. Привилегированные акции дают владельцам право на получение дивидендов, сумма которых определяется как фиксированный процент от чистой прибыли Головной компании по итогам финансового года. В случае ликвидации компании владельцы привилегированных акций в первую очередь получают все объявленные, но не выплаченные дивиденды, а также номинальную стоимость акций. После этого акционеры, владельцы как привилегированных, так и обыкновенных акций, участвуют на равных правах

в распределении активов компании, оставшихся после погашения всех обязательств.

Эмиссионный доход

Эмиссионный доход возникает в результате размещения Головной компанией акций по цене, превышающей их номинальную стоимость. В случае такого размещения сумма эмиссионного дохода увеличивается на разницу между справедливой стоимостью полученного Группой вознаграждения и номинальной стоимостью размещенных акций за вычетом затрат на размещение (расходов в связи регистрацией выпуска ценных бумаг, по оплате юридических, бухгалтерских и прочих профессиональных услуг и т.д.).

Собственные акции, выкупленные у акционеров

По строке отчета о финансовом положении «Собственные акции, выкупленные у акционеров» отражается справедливая стоимость вознаграждения, уплаченного Группой в обмен на приобретение собственных акций, которые она продолжает удерживать по состоянию на отчетную дату для тех или иных целей. При этом стоимость выкупленных собственных акций уменьшается на сумму затрат по осуществлению выкупа.

Резерв по предоплате за акции

Резерв по предоплате за акции создается в случае, если при размещении акций Головной компанией (после того, как становятся известны основные параметры размещения) Группа получает вознаграждение за размещенные акции от покупателей до того момента, когда к ним переходит право собственности на эти акции. Резерв создается в сумме, равной справедливой стоимости вознаграждения, переданного покупателями.

Резерв по переоценке финансовых активов, имеющих в наличии для продажи

Порядок оценки финансовых активов, имеющих в наличии для продажи, после первоначального признания и, соответственно, создания и списания резервов от их переоценки описан в разделе 6.3.3 настоящей Учетной политики по МСФО.

Нераспределенная прибыль

Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) отражает чистую прибыль (убыток) нарастающим итогом с начала деятельности Группы, не распределенную между ее акционерами и не использованную иным способом.

При этом дивиденды признаются как обязательства и уменьшают сумму нераспределенной прибыли Группы только в том случае, если они были объявлены (одобрены акционерами) до отчетной даты включительно. Размер нераспределенной прибыли Группы, которая может быть распределена между акционерами, определяется в соответствии с бухгалтерской отчетностью, подготовленной в соответствии с РСБУ.

Неконтролирующая доля

Порядок признания и оценки неконтролирующей доли описан в разделе 19.4 настоящей Учетной политики по МСФО.

18 ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ (ГРУППЫ ВЫБЫТИЯ), ПРЕДНАЗНАЧЕННЫЕ ДЛЯ ПРОДАЖИ, И ПРЕКРАЩЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

18.1 Нормативная база

МСФО (IFRS) 5 «Долгосрочные активы, предназначенные для продажи, и прекращенная деятельность».

18.2 Основные определения

Внеоборотный актив (группа выбытия), предназначенный для продажи, – актив, чья балансовая стоимость будут возмещена, главным образом, за счет его продажи, а не в результате дальнейшего использования в ходе хозяйственной деятельности.

Группа выбытия – группа активов, предназначенных для единовременного выбытия в результате одной сделки, и обязательства, непосредственно связанные с этими активами, которые также передаются в ходе данной сделки. Группа выбытия может включать гудвил (деловую репутацию), если она является единицей, генерирующей денежные потоки, на которую был распределен гудвил (деловая репутация), возникший при объединении компаний.

Затраты на продажу – дополнительные затраты, непосредственно связанные с выбытием актива (группы выбытия), исключая финансовые расходы и расходы по налогу на прибыль.

Справедливая стоимость – цена, которая была бы получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении операции на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки.

Прекращенная деятельность – компонент Группы, который уже выбыл или был классифицирован в качестве предназначенного для продажи, и:

- который представляет собой отдельное крупное направление деятельности Группы или географический район, в котором она осуществляет свою деятельность;
- включен в единый скоординированный план выбытия этого направления деятельности или отказа от присутствия в этом географическом районе; или
- является дочерней компанией, приобретенной исключительно с целью перепродажи.

18.3 Признание внеоборотных активов (групп выбытия), предназначенных для продажи

Группа классифицирует актив (группу выбытия) в качестве предназначенного для продажи при выполнении следующих условий:

- актив (группа выбытия) должен быть доступен для немедленной продажи в его текущем состоянии;
- продажа актива (группы выбытия) должна быть высоко вероятной, т.е. должны выполняться следующие условия:
 - руководство Группы намерено осуществить план продажи и ведет активный поиск покупателей;
 - цена предложения актива (группы выбытия) сопоставима с его текущей справедливой стоимостью;
 - продажу актива (группы выбытия) предполагается осуществить в течение одного года с момента классификации в качестве предназначенного для продажи;
 - существенные изменения плана продажи или его аннулирование являются маловероятными.

Если ожидается, что продажа актива (группы выбытия) потребует более одного года, то это не препятствует его классификации в качестве предназначенного для продажи при условии, что отсрочка вызвана обстоятельствами вне контроля Группы и при этом существуют достаточные подтверждения ее приверженности плану продажи.

Группа не классифицирует в качестве предназначенных для продажи внеоборотные активы, которые подлежат списанию в связи с тем, что от них больше не ожидается поступления экономических выгод в будущем.

18.4 Первоначальная оценка внеоборотных активов (групп выбытия), предназначенных для продажи

В момент классификации внеоборотного актива (группы выбытия) в качестве предназначенного для продажи Группа оценивает его по наименьшей из двух величин, определенных по состоянию на эту дату:

- балансовой стоимости; и
- справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу.

Непосредственно перед классификацией актива (группы выбытия) в качестве предназначенного для продажи, Группа определяет балансовую стоимость этого актива (активов и обязательств группы выбытия) в соответствии с соответствующими разделами настоящей Учетной политики по МСФО. Балансовая стоимость группы выбытия определяется как сумма балансовых стоимостей активов группы выбытия за вычетом суммы балансовых стоимостей ее обязательств.

В качестве индикатора справедливой стоимости внеоборотного актива (группы выбытия), предназначенного для продажи, может выступать согласованная с покупателем цена его будущей продажи или, при отсутствии такой информации, – справедливая стоимость в соответствии с отчетом оценщика. Если предполагается, что продажа произойдет по прошествии периода времени, превышающего один год, то затраты на продажу должны оцениваться по дисконтированной стоимости.

Если балансовая стоимость внеоборотного актива на момент классификации в качестве предназначенного для продажи превышает его справедливую стоимость за вычетом затрат на продажу, то Группа уменьшает балансовую стоимость актива до его справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу и относит сумму этого уменьшения (убыток от обесценения) на расходы периода в составе прибылей и убытков.

Группа применяет аналогичный порядок учета и оценки убытков от обесценения в отношении групп выбытия, за исключением следующих особенностей:

- первоначально убыток от обесценения уменьшает балансовую стоимость гудвилла (деловой репутации), входящего в состав группы выбытия;
- затем, в случае наличия нераспределенного остатка убытка от обесценения, относится в уменьшение балансовой стоимости прочих внеоборотных активов группы выбытия пропорционально их балансовой стоимости. При этом убыток от обесценения не подлежит отнесению на отложенные налоговые активы и финансовые активы.

18.5 Последующая оценка внеоборотных активов (групп выбытия), предназначенных для продажи

Начисление амортизации

Группа не начисляет амортизацию по внеоборотным активам, предназначенным для продажи, или по внеоборотным активам, входящим в состав групп выбытия, предназначенных для продажи.

Отражение в отчете о финансовом положении

По состоянию на каждую отчетную дату Группа определяет балансовую стоимость внеоборотных активов (активов и обязательств групп выбытия), предназначенных для продажи, и справедливую стоимость данных активов (групп выбытия) за вычетом затрат на продажу с тем, чтобы отразить их в отчете о финансовом положении по наименьшей из этих двух величин.

Если балансовая стоимость внеоборотного актива (группы выбытия), предназначенного для продажи превышает его справедливую стоимость за вычетом затрат на продажу, то Группа признает убыток от обесценения в отношении данного актива (группы выбытия).

Учет и оценка убытков от обесценения, выявленных при последующей оценке внеоборотных активов (групп выбытия), предназначенных для

продажи, производится в том же порядке, что и при первоначальной классификации этих активов (групп выбытия) в данную категорию (см. раздел 18.4 настоящей Учетной политики по МСФО).

Если на отчетную дату справедливая стоимость внеоборотного актива, предназначенного для продажи, за вычетом затрат на продажу превышает его балансовую стоимость, то Группа восстанавливает убытки от обесценения, ранее признанные в отношении данного актива. Сумма подлежащих восстановлению убытков от обесценения определяется как наименьшая из двух величин:

- накопленные убытки от обесценения в отношении актива;
- разница между справедливой стоимостью актива за вычетом затрат на продажу и его балансовой стоимости (обе величины определяются по состоянию на отчетную дату).

Восстановленные убытки от обесценения внеоборотных активов, предназначенных для продажи, относятся на доходы периода в составе прибылей и убытков по мере возникновения.

Если на отчетную дату справедливая стоимость группы выбытия за вычетом затрат на продажу превышает ее балансовую стоимость, то Группа восстанавливает убытки от обесценения, признанные ранее в отношении внеоборотных активов, входящих в состав этой группы выбытия. При этом:

- сумма восстановленных убытков от обесценения не должна превышать разницы между справедливой стоимостью группы выбытия за вычетом затрат на продажу и ее балансовой стоимости (обе величины определяются по состоянию на отчетную дату);
- Группа восстанавливает убытки от обесценения путем увеличения балансовой стоимости внеоборотных активов, входящих в состав группы выбытия (за исключением гудвила (деловой репутации), отложенных налоговых активов и финансовых активов);
- Группа распределяет подлежащие восстановлению убытки от обесценения между активами группы выбытия пропорционально их балансовой стоимости в размере, не превышающем суммы накопленных убытков от обесценения в отношении данных активов;
- восстановленные убытки от обесценения относятся на доходы периода в составе прибылей и убытков по мере возникновения.

18.6 Учет при изменении планов продажи

Если критерии классификации актива (группы выбытия) в качестве предназначенного для продажи не выполняются, то есть изменены планы продажи, то актив (активы и обязательства группы выбытия) выводится из этой категории.

Группа оценивает внеоборотный актив, выбывающий из категории предназначенных для продажи, по наименьшей из двух величин:

- его балансовой стоимости до классификации в качестве внеоборотного актива, предназначенного для продажи (включения в группу выбытия, предназначенную для продажи), с корректировкой на сумму накопленной амортизации, которая была бы признана, если бы данный актив (или группа выбытия) не был классифицирован как предназначенный для продажи;
- возмещаемой стоимости актива на дату решения об изменении плана продажи (определение и порядок расчета возмещаемой стоимости см. в разделах 5.1 и 5.4 настоящей Учетной политики по МСФО).

Группа учитывает любую необходимую корректировку балансовой стоимости актива, классификация которого в качестве предназначенного для продажи отменена, в качестве доходов или расходов от продолжающейся деятельности в составе прибылей и убытков в том периоде, в котором данный актив перестал удовлетворять критериям признания, приведенным в разделе 18.3 настоящей Учетной политики по МСФО.

18.7 Представление информации о внеоборотных активах (группах выбытия), предназначенных для продажи

Группа представляет в отчете о финансовом положении внеоборотные активы, предназначенные для продажи, и активы групп выбытия, предназначенных для продажи, отдельно от других активов.

Обязательства групп выбытия также подлежат отдельному представлению.

Активы и обязательства групп выбытия, предназначенных для продажи, не должны взаимозачитываться и представляться единой суммой.

Группа раскрывает существенные виды активов и обязательств, классифицированных в качестве предназначенных для продажи, непосредственно в отчете о финансовом положении или в примечаниях, за исключением активов и обязательств дочерних компаний, отвечающих критериям признания в качестве предназначенных для продажи в момент приобретения.

Группа представляет отдельно накопленные доходы или расходы, признанные в составе прочей совокупной прибыли, относящиеся к внеоборотным активам (группам выбытия), предназначенным для продажи.

18.8 Раскрытие информации

Внеоборотные активы (группы выбытия), предназначенные для продажи

В консолидированной финансовой отчетности за отчетный период, когда внеоборотные активы (группы выбытия) были классифицированы в качестве предназначенных для продажи или были проданы, Группа раскрывает следующую информацию:

- описание таких активов (групп выбытия);

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

- описание фактов и обстоятельств, сопутствующих продаже или обусловивших ожидаемое выбытие, а также предполагаемый способ и время выбытия;
- прибыль или убыток от изменения справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу; сегмент, к которому относится выбывающий актив (группа выбытия).

Прекращенная деятельность

Группа раскрывает в консолидированной финансовой отчетности следующую информацию о прекращенной деятельности:

- прибыль или убыток после налогообложения от прекращенной деятельности (отдельная строка в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе);
- доходы, расходы, прибыль или убыток до налогообложения, расходы по налогу на прибыль, относящиеся к прекращенной деятельности;
- величина чистых денежных потоков от операционной, инвестиционной и финансовой деятельности по прекращенной деятельности за отчетный период, за исключением денежных потоков дочерних компаний, отвечающих критериям признания в качестве предназначенных для продажи в момент приобретения.

19 ПРИНЦИПЫ СОСТАВЛЕНИЯ КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

19.1 Нормативная база

МСФО (IFRS) 3 «Объединения бизнеса»;
МСФО (IFRS) 10 «Консолидированная финансовая отчетность»
МСФО (IFRS) 11 «Совместная деятельность»
МСФО (IFRS) 12 «Раскрытие информации об участии в других организациях»
МСФО (IAS) 27 «Отдельная финансовая отчетность»;
МСФО (IAS) 28 «Инвестиции в ассоциированные компании»;
МСФО (IAS) 31 «Участие в совместном предпринимательстве».

19.2 Основные определения

Консолидированная финансовая отчетность – финансовая отчетность группы, в которой активы, обязательства, капитал, доход, расходы и потоки денежных средств материнского предприятия и его дочерних предприятий представлены как активы обязательства, капитал, доход, расходы и потоки денежных средств единого субъекта экономической деятельности.

Отдельная финансовая отчетность – составляемая материнским предприятием (инвестором) финансовая отчетность, в которой инвестиции

учитываются на основе их первоначальной или переоцененной стоимости, а не на основе представленных в отчетности финансовых результатов и чистых активов инвестиций.

Материнское предприятие (компания) – предприятие, которая контролирует одну или несколько предприятий.

Инвестор – предприятие, имеющее инвестиции в ассоциированные или совместно контролируемые компании. Для целей настоящего раздела под инвестором понимается Головная компания, которая напрямую или косвенно (через дочерние компании) имеет инвестиции в ассоциированные или совместно контролируемые компании.

Дочернее предприятие (компания) – предприятие, находящееся под контролем другого предприятия,

Контроль над объектом инвестиций – Инвестор обладает контролем над объектом инвестиций, если инвестор подвергается рискам, связанным с переменным доходом от участия в объекте инвестиции, или имеет право на получение такого дохода, а также возможность влиять на доход при помощи осуществления своих полномочий в отношении объекта инвестиций.

Ассоциированное предприятие – предприятие, в том числе неакционерное предприятие, такое, как партнерство, на деятельность которого инвестор оказывает значительное влияние и которое не является ни дочерним предприятием, ни долей в совместной деятельности.

Значительное влияние – право участвовать в принятии решений по вопросам финансовой и операционной политики объекта инвестиции, не являющиеся контролем или совместным контролем над указанной политикой.

Чистые активы определяются как разница между справедливой стоимостью идентифицируемых активов и обязательств.

Совместное предприятие – это совместная деятельность, которая предполагает наличие у сторон, обладающих совместным контролем над деятельностью, прав на чистые активы деятельности.

Совместный контроль – контроль, разделенный между сторонами в соответствии с договором, причем совместный контроль имеет место только тогда, когда принятие решений касательно значимой деятельности требует единогласного согласия сторон, осуществляющих совместный контроль.

Объединение компаний, находящихся под общим контролем, – объединение бизнеса, при котором объединяющиеся компании в конечном счете контролируются одной и той же стороной или сторонами как до, так и после объединения бизнеса, и этот контроль не является временным.

Дата приобретения – дата, на которую материнская компания (инвестор) получает контроль (существенное влияние, совместный контроль) над дочерней (ассоциированной или совместно контролируемой) компанией.

Справедливая стоимость – цена, которая была бы получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении операции на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки.

Актив является идентифицируемым, если он либо:

- является отделяемым, т.е. может быть отчужден или отделен от компании и продан, передан, лицензирован, предоставлен в аренду или обменен индивидуально или вместе с относящимся к нему договором, активом или обязательством, независимо от того, намеревается ли компания так поступить; или
- является результатом договорных или других юридических прав, независимо от того, можно ли эти права передавать или отделять от компании или от других прав и обязательств.

Гудвилл (деловая репутация) — актив, представляющий собой будущие экономические выгоды, связанные с приобретением других активов в результате объединения компаний, которые не являются идентифицируемыми и не могут быть признаны отдельно.

Неконтролирующая доля – капитал в дочернем предприятии, которым материнское предприятие не владеет прямо или косвенно.

19.3 Методы включения компаний в консолидированную финансовую отчетность

Подходы к подготовке консолидированной и отдельной финансовой отчетности отличаются различным порядком учета инвестиций материнского предприятия в предприятие, входящее в периметр консолидации. В периметр консолидации входят следующие предприятия:

- дочерние компании;
- ассоциированные компании;
- совместно контролируемые компании.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности используются различные методы включения учетных данных дочерних, ассоциированных и совместно контролируемых компаний, которые зависят от фактической способности Группы осуществлять контроль, совместный контроль или оказывать существенное влияние на деятельность компании:

- дочерние компании включаются в консолидированную финансовую отчетность методом полной консолидации;
- ассоциированные и совместно контролируемые компании включаются в консолидированную финансовую отчетность методом долевого участия в капитале.

Если Группа получает контроль над компанией, находящейся под контролем того же акционера, который контролирует Группу, то такая дочерняя компания исключается из сферы применения метода полной консолидации. Включение ее учетных данных в консолидированную финансовую отчетность производится методом учета компании-предшественника (см. раздел 19.5 настоящей Учетной политики по МСФО).

Инвестиции в долевые инструменты прочих (не включенных в периметр консолидации) компаний учитываются в качестве финансовых активов в порядке, описанном в разделе 6.3 настоящей Учетной политики по МСФО.

19.4 Метод полной консолидации

19.4.1 Определение наличия контроля

Наличие контроля, является необходимым условием для признания компании в качестве дочерней и применения к ней метода полной консолидации.

Материнская компания (инвестор) осуществляет контроль над объектом инвестиций (дочерней компанией) в случае, если она:

- обладает полномочиями в отношении объекта инвестиций;
- подвергается рискам, связанным с переменным доходом от участия в объекте инвестиций, или имеет право на получение такого дохода; и
- имеет возможность использовать свои полномочия в отношении объекта инвестиций с целью оказания влияния на величину дохода инвестора.

Если контроль над компанией был получен или утрачен в течение отчетного периода, то в консолидированную финансовую отчетность подлежат включению учетные данные этой дочерней компании только за период, в течение которого она находилась под контролем материнской компании.

19.4.2 Учет приобретения дочерних компаний

Учет приобретения дочерних компаний осуществляется методом приобретения, который предполагает признание и оценку в консолидированной финансовой отчетности следующих элементов по состоянию на дату приобретения:

- идентифицируемых приобретенных активов и принятых обязательств дочерней компании;
- неконтролирующей доли в случае, если материнская компания приобрела (с учетом прежних долей) менее 100% в капитале дочерней компании;
- гудвилла (деловой репутации) или дохода от выгодной покупки.

Идентифицируемые активы и обязательства

На дату приобретения материнская компания признает отдельно от гудвилла (деловой репутации) идентифицируемые приобретенные активы и принятые обязательства по их справедливой стоимости. Признанию подлежат все идентифицируемые активы и обязательства, удовлетворяющие определению активов и обязательств, а также условные обязательства.

Определение неконтролирующей доли

В консолидированной финансовой отчетности материнская компания должна отражать долю в дочерней компании, принадлежащую миноритарным (неконтролирующим) собственникам, – неконтролирующую долю. Неконтролирующая доля рассчитывается по состоянию на дату приобретения одним из двух способов:

- по справедливой стоимости; или
- как долю в чистых активах дочерней компании, принадлежащую неконтролирующим собственникам (пропорционально стоимости чистых активов).

Способ расчета неконтролируемой доли может быть выбран индивидуально для каждой приобретаемой дочерней компании и не требует последовательности в применении.

Гудвилл (деловая репутация) или доход от выгодной покупки

Для целей подготовки консолидированной финансовой отчетности материнская компания производит расчет деловой репутации или дохода от выгодной покупки следующим образом (расчет производится на дату приобретения, все компоненты расчета определяются по состоянию на эту дату):

- стоимость приобретения, т.е. справедливая стоимость вознаграждения, уплаченного материнской компанией в обмен на приобретение доли в дочерней компании, обеспечивающей контроль над ней. Стоимость приобретения определяется как сумма справедливых стоимостей переданных активов, принятых обязательств и выпущенных собственных долевых инструментов; плюс
- неконтролирующая доля; плюс
- справедливая стоимость доли в капитале дочерней компании, которой материнская компания владела до даты приобретения (в случае поэтапного приобретения); минус
- стоимость чистых активов дочерней компании.

Если результатом приведенного выше расчета является положительная величина, то она принимается за первоначальную стоимость гудвилла (деловой репутации), возникшего при приобретении дочерней компании.

Если результатом приведенного выше расчета является отрицательная величина, то материнская компания должна:

- проверить, корректно ли были проведены процедуры идентификации и оценки справедливой стоимости приобретаемых активов и принимаемых обязательств дочерней компании, и в случае необходимости признать дополнительные активы и обязательства как результат данной проверки;
- немедленно отразить оставшуюся после переоценки отрицательную величину (в абсолютном выражении) как доход от выгодной покупки в составе прибылей и убытков (в качестве прочих чистых доходов).

Учет дополнительных затрат на приобретение дочерней компании

Все дополнительные затраты, непосредственно связанные с приобретением дочерней компании (например, затраты на аудит, оценку, вознаграждение посредников), признаются в качестве расходов периода в составе прибылей и убытков в момент возникновения и не увеличивают стоимость приобретения дочерней компании.

Отложенные налоги при приобретении дочерних компаний

При приобретении дочерней компании оценка ее активов и обязательств производится по справедливой стоимости. Возникающие временные разницы между новой балансовой (справедливой) стоимостью активов и обязательств и их налоговой базой приводят к возникновению отложенных налогов.

При приобретении дочерней компании не применяются исключения, предусмотренные для первоначального признания отложенных налоговых активов и обязательств, возникающих в результате операций, не влияющих ни на бухгалтерскую, ни на налогооблагаемую прибыль (см. раздел 16.4 настоящей Учетной политики).

Отложенные налоговые активы и обязательства, признаваемые на дату приобретения дочерней компании, влияют на сумму гудвилла (деловой репутации). При этом отложенное налоговое обязательство в отношении гудвилла (деловой репутации) не создается.

19.4.3 Последующий учет приобретенных дочерних компаний

В соответствии с методом полной консолидации на каждую отчетную дату учетные данные дочерней компании включаются в консолидированную финансовую отчетность исходя из следующих принципов:

- отчетные периоды материнской и дочерней компаний должны совпадать;
- учетные данные материнской и дочерних компаний, подлежащие включению в консолидированную финансовую отчетность, должны быть подготовлены на основании единых учетных принципов, применяемых к однотипным сделкам и фактам хозяйственной деятельности в сходных обстоятельствах. Если учетные принципы компаний различаются, то вносятся необходимые трансформационные корректировки для приведения отдельной финансовой отчетности дочерних компаний в соответствие с учетной политикой материнской компании.

Составление консолидированного отчета о финансовом положении

Суммы активов и обязательств дочерней компании построчно суммируются в консолидированном отчете о финансовом положении с активами и обязательствами материнской компании.

Гудвилл (деловая репутация), определенный как разница между его первоначальной стоимостью и суммой накопленных убытков от обесценения (порядок обесценения активов описан в разделе 5.5 настоящей Учетной

политики по МСФО), включается в соответствующую строку консолидированного отчета о финансовом положении в составе нематериальных активов.

Сумма инвестиций материнской компании в дочернюю компанию (стоимость приобретения) исключается против капитала дочерней компании.

Неконтролирующая доля отражается по соответствующей строке консолидированного отчета о финансовом положении в составе капитала обособленно, после показателей, относящихся к собственникам материнской компании. Расчет неконтролирующей доли по состоянию на отчетную дату производится следующим образом:

- неконтролирующая доля на дату приобретения;
- плюс (минус) доля неконтролирующих собственников в общем совокупном доходе, полученной дочерней компанией, начиная с даты приобретения;
- плюс (минус) изменение неконтролирующей доли в результате изменения доли участия в дочерней компании.

Применение метода полной консолидации прекращается с момента прекращения контроля материнской компанией над дочерней компанией.

Составление консолидированного отчета о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе

Суммы доходов и расходов дочерней компании суммируются в консолидированном отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе с доходами и расходами материнской компании построчно, начиная с даты приобретения. Если дата приобретения относится к отчетному периоду, то доходы и расходы дочерней компании берутся пропорционально периоду осуществления контроля материнской компанией; в противном случае суммирование производится в полном объеме.

Прибыли и убытки дочерней компании, а также каждый компонент прочей совокупной прибыли распределяются между собственниками материнской компании и неконтролирующими собственниками (неконтролирующей долей). Доля неконтролирующих собственников в прибыли (убытке) и общем совокупном доходе дочерней компании за отчетный период рассчитывается исходя из прибыли (убытка) периода, величины прочей совокупной прибыли и доли неконтролирующих собственников в капитале дочерней компании.

Если финансовым результатом деятельности дочерней компании за отчетный период является убыток, то общий совокупный убыток полностью распределяется между собственниками материнской компании и неконтролирующими собственниками, даже если это приводит к возникновению отрицательного сальдо неконтролирующей доли.

Рассчитанная неконтролирующая доля в прибылях (убытках)/ общем совокупном доходе дочерней компании отражается по соответствующей строке

консолидированного отчета о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе, после отражения прибыли (убытка)/ общего совокупного дохода, причитающегося собственникам материнской компании.

Учет внутригрупповых операций

Остатки по внутригрупповым операциям, внутригрупповые доходы, расходы и дивиденды, а также нереализованные прибыли и убытки в стоимости активов, возникающие в результате операций между компаниями Группы в течение отчетного периода, подлежат исключению в полном объеме. Нереализованные убытки при передаче активов между компаниями Группы могут быть индикаторами обесценения данных активов.

19.5 Метод учета компании-предшественника

В целях подготовки консолидированной финансовой отчетности сделки по объединению компаний, находящихся под контролем того же акционера, который контролирует Группу, учитываются методом учета компании-предшественника. В соответствии с данным методом объединение компаний учитывается таким образом, как если бы соответствующая сделка по приобретению дочерней компании имела место на наиболее раннюю из двух дат – на начало самого раннего из представленных в консолидированной финансовой отчетности сравнительных периодов или на дату установления общего контроля над приобретенной компанией.

Активы и обязательства приобретенной компании включаются в отчет о финансовом положении (путем построчного сложения аналогичных статей) по балансовой стоимости, по которой они отражались в отдельной финансовой отчетности приобретенной компании по состоянию на дату приобретения. Компоненты собственного капитала приобретенной компании складываются с соответствующими компонентами собственного капитала материнской компании, за исключением уставного капитала, который подлежит переводу в состав нераспределенной прибыли.

Объединение компаний, находящихся под общим контролем, не приводит к возникновению гудвилла (деловой репутации), за исключением гудвилла (деловой репутации), отраженного в отдельной финансовой отчетности приобретенной компании на дату приобретения (при наличии такового). Сумма вознаграждения, уплаченного в сделке по объединению бизнеса между компаниями под общим контролем, учитывается непосредственно в составе собственного капитала материнской компании.

Отчет о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе формируется путем построчного сложения аналогичных статей материнской и приобретенной компаний, начиная с начала отчетного года, в котором произошло объединение компаний (либо с даты установления общего контроля над приобретенной компанией, если это событие произошло позже).

19.6 Метод долевого участия в капитале

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

19.6.1 Определение наличия существенного влияния

Инвестиции в ассоциированную компанию должны учитываться в консолидированной финансовой отчетности методом долевого участия с момента признания существенного влияния инвестора на данную компанию.

Инвестор оказывает существенное влияние на деятельность компании (объект инвестиций) в случае, если он сам или через свои дочерние компании имеет долю владения 20% или более голосующих акций при условии отсутствия фактов, свидетельствующих о том, что такая доля владения не влечет возникновения существенного влияния. При этом компания-объект инвестиций не является дочерней или совместно контролируемой компанией. Инвестор может оказывать существенное влияние на компанию также при доле владения менее 20% в следующих случаях:

- инвестор представлен в совете директоров либо аналогичном управляющем органе компании;
- инвестор участвует в процессе принятия решений, касающихся финансовой и хозяйственной политики компании, в т.ч. о выплате дивидендов или ином распределении прибыли;
- наличие существенных операций между инвестором и компанией;
- участие инвестора в согласовании и назначении руководящего персонала компании;
- предоставление важной технической информации.

Инвестор утрачивает существенное влияние на компанию, когда он утрачивает возможность участия в принятии решений, касающихся финансовой и хозяйственной политики компании. Потеря существенного влияния может произойти и без изменения доли владения компанией, например, если ассоциированная компания становится объектом контроля со стороны суда, другого контролирующего органа или иного лица в результате контрактного соглашения.

Если существенное влияние на ассоциированную компанию было получено или утрачено в течение отчетного периода, то в консолидированную финансовую отчетность подлежат включению учетные данные этой компании только за период, в течение которого она являлась объектом существенного влияния инвестора.

19.6.2 Определение наличия совместного контроля

Наличие совместного контроля, т.е. способности инвестора совместно с другими участниками совместного предпринимательства определять финансовую и хозяйственную политику компании, является основанием для классификации компании в качестве совместно контролируемой и применения к ней метода долевого участия.

Необходимым условием для осуществления совместного контроля над компанией является наличие договорного соглашения, в котором

устанавливается, что решения в отношении финансовой и хозяйственной политики компании должны приниматься инвесторами путем достижения единодушного согласия. Наличие такого договорного соглашения гарантирует, что никто из инвесторов не имеет возможности единолично определять финансовую и хозяйственную политику компании, т.е. контролировать ее.

Если совместный контроль над компанией был получен или утрачен в течение отчетного периода, то в консолидированную финансовую отчетность подлежат включению учетные данные этой компании только за период, в течение которого она являлась объектом совместного контроля инвестора.

19.6.3 Отражение инвестиций в ассоциированные и совместно контролируемые компании в консолидированной финансовой отчетности

Учетные данные ассоциированных и совместно контролируемых компаний включаются в консолидированную финансовую отчетность методом долевого участия.

В соответствии с методом долевого участия в капитале на каждую отчетную дату учетные данные ассоциированной или совместно контролируемой компании включаются в консолидированную финансовую отчетность исходя из тех же принципов, которые применяются в отношении дочерней компании, т.е.:

- совпадение отчетных периодов инвестора и ассоциированной/ совместно контролируемой компании;
- единство учетных принципов инвестора и ассоциированной/ совместно контролируемой компании применительно к однотипным сделкам и фактам хозяйственной деятельности в сходных обстоятельствах.

На дату приобретения сумма инвестиций в ассоциированную/ совместно контролируемую компанию отражается в консолидированном отчете о финансовом положении по стоимости приобретения. Величина превышения суммы инвестиций в ассоциированную/ совместно контролируемую компанию над стоимостью приобретенной доли в чистых активах компании на дату приобретения представляет собой гудвилл (деловую репутацию). Величина гудвилла (деловой репутации) не отражается отдельно в консолидированной финансовой отчетности, а включается в первоначальную стоимость инвестиций в ассоциированную/ совместно контролируемую компанию.

Величина превышения стоимости приобретенной доли в чистых активах ассоциированной/ совместно контролируемой компании на дату приобретения над суммой инвестиций не включается в первоначальную стоимость инвестиций, а признается как доход того отчетного периода, к которому относится дата приобретения, и включается в состав прибыли (убытка) инвестора от участия в ассоциированной/ совместно контролируемой компании.

Данные ассоциированных и совместно контролируемых компаний не консолидируются. Сумма инвестиций в ассоциированные/ совместно

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

контролируемые компании отражается соответствующей строкой в консолидированном отчете о финансовом положении.

Сумма инвестиций в ассоциированную/ совместно контролируемую компанию по состоянию на отчетную дату рассчитывается следующим образом:

- первоначальная стоимость инвестиций в ассоциированную/ совместно контролируемую компанию;
- плюс (минус) доля инвестора в общем совокупном доходе ассоциированной/ совместно контролируемой компании, накопленной с даты приобретения до отчетной даты;
- минус сумма накопленных с даты приобретения убытков от обесценения инвестиций в ассоциированную/ совместно контролируемую компанию (тестирование на обесценение данных инвестиций осуществляется при наличии индикаторов обесценения, перечисленных в разделе 6.3.4 настоящей Учетной политики по МСФО; порядок проведения теста на обесценение описан в разделе 5 настоящей Учетной политики по МСФО);
- минус сумма накопленных с даты приобретения дивидендов, полученных инвестором от участия в ассоциированной/ совместно контролируемой компании;
- иные корректировки стоимости инвестиций в ассоциированную/ совместно контролируемую компанию, в частности, связанные с исключением внутригрупповых операций (см. ниже), а также в связи с приобретением или выбытием доли в компании, не сопровождающимся изменением ее статуса.

Доля инвестора в прибылях (убытках)/ прочего совокупного дохода ассоциированной/ совместно контролируемой компании отражается в соответствующих строках консолидированного отчета о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе.

Если доля инвестора в убытках ассоциированной/ совместно контролируемой компании становится равна его доле участия в ней или превышает эту долю, то инвестор прекращает признание своей доли в дальнейших убытках. Доля участия инвестора складывается из первоначальной стоимости инвестиции в ассоциированную/ совместно контролируемую компанию, а также ее задолженности перед инвестором, погашение которой в обозримом будущем не планируется и не является вероятным (за исключением торговой и обеспеченной задолженности). Инвестор возобновляет отражение доли в прибылях и убытках ассоциированной/ совместно контролируемой компании только после того, как его доля в прибылях компании превысит непризнанную долю в убытках.

Обороты по операциям между компаниями Группы и ассоциированными/ совместно контролируемыми компаниями не подлежат исключению. Нереализованные прибыли и убытки в стоимости активов, возникающие в результате операций между компаниями Группы и ассоциированными/

совместно контролируемые компаниями («восходящих» и «нисходящих» сделок), признаются в консолидированной финансовой отчетности в сумме, не относящейся к доле инвестора, т.е. доля инвестора в нереализованных прибылях и убытках от таких сделок подлежит исключению.

19.7 Раскрытие информации

В консолидированной финансовой отчетности Группа раскрывает следующую информацию об инвестициях в дочерние компании:

- описание порядка включения учетных данных дочерних компаний в консолидированную финансовую отчетность: метод полной консолидации для дочерних компаний, не контролируемых тем же собственником, что и материнская компания, и метод объединения интересов для дочерних компаний, находящихся с материнской компанией под общим контролем;
- перечень дочерних компаний Группы с указанием доли владения (процента голосующих акций) и страны резидентства для каждой компании;
- характер отношений между материнской и дочерней компанией, в которой материнская компания не владеет прямо или косвенно более чем 50% акций, имеющих право голоса;
- причины, в силу которых владение, прямое или косвенное более чем 50% акций, имеющих право голоса, в компании-объекте инвестиций не обеспечивает материнской компании контроля над ней (в случае, если это применимо);
- характер и степень существенных ограничений (например, в результате кредитных соглашений или нормативных требований) способности дочерних компаний переводить материнской компании средства в форме выплаты денежных дивидендов или погашать кредиты и авансы (в случае, если это применимо);
- описание операций в отчетном периоде, приводящих к изменению доли материнской компании в капитале дочерней компании без потери контроля над ней, с указанием влияния данных операций на нераспределенную прибыль и неконтролирующую долю (в случае, если это применимо);
- финансовый результат от выбытия дочерней компании в отчетном периоде (в случае, если это применимо) с отдельным раскрытием:
 - справедливой стоимости оставшейся доли материнской компании в капитале выбывшей дочерней компании; и
 - строки отчета о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе, в которую включен финансовый результат от выбытия дочерней компании (если он не представлен отдельной строкой).

В консолидированной финансовой отчетности Группы раскрывает следующую информацию о приобретении дочерних компаний, имевших место в течение отчетного периода:

- название и описание приобретенной компании;
- дата приобретения;
- процент приобретенных голосующих акций;
- справедливая стоимость переданного возмещения на дату приобретения с разбивкой его на основные компоненты, например, денежные средства, неденежные активы, принятые обязательства;
- стоимость каждого существенного класса приобретенных активов и принятых обязательств, определенная на дату приобретения;
- для приобретенной дебиторской задолженности (в разбивке по основным классам задолженности):
 - справедливая стоимость;
 - валовая сумма к получению по договору; и
 - наилучшая оценка на дату приобретения потоков денежных средств, которые, как ожидается, не будут взысканы;
- сумма гудвилла или дохода от выгодной покупки, признанного на дату приобретения, с указанием факторов, которыми они обусловлены, и строки отчета о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе, в которую включен доход от выгодной покупки (если он не представлен отдельной строкой);
- в случае приобретения менее 100% в капитале дочерней компании раскрытию подлежит:
 - метод оценки неконтролирующей доли;
 - стоимость неконтролирующей доли на дату приобретения; и
 - в случае оценки неконтролирующей доли по справедливой стоимости – методы оценки и ключевые допущения;
- в случае поэтапного объединения компаний:
 - справедливая стоимость доли в капитале приобретенной компании, которой материнская компания владела до даты приобретения; и
 - финансовый результат (прибыль или убыток) от переоценки этой доли до справедливой стоимости на дату приобретения с указанием строки отчета о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе, в которую он включен (если он не представлен отдельной строкой);
- выручка, а также прибыль (убыток) приобретенной компании с даты приобретения, включенные в отчет о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе за отчетный период.

В консолидированной финансовой отчетности Группа раскрывает следующую информацию об инвестициях в ассоциированные компании:

- описание порядка включения учетных данных ассоциированных компаний в консолидированную финансовую отчетность: метод долевого участия;
- перечень ассоциированных компаний Группы с указанием доли владения (процента голосующих акций) и страны резидентства для каждой компании;
- справедливая стоимость инвестиций в ассоциированные компании, акции которых обращаются на открытом рынке (в случае, если это применимо);
- обобщенные финансовые показатели ассоциированных компаний:
 - суммарные активы на отчетную дату;
 - суммарные обязательства на отчетную дату;
 - суммарная выручка за отчетный период;
 - суммарная прибыль (убыток) за отчетный период;
- движение балансовой стоимости инвестиций в ассоциированные компании за отчетный период по каждой компании;
- причины, по которым нарушается предпосылка об отсутствии у инвестора существенного влияния, если инвестору прямо или косвенно принадлежит менее 20% голосующих акций ассоциированной компании (в случае, если это применимо);
- причины, по которым нарушается предпосылка о наличии у инвестора существенного влияния, если инвестору прямо или косвенно принадлежит 20% или более голосующих акций компании, не квалифицируемой им в качестве ассоциированной (в случае, если это применимо);
- характер и степень существенных ограничений на возможность ассоциированных компаний переводить средства инвестору в форме денежных дивидендов, возврата займов или авансов (в случае, если это применимо);
- непризнанная доля в убытках ассоциированной компании, начисленная за отчетный период и нарастающим итогом, если инвестор прекратил признание своей доли в убытках ассоциированной компании (в случае, если это применимо).

В консолидированной финансовой отчетности Группа раскрывает следующую информацию об инвестициях в совместно контролируемые компании:

- описание порядка включения учетных данных совместно контролируемых компаний в консолидированную финансовую отчетность: метод долевого участия;
- перечень совместно контролируемых компаний Группы с указанием доли владения (процента голосующих акций) и страны резидентства для каждой компании;
- обобщенные финансовые показатели совместно контролируемых компаний:

- суммарные активы на отчетную дату;
 - суммарные обязательства на отчетную дату;
 - суммарная выручка за отчетный период;
 - суммарная прибыль (убыток) за отчетный период;
- движение балансовой стоимости инвестиций в ассоциированные компании за отчетный период по каждой компании;
 - сумма обязательств капитального характера, принятых инвестором в связи с участием в совместной деятельности.

20 ИНФОРМАЦИЯ ПО СЕГМЕНТАМ

20.1 Нормативная база

МСФО (IFRS) №8 «Операционные сегменты».

20.2 Основные определения

Операционный сегмент – компонент Группы:

- осуществляющий деятельность, в рамках которой он получает доходы и несет расходы (включая доходы и расходы, возникающие в результате операций с другими компонентами Группы);
- операционные показатели которого, регулярно анализируются органом, ответственным за принятия операционных решений в Группе, с целью оценки достигнутых результатов и принятия решений о выделении (распределении) ресурсов;
- для которого имеется отдельная финансовая информация.

Отчетный сегмент – операционный сегмент, по которому в финансовой отчетности раскрывается отдельная информация в соответствии с требованиями, изложенными в данном разделе (см. раздел 20.5 настоящей Учетной политики по МСФО).

20.3 Принципы сегментирования (выделения отчетных сегментов)

20.3.1 Количественные критерии выделения отчетных сегментов

Группа применяет следующие количественные критерии для признания операционного сегмента в качестве отчетного:

- выручка сегмента (от продаж внешним покупателям и межсегментная) равна или превышает 10% совокупной выручки всех операционных сегментов Группы (от продаж внешним покупателям и межсегментной); или
- абсолютная величина прибыли/ убытка сегмента равна или превышает 10% наибольшей из двух величин (в абсолютном выражении):

- совокупного дохода всех прибыльных сегментов; и
 - совокупного убытка всех убыточных сегментов; или
- активы сегмента равны или превышают 10% совокупных активов всех операционных сегментов Группы.

Операционный сегмент, который не соответствует ни одному из приведенных выше количественных критериев, может быть признан руководством Группы в качестве отчетного в том случае, если раскрытие отдельной информации о нем в финансовой отчетности обеспечит пользователей полезной информацией.

Совокупная выручка отчетных сегментов от продаж внешним покупателям должна составлять не менее 75% всей выручки Группы. В противном случае Группа выделяет дополнительные отчетные сегменты, даже если они не удовлетворяют количественным критериям признания.

20.3.2 Объединение сегментов

Группа объединяет операционные сегменты, которые не соответствуют количественным критериям признания в качестве отчетных сегментов, в один отчетный сегмент при условии, что объединяемые операционные сегменты обладают схожими экономическими характеристиками и удовлетворяют большей части из следующих критериев агрегирования:

- сходство по виду производимых продуктов/ предоставляемых услуг;
- сходство по характеру производственного процесса;
- сходство по типу или классу покупателей товаров или услуг;
- сходство по методам распределения продуктов или предоставления услуг;
- сходство по порядку нормативно-правового регулирования деятельности.

20.3.3 Изменение состава отчетных сегментов

Если в отчетном периоде Группа изменяет свою организационную структуру так, что это приводит к изменению состава ее отчетных сегментов, то соответствующая информация по сегментам за более ранние периоды, представленные в финансовой отчетности, подлежит ретроспективному пересмотру кроме случаев, когда такая информация является недоступной и затраты на ее получение являются неоправданно высокими.

20.4 Состав отчетных сегментов Группы

Отчетными сегментами Группы являются стратегические бизнес-единицы, предоставляющие услуги по транспортировке электроэнергии и технологическому присоединению к сетям в различных географических регионах РФ.

Группа выделяет следующие отчетные сегменты:

- Астраханьэнерго;

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

- Волгоградэнерго;
- Калмэнерго;
- Ростовэнерго;
- Прочие.

Отчетный сегмент «Прочие» включает информацию о результатах деятельности дочерних обществ и Кубаньэнерго (филиал ОАО «МРСК Юга»). Никто из них не соответствует любому из количественных порогов для определения отчетных сегментов.

20.5 Раскрытие информации

Группа раскрывает информацию, позволяющую пользователям финансовой отчетности оценить характер и финансовые последствия тех видов деятельности, которыми она занимается, а также экономические условия, в которых она осуществляет свою деятельность.

Общая информация

Группа раскрывает факторы, которые используются ею в качестве базы для выделения отчетных сегментов, а также основные виды продукции и услуг, от продажи которых отчетные сегменты получают выручку.

Основные финансовые показатели отчетных сегментов

Для каждого отчетного сегмента Группа раскрывает следующие показатели, характеризующие их финансовое положение на отчетную дату и финансовые результаты за отчетный период:

- выручка от продаж внешним покупателям (в т.ч. в разбивке по видам: передача электроэнергии, услуги по технологическому подсоединению к электросетям, прочая выручка);
- выручка от продаж между сегментами;
- финансовые доходы;
- финансовые расходы;
- амортизация;
- EBITDA;
- активы (в т.ч. основные средства и капитальные вложения);
- обязательства.

Источником информации о приведенных выше финансовых показателях отчетных сегментов являются внутренние управленческие отчеты, которые предоставляются Правлению Группы в целях принятия решений о выделении (распределении) ресурсов и оценке результатов деятельности сегментов. Данные управленческие отчеты основываются на информации, подготовленной на базе РСБУ, которая значительно отличается от соответствующей информации, содержащейся в финансовой отчетности по МСФО.

Сверка сводных показателей отчетных сегментов с соответствующими показателями финансовой отчетности по МСФО

В связи с тем, что финансовые показатели отчетных сегментов и финансовая отчетность по МСФО подготовлены на базе различных учетных принципов, Группа производит сверку между сводными показателями отчетных сегментов и соответствующими показателями финансовой отчетности по МСФО, раскрывая различия между ними (в форме реклассификационных и корректировочных поправок).

Группа производит сверку следующих показателей отчетных сегментов:

- сводной выручки отчетных сегментов с выручкой Группы, показанной в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе;
- сводной EBITDA отчетных сегментов с прибылью (убытком) за отчетный период, отраженной в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе;
- сводных активов отчетных сегментов с активами Группы, отраженными в отчете о финансовом положении;
- сводных обязательств отчетных сегментов с обязательствами Группы, отраженными в отчете о финансовом положении.

Прочая информация

Группа раскрывает информацию о степени зависимости от наиболее крупных покупателей. Если выручка от операций с одним покупателем равна или превышает 10% от выручки Группы в целом, то данный факт подлежит раскрытию в финансовой отчетности вместе с данными о суммарной выручке от каждого такого покупателя и наименованием сегмента (сегментов), к которым относится эта выручка. При этом в качестве единого покупателя должны учитываться компании, находящиеся под общим контролем, в т.ч. контролируемые Правительством РФ.

21 ПРИБЫЛЬ НА АКЦИЮ

21.1 Нормативная база

МСФО №33 «Прибыль на акцию» (IAS 33).

21.2 Базовая прибыль на акцию

Базовая прибыль на акцию рассчитывается как частное от деления двух величин:

- прибыль (убыток) за отчетный период, причитающаяся держателям обыкновенных акций Головной компании (числитель); и
- средневзвешенное количество обыкновенных акций, находившихся в обращении в течение этого периода (знаменатель).

В случае если в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе представлена информация о прекращенной деятельности, Группа производит дополнительный расчет базовой прибыли на акцию, в котором числителем является прибыль (убыток) за отчетный период от продолжающейся деятельности, причитающаяся держателям обыкновенных акций Головной компании.

В целях расчета базовой прибыли на акцию числитель определяется как прибыль (убыток) за отчетный период (в т.ч. от продолжающейся деятельности), отраженная в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе, уменьшенная на:

- прибыль (убыток) отчетного периода, причитающуюся неконтролирующим собственникам; и
- сумму дивидендов по некумулятивным привилегированным акциям, о выплате которых было объявлено в отчетном периоде (после учета налоговых эффектов).

Средневзвешенное количество обыкновенных акций, находившихся в обращении в течение отчетного периода, представляет собой количество обыкновенных акций, находившихся в обращении на начало периода, скорректированное на количество акций, выкупленных или выпущенных Головной компанией в течение этого периода, умноженное на соответствующий временной коэффициент. Временной коэффициент определяется как количество дней, которое акции находились в обращении в течение отчетного периода, деленное на количество дней в периоде.

21.3 Разводненная прибыль на акцию

Для целей расчета разводненной прибыли на акцию Группа корректирует прибыль (убыток) за отчетный период, причитающуюся держателям обыкновенных акций Головной компании, а также средневзвешенное количество акций в обращении на эффект от разводняющих потенциальных обыкновенных акций.

Создание резерва по предоплате за акции (см. раздел 17.4 настоящей Учетной политики по МСФО) не оказывает разводняющего эффекта, т.е. оплаченные обыкновенные акции Головной компании, права собственности на которые еще не перешли к покупателям, игнорируются при расчете как базовой, так и разводненной прибыли на акцию.

В качестве потенциальных обыкновенных акций выступают опционы на акции Головной компании, выпущенные в рамках осуществления программы поощрения менеджеров компаний Группы (см. раздел 22.3 настоящей Учетной политики по МСФО).

Опционы оказывают разводняющий эффект (являются разводняющими) и, соответственно, вызывают различие между базовой и разводненной прибылью на акцию только тогда, когда средняя за отчетный период рыночная цена обыкновенных акций превышает цену исполнения опционов (опционы П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

находятся «в деньгах»). Изменение цен обыкновенных акций в отчетном периоде не требует ретроспективного пересчета разводненной прибыли на акции за предыдущие периоды, представленной в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе.

Для целей расчета разводненной прибыли на акцию Группа делает допущение об исполнении разводняющих опционов. Разводняющие опционы считаются конвертированными в обыкновенные акции на наиболее позднюю из двух дат – на начало отчетного периода или в момент выпуска опционов. Предполагаемый доход от исполнения разводняющих опционов рассматривается как доход от выпуска обыкновенных акций по средней за отчетный период рыночной цене. Разница между количеством выпущенных обыкновенных акций в результате предполагаемого исполнения опционов и количеством обыкновенных акций, которые были бы выпущены по средней за данный период рыночной цене, рассматривается как выпуск обыкновенных акций, реализуемых без возмещения. При расчете разводненной прибыли на акцию количество обыкновенных акций в обращении (знаменатель) увеличивается на данную разницу (с учетом временного коэффициента).

Разводняющие опционы не оказывают влияния на прибыль (убыток) за отчетный период, причитающуюся держателям обыкновенных акций Головной компании, т.е. на числитель при расчете разводненной прибыли на акцию.

В случае если в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе представлена информация о прекращенной деятельности, Группа производит дополнительный расчет разводненной прибыли на акцию, в котором числителем является прибыль (убыток) за отчетный период от продолжающейся деятельности, причитающаяся держателям обыкновенных акций Головной компании.

21.4 Раскрытие информации

В консолидированной финансовой отчетности Группа раскрывает следующую информацию о прибыли на акцию:

- базовая и разводненная прибыль на акцию в отношении прибыли (убытка) за отчетный период, приходящейся на держателей обыкновенных акций Головной компании;
- базовая и разводненная прибыль на акцию в отношении прибыли (убытка) от продолжающейся деятельности за отчетный период, приходящейся на держателей обыкновенных акций Головной компании;
- суммы, использованные в качестве числителя при расчете базовой и разводненной прибыли на акцию, а также сверка этих сумм с прибылью (убытком), причитающейся держателям обыкновенных акций Головной компании за отчетный период;
- средневзвешенное количество обыкновенных акций, использованное при расчете базовой и разводненной прибыли на акцию в качестве знаменателя, а также сверка этих показателей друг с другом;

- описание финансовых инструментов, являющихся разводняющими потенциальными обыкновенными акциями.

22 ПЛАТЕЖИ, ОСНОВАННЫЕ НА АКЦИЯХ

22.1 Нормативная база

МСФО №2 «Платеж, основанный на акциях» (IFRS 2).

22.2 Основные определения

Дата предоставления – дата, на которую Группа и другая сторона (включая работника) заключают соглашение о платеже, основанном на акциях, при условии, что Группа и контрагент имеют общее понимание условий соглашения. На эту дату Группа предоставляет контрагенту право на денежные средства, другие активы или долевые инструменты компаний Группы при условии соблюдения определенных условий перехода, если таковые имеются.

Долевой инструмент – договор, подтверждающий право на остаточную долю в активах Группы, оставшихся после вычета всех ее обязательств.

Соглашение о платеже, основанном на акциях, – соглашение между Группой и другой стороной (включая работника), которое предоставляет другой стороне право на получение:

- денежных средств или других активов Группы в суммах, основанных на цене (стоимости) долевых инструментов (включая акции или опционы на акции) компаний Группы, или
- долевых инструментов (включая акции или опционы на акции) компаний Группы,

при условии, что соблюдены определенные условия перехода, если таковые имеются.

Предоставленный долевой инструмент – право (условное или безусловное) на долевой инструмент компании Группы, предоставленное Группой другой стороне в рамках соглашения о платеже, основанном на акциях.

Операция, предполагающая выплаты, основанные на акциях, расчеты по которым производятся долевыми инструментами, – операция, в которой Группа получает товары или услуги от поставщика этих товаров или услуг (включая работника) по соглашению о платеже, основанном на акциях, как возмещение за долевые инструменты компаний Группы (включая акции или опционы на акции).

Опцион на акции – договор, который предоставляет его владельцу право, но не обязанность, подписаться на акции компаний Группы по фиксированной или определяемой цене в течение определенного периода времени.

В рамках соглашения о платеже, основанном на акциях, право контрагента на получение денежных средств, других активов или долевых

инструментов компаний Группы переходит к нему в тот момент, когда право контрагента перестает зависеть от соблюдения определенных условий перехода.

Условия перехода – условия, установленные соглашением о платеже, основанном на акциях, при соблюдении которых к контрагенту переходит право на получение денежных средств, других активов или долевых инструментов компаний Группы в рамках данного соглашения.

Период перехода – период, в течение которого все условия перехода, установленные соглашением о платеже, основанном на акциях, должны быть выполнены.

Рыночное условие перехода – условие, от которого зависит цена исполнения, переход или возможность исполнения долевого инструмента и которое связано с рыночной ценой долевых инструментов компаний Группы (например, достижение заданной цены акции).

Справедливая стоимость – цена, которая была бы получена при продаже актива или уплачена при передаче обязательства при проведении операции на добровольной основе между участниками рынка на дату оценки.

22.3 Классификация

Группа осуществляет операции, предполагающие выплаты, основанные на акциях, расчеты по которым производятся долевыми инструментами. В целях поощрения и мотивации руководства компаний Группы была внедрена опционная программа, предусматривающая предоставление ее участникам опционов на акции Головной компании в случае выполнения ими определенных условий.

22.4 Признание и оценка платежей, основанных на акциях

Группа признает услуги, полученные от участников опционной программы в обмен на предоставление опционов на акции ОАО «Российские сети», в момент оказания ими этих услуг. При этом на сумму оказанных услуг увеличивается собственный капитал Группы в корреспонденции со счетом учета затрат на персонал в составе прибылей и убытков.

Товары и услуги, полученные в рамках операций, предполагающих выплаты, основанные на акциях, расчеты по которым производятся долевыми инструментами, и соответствующее увеличение капитала должны оцениваться по справедливой стоимости данных товаров или услуг за исключением случаев, когда она не может быть надежно оценена. Справедливая стоимость услуг работников и других лиц, оказывающих аналогичные услуги, не поддается надежной оценке. В связи с этим Группа признает услуги, полученные от участников опционной программы косвенным образом, т.е. на основании справедливой стоимости предоставленных им долевых инструментов (опционов на акции).

При отсутствии доказательств обратного, Группа исходит из предпосылки о том, что услуги, оказываемые работниками в обмен на предоставление им долевых инструментов, были получены Группой. В этом случае стоимость полученных услуг и соответствующее увеличение капитала подлежат признанию на дату предоставления долевых инструментов в полном объеме, т.е. в сумме, равной справедливой стоимости предоставленных долевых инструментов по состоянию на дату их предоставления.

В случае если право на долевые инструменты не переходит к работникам до тех пор, пока они не завершат определенный период оказания услуг, то Группа принимает предпосылку о том, что услуги, оказываемые работниками в обмен на долевые инструменты, будут получены в будущем в течение периода перехода прав на эти долевые инструменты.

Условия перехода, предусмотренные в отношении участников опционной программы, не являются рыночными. В связи с этим они не принимаются Группой во внимание при оценке справедливой стоимости предоставляемых опционов на акции. Вместо этого условия перехода учитываются Группой при признании услуг, оказанных участниками опционной программы, и соответствующего увеличения капитала в течение периода перехода прав. Группа определяет стоимость полученных услуг на основании наилучшей доступной оценки количества долевых инструментов, права на которые, как ожидается, перейдут к участникам опционной программы. Группа пересматривает прежнюю оценку, если последующая информация указывает на то, что количество долевых инструментов, права на которые, как ожидается, перейдут, отличается от сделанной ранее оценки. В результате данных пересмотров на дату перехода (по окончании периода перехода) оценка количества долевых инструментов, права на которые, как ожидается, перейдут, должна совпадать с количеством долевых инструментов, права на которые в конечном итоге перешли к участникам опционной программы.

Пошаговый алгоритм признания и оценки операций, связанных с предоставлением работникам Группы опционов на приобретение акций, таков:

- (1) По состоянию на дату предоставления Группа оценивает справедливую стоимость предоставляемых опционов на акции. При оценке справедливой стоимости опционов на акции принимаются во внимание рыночные условия перехода, от которых зависит возможность исполнения данных опционов.
- (2) По состоянию на каждую отчетную дату в течение периода перехода Группа рассчитывает общую стоимость услуг, оказанных участниками опционной программы в обмен на предоставленные долевые инструменты, начиная с даты их предоставления. Общая стоимость данных услуг представляет собой произведение трех величин:
 - (2.1) справедливой стоимости опционов на акции на дату предоставления, рассчитанной в пункте 1;

- (2.2) наилучшей оценки количества долевых инструментов, права на которые, как ожидается, перейдут к участникам опционной программы; и
 - (2.3) истекшей доли периода перехода.
- (3) Расход (доход) отчетного периода, подлежащий отражению в составе прибылей и убытков, определяется как разница между величиной, рассчитанной в пункте 2, и аналогичной величиной, рассчитанной по состоянию на конец предыдущего отчетного периода. Расход (доход) от предоставления работникам Группы опционов на акции признается в корреспонденции со счетом учета нераспределенной прибыли (непокрытого убытка) Группы (в случае расхода счет кредитуется, в случае дохода – дебетуется).

После даты перехода, когда к участникам опционной программы перешли права на приобретение акций, Группа не производит никаких корректировок, влияющих на общую сумму капитала. В частности, Группа не реверсирует суммы, признанные в отношении услуг, полученных от участников опционной программы, к которым перешли опционы на акции, если эти опционы не были использованы в течение установленного срока.

22.5 Раскрытие информации

В консолидированной финансовой отчетности Группа раскрывает следующую информацию в отношении операций, предполагающих выплаты, основанные на акциях (о предоставленных работникам опционах на приобретение акций):

- описание каждого вида соглашений о платежах, основанных на акциях (включая способ расчета, условия перехода, максимальный срок исполнения опционов на акции);
- количество и средневзвешенную цену исполнения опционов на акции для каждой из следующих групп опционов:
 - не исполненных на начало периода;
 - предоставленных в течение периода;
 - изъятых в течение периода;
 - исполненных в течение периода;
 - срок которых истек в течение периода;
 - не исполненных на конец периода;
 - которые могут быть исполнены на конец периода;
- для опционов на акции, исполненных в течение отчетного периода, – средневзвешенную цену акций на дату исполнения. Если опционы исполнялись на регулярной основе, то Группа может вместо этого раскрыть средневзвешенную цену акций в течение периода;

- для опционов на акции, не исполненных на конец отчетного периода, – диапазон цен исполнения и средневзвешенное значение оставшихся сроков действия договоров. Если диапазон цен исполнения очень широк, то неисполненные опционы должны быть разделены на диапазоны, показательные для оценки количества и распределения во времени дополнительных акций, которые могут быть выпущены, и денежных средств, которые могут быть получены при исполнении этих опционов;
- для опционов на акции, предоставленных в течение отчетного периода, – средневзвешенную цену (справедливую стоимость) этих опционов на дату предоставления и информацию о том, каким образом была произведена ее оценка, включая:
 - использованную модель определения цены опциона и исходную информацию для этой модели, включая средневзвешенную цену акций, цену исполнения, ожидаемую изменчивость, срок опционов, ожидаемые дивиденды, безрисковую ставку процента;
 - информацию о том, как была определена ожидаемая изменчивость, включая объяснение того, насколько ожидаемая изменчивость основывалась на исторической изменчивости;
 - информацию о том, были ли другие условия предоставления опционов, такие, например, как рыночное условие, учтены при оценке справедливой стоимости и каким образом;
- влияние операций, предполагающих выплаты, основанные на акциях, на финансовые результаты и финансовое положение Группы, включая сумму расходов, признанных в связи с осуществлением данных операций в течение отчетного периода, и строку отчета о прибыли. Убытке и прочем совокупном доходе, в которую они были включены.

23 СВЯЗАННЫЕ СТОРОНЫ

23.1 Нормативная база

МСФО (IAS) 24 «Раскрытие информации о связанных сторонах».

23.2 Основные определения

Связанная сторона – физическое лицо или юридическое лицо (компания), связанное с отчитывающейся компанией.

- (а) Физическое лицо или близкие родственники данного лица являются связанной стороной с отчитывающейся компании, если данное лицо:
 - (i) осуществляет контроль или совместный контроль над отчитывающейся компанией;
 - (ii) имеет значительное влияние на отчитывающуюся компанию;или

- (iii) входит в состав ключевого управленческого персонала отчитывающейся компании;
- (b) Компания является связанной стороной с отчитывающейся компанией, если к ней применимо одно из следующих условий:
 - (i) компания и отчитывающаяся компания являются компаниями одной группы;
 - (ii) одна компания является ассоциированной или совместно контролируемой для другой компании;
 - (iii) обе компании являются совместно контролируемыми компаниями для одного и того же третьего лица;
 - (iv) одна компания является ассоциированной компанией для третьего лица, а другая компания является совместно контролируемой компанией для этого же лица;
 - (v) компания представляет собой план вознаграждений по окончании трудовой деятельности, созданный для работников отчитывающейся компании или связанной с ней стороны;
 - (vi) компания находится под контролем или совместным контролем лица, указанного в пункте (a);
 - (vii) лицо, указанное в пункте (a)(i), имеет значительное влияние на компанию или входит в состав ключевого управленческого персонала компании или ее материнской компании.

Операция со связанной стороной – передача ресурсов, услуг или обязательств между отчитывающейся компанией и связанной с ней стороной независимо от того, взимается ли при этом плата или нет.

Ключевой управленческий персонал – физические лица, которые уполномочены и ответственны за планирование, управление и контроль над деятельностью отчитывающейся компании. В состав высшего управленческого персонала Группы включаются члены Советов директоров, члены Правлений, а также высший менеджмент компаний Группы.

23.3 Раскрытие информации об операциях со связанными сторонами

Группа раскрывает информацию о конечной контролирующей стороне Головной компании, в качестве которой выступает Правительство РФ в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом.

Если между Группой и ее связанными сторонами осуществлялись операции, то раскрытию подлежит характер взаимоотношений между связанными сторонами, а также информация об этих операциях и непогашенных сальдо по ним, необходимая для понимания потенциального влияния этих операций на финансовую отчетность.

Раскрытию подлежит, по крайней мере, следующая информация (с учетом ее существенности):

- сумма осуществленных операций;

- сумма непогашенных сальдо по этим операциям с описанием взаимных обязательств сторон, а также сведения о любых предоставленных или полученных гарантиях;
- резервы по сомнительным долгам, относящиеся к непогашенным сальдо по операциям со связанными сторонами;
- расходы по резервам по сомнительным долгам, относящимся к непогашенным сальдо по операциям со связанными сторонами.

Перечисленные выше раскрытия информации осуществляются Группой по каждой из следующих категорий связанных сторон:

- компании, оказывающие существенное влияние на Группу;
- ассоциированные компании;
- совместно контролируемые компании;
- ключевой управленческий персонал;
- прочие связанные стороны.

Группа освобождается от перечисленных выше требований к раскрытию информации об операциях со связанными сторонами, если эти связанные стороны контролируются либо являются объектом совместного контроля или существенного влияния РФ. В отношении операций с такими связанными сторонами раскрытию подлежит сущность и сумма операций, которые являются существенными индивидуально или в совокупности с аналогичными операциями.

Группа раскрывает следующую информацию об операциях с компаниями, контролируемые РФ:

- долю выручки от продажи продукции и услуг данным компаниям в общей выручке Группы (с отдельным раскрытием по выручке от передачи электроэнергии);
- долю расходов, связанных с передачей электроэнергии данным компаниям, в общих расходах Группы по передаче электроэнергии;
- существенные кредиты и займы, полученные от данных компаний.

Кроме того, Группа раскрывает размер вознаграждений ключевому управленческому персоналу с указанием на характер этого вознаграждения.

24 СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ

24.1 Нормативная база

МСФО (IAS) №10 «События после отчетной даты».

24.2 Основные определения

События после отчетной даты – события, как благоприятные, так и неблагоприятные, которые происходят в период между отчетной датой и датой утверждения финансовой отчетности к выпуску.

Дата утверждения финансовой отчетности – дата утверждения (подписания) финансовой отчетности руководством компании.

24.3 Классификация

Различают два типа событий после отчетной даты:

- корректирующие события после отчетной даты – события, подтверждающие существовавшие на отчетную дату условия; и
- некорректирующие события после отчетной даты – события, свидетельствующие о возникших после отчетной даты условиях.

24.4 Признание и оценка

При возникновении корректирующих событий, Группа отражает последствия данных событий путем внесения исправительных записей в финансовую отчетность отчетного периода. Примеры корректирующих событий:

- вынесение после отчетной даты решения по судебному делу, подтверждающее наличие у Группы обязанности на отчетную дату;
- получение информации после отчетной даты, свидетельствующей о том, что к концу отчетного периода актив подвергся обесценению или что сумма резерва под обесценение такого актива, ранее отраженная в финансовой отчетности, требует корректировки;
- определение после отчетной даты стоимости активов, приобретенных до отчетной даты, или поступлений от выбытия активов, проданных до отчетной даты;
- определение после окончания отчетного периода суммы выплат в рамках планов участия в прибыли или бонусных выплат, в случае если Группа на конец отчетного периода имеет юридическое или обусловленное сложившейся практикой обязательство по совершению таких выплат в результате событий, имевших место до отчетной даты;
- обнаружение фактов мошенничества или ошибок, подтверждающих, что финансовая отчетность искажена.

Некорректирующие события не приводят к необходимости внесения исправительных записей, но могут потребовать раскрытия в примечаниях к консолидированной финансовой отчетности в случае, если эти события носят существенный характер и нераскрытие информации о них может повлиять на экономические решения пользователей финансовой отчетности. При этом в отчетности раскрывается суть события и оценка влияния на финансовую отчетность в денежном выражении, если таковая может быть достоверно определена.

Примеры некорректирующих событий, требующих раскрытия в финансовой отчетности:

- объявление о выплате дивидендов собственникам;
- существенное приобретение дочерней компании после отчетной даты или выбытие крупной дочерней компании;
- принятие плана, предусматривающего прекращение части деятельности, выбытие активов или погашение обязательств, связанных с прекращенной деятельностью, или заключение соглашений, согласно которым Группа обязана продать такие активы или исполнить такие обязательства;
- объявление о готовящейся крупномасштабной реструктуризации или начало ее реализации;
- уничтожение важных производственных мощностей Группы в результате пожара, произошедшего после отчетной даты;
- крупные сделки с обыкновенными акциями и потенциальными обыкновенными акциями компаний Группы после отчетной даты;
- значительные изменения стоимости активов или курсов иностранных валют, произошедшие после отчетной даты;
- изменения налоговых ставок или законодательства о налогах и сборах, введенные в действие или объявленные после отчетной даты, которые оказывают значительное влияние на текущие и отложенные налоговые активы и обязательства Группы;
- принятие значительных договорных обязанностей или условных обязательств, например, при предоставлении крупных гарантий;
- начало крупного судебного разбирательства, проистекающего исключительно из событий, произошедших после отчетной даты.

25 ПРОМЕЖУТОЧНАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ

25.1 Нормативная база

МСФО (IAS) №34 «Промежуточная финансовая отчетность».

25.2 Основные определения

Промежуточный период – отчетный период короче, чем полный финансовый год.

Промежуточная полная финансовая отчетность – финансовая отчетность за промежуточный период, подготовленная в соответствии с положениями МСФО (IAS) №1 «Представление финансовой отчетности».

Промежуточная сокращенная финансовая отчетность – финансовая отчетность за промежуточный период, подготовленная в соответствии с положениями МСФО (IAS) №34 «Промежуточная финансовая отчетность».

25.3 Состав и содержание промежуточной финансовой отчетности

П ИСМ 80380011-ИА/Ф-1110 308-2013

Положение об учетной политике для целей МСФО Группы «МРСК Юга» 2014

Группа готовит консолидированную промежуточную сокращенную финансовую отчетность, которая предусматривает меньший уровень детализации и объем раскрытия информации по сравнению с годовой консолидированной финансовой отчетностью.

Консолидированная промежуточная финансовая отчетность Группы включает в себя следующие компоненты:

- консолидированный промежуточный сокращенный отчет о финансовом положении;
- консолидированный промежуточный сокращенный отчет о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе;
- консолидированный промежуточный сокращенный отчет об изменениях в капитале;
- консолидированный промежуточный сокращенный отчет о движении денежных средств;
- примечания к консолидированной промежуточной сокращенной финансовой отчетности.

Группа готовит консолидированную промежуточную финансовую отчетность на полугодовой основе. Группа составляет консолидированный промежуточный сокращенный отчет о финансовом положении по состоянию на конец первого полугодия отчетного года (30 июня); сравнительные данные представляются на конец года, предшествующего отчетному. Прочие отчеты, входящие в состав консолидированной промежуточной финансовой отчетности Группы, составляются Группой за первое полугодие отчетного года (за шесть месяцев, закончившихся 30 июня); сравнительные данные представляются за первое полугодие года, предшествующего отчетному.

Отчеты, входящие в состав консолидированной промежуточной финансовой отчетности Группы, включают в себя, как минимум, все строки и промежуточные итоги, которые были включены в годовую консолидированную финансовую отчетность Группы за год, предшествующий отчетному (далее для целей данного раздела – последнюю годовую консолидированную финансовую отчетность).

Группа раскрывает в консолидированной промежуточной финансовой отчетности только те события и операции, которые являются существенными для понимания пользователями изменений, произошедших в финансовом положении Группы, и ее финансовых результатов за промежуточный отчетный период. Информация, раскрываемая в отношении таких событий и операций, призвана уточнять и дополнять соответствующую информацию, содержащуюся в последней годовой консолидированной финансовой отчетности Группы.

Группа раскрывает в примечаниях к консолидированной промежуточной сокращенной финансовой отчетности следующую информацию:

- заявление о том, что консолидированная промежуточная финансовая отчетность подготовлена в соответствии с положениями МСФО (IAS) №34 «Промежуточная финансовая отчетность»;
- заявление о том, что консолидированная промежуточная финансовая отчетность подготовлена с использованием тех же учетных принципов, что и последняя годовая консолидированная финансовая отчетность; в случае изменений в учетной политике раскрытию подлежит характер данных изменений и их эффект на консолидированную промежуточную финансовую отчетность;
- заявление о том, что консолидированная промежуточная финансовая отчетность подготовлена с использованием тех же бухгалтерских оценок, что и последняя годовая консолидированная финансовая отчетность; в случае изменений в бухгалтерских оценках раскрытию подлежит характер данных изменений и их эффект на консолидированную промежуточную финансовую отчетность;
- примечание об основных дочерних компаниях;
- информация по сегментам:
 - выручка от продаж внешним покупателям (в т.ч. в разбивке по видам: передача электроэнергии, услуги по технологическому подсоединению к электросетям, прочая выручка);
 - выручка от продаж между сегментами;
 - EBITDA;
 - активы (в т.ч. основные средства и капитальные вложения);
 - описание различий в принципах сегментирования или в способе оценки финансовых результатов сегментов по сравнению с последней годовой консолидированной финансовой отчетностью (в случае, если это применимо);
 - сверка сводной EBITDA отчетных сегментов с прибылью (убытком) за промежуточный отчетный период, отраженной в отчете о прибыли и убытке, и прочем совокупном доходе;
- примечание о выручке за отчетный период;
- примечание об операционных расходах за отчетный период;
- примечание об основных средствах (сверка балансовой стоимости на начало и конец отчетного периода);
- примечание о собственном капитале (о количестве акций в обращении, об эмиссии, выкупе акций, о решениях по выплате дивидендов, об опционах на приобретение акций);
- примечание о прибыли на акцию;
- примечание о кредитах и займах полученных (сальдо задолженности по кредитам и займам на конец отчетного периода в разбивке по видам кредитов и займов и их срочности, анализ существенных кредитов и займов с указанием процентных ставок по ним, сроков погашения и суммах, погашенных в течение отчетного периода);

- примечание о принятых на себя обязательствах капитального характера;
- примечание об условных обязательствах;
- примечание об операциях со связанными сторонами;
- примечание о событиях после отчетной даты;
- дополнительная информация о прочих событиях и операциях, произошедших в течение отчетного периода, в частности:
 - признание убытков от обесценения финансовых активов, основных средств, нематериальных активов и прочих активов, а также восстановление ранее признанных убытков;
 - урегулирование судебных споров;
 - исправление ошибок прошлых лет;
 - изменения экономических условий и прочих факторов, влияющих на справедливую стоимость финансовых активов и финансовых обязательств Группы, вне зависимости от того, каким образом осуществляется их оценка (по справедливой или по амортизированной стоимости);
 - неисполнение обязательств по полученным кредитам и займам, которые не были урегулированы до конца промежуточного отчетного периода;
 - эффект изменений в организационной структуре Группы, в т.ч. в результате приобретения или утраты контроля над дочерними компаниями, реструктуризации и прекращенной деятельности.

Дополнительная информация подлежит включению в консолидированную промежуточную финансовую отчетность Группы при условии ее существенности, т.е. если бы отсутствие данной информации вводило пользователей в заблуждение и влияло на решения, принимаемые ими на основании финансовой отчетности.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1. КЛАССИФИКАЦИЯ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ В КАТЕГОРИИ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ МСФО ПРИ ПЕРВОНАЧАЛЬНОМ ПРИЗНАНИИ

Вид финансовых активов	Дополнительные условия	Категория финансовых активов для целей МСФО
Долевые финансовые активы (акции, вклады в уставный капитал)	Предназначены для торговли ¹	Оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка
	Не являются предназначенными для торговли	Имеющиеся в наличии для продажи
Производные финансовые активы	-	Оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка
Банковские депозиты	-	Займы выданные и дебиторская задолженность
Займы выданные	-	Займы выданные и дебиторская задолженность
Дебиторская задолженность (финансовая)	-	Займы выданные и дебиторская задолженность
Денежные средства и их эквиваленты	-	Займы выданные и дебиторская задолженность
Приобретенные права требования	-	Займы выданные и дебиторская задолженность
Облигации и векселя	Предназначены для торговли	Оцениваемые по справедливой стоимости, изменения которой отражаются в составе прибыли или убытка
	Не являются предназначенными для торговли	Займы выданные и дебиторская задолженность

Группа не использует категорию удерживаемых до погашения для классификации в нее каких-либо финансовых активов.

¹ Под предназначенными для торговли понимаются финансовые активы, приобретенные Группой главным образом с целью продажи в ближайшем будущем и получения прибыли в результате благоприятных колебаний рыночных цен.

ПРИЛОЖЕНИЕ 2. СХЕМА НАЧИСЛЕНИЯ УБЫТКА ОТ ОБЕСЦЕНЕНИЯ ИЛИ ВОССТАНОВЛЕНИЯ УБЫТКА ОТ ОБЕСЦЕНЕНИЯ

